

UNIVERSIDAD NACIONAL DANIEL ALCIDES CARRIÓN
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y CONTABLES
ESCUELA DE FORMACIÓN PROFESIONAL DE ECONOMÍA



TESIS

**La inversión privada directa y su impacto
en el desarrollo económico peruano 2010-2018**

Para optar el título profesional de:

Economista

Autoras: Bach. Wendy Yvonne CAMPOS HURTADO

Bach. Yolanda Yessica SALCEDO QUINTO

Asesor: Dr. Ángel TORRES VÁSQUEZ

Cerro de Pasco - Perú – 2020

UNIVERSIDAD NACIONAL DANIEL ALCIDES CARRIÓN
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y CONTABLES
ESCUELA DE FORMACIÓN PROFESIONAL DE ECONOMÍA



TESIS

La inversión privada directa y su impacto
en el desarrollo económico peruano 2010-2018

Sustentada y aprobada ante los miembros del jurado

Dr. José H. MARTINEZ SOLANO
PRESIDENTE

Mg. Nely T. ALDANA TANIGUCHE
MIEMBRO

Dr. Mery L. OSCANO VICTORIO
MIEMBRO

DEDICATORIA

Con el mayor aprecio y reconocimiento a nuestros queridos padres y hermanos por su constante impulso para seguir adelante para conseguir nuestros objetivos y metas.

IVONE Y YESSICA

RECONOCIMIENTO

Al terminar de elaborar nuestro trabajo de investigación que empezamos con la esperanza de culminarlo pronto, no se pudo culminar conforme lo planeamos, pues tuvimos retrasos, empezamos aproximadamente a fines del año pasado y lo hemos culminado prácticamente en agosto del presente año, siempre lo tuvimos en mente desde que egresamos de las aulas universitarias, de realizar nuestra investigación que nos iba servir como tesis para obtener nuestro Título profesional de Economista, por su puesto con el apoyo de nuestros familiares más cercanos.

Nos es grato e ineludible nuestro reconocimiento a nuestros padres y familiares, quienes con su aliento moral y material han hecho posible la culminación de nuestra investigación. No ha sido fácil cumplir con nuestros objetivos y metas, pues ha sido ardua la tarea, más aún cuando hemos tenido que trabajar para nuestra manutención; por ello al culminar el desarrollo de nuestro trabajo de investigación hemos reflexionado y valorado nuestra labor, pero también el entusiasmo y esperanza que con mucha alegría y expectativa esperaban nuestros padres y hermanos a quienes no podríamos defraudar.

En principio tenemos que agradecer a Dios, por prestarnos vida, salud y fe para seguir adelante, sabemos que sin la ayuda de nuestro Señor nada se puede conseguir, por ello siempre lo tenemos presente en nuestras oraciones. Por otra parte, queremos reconocer con mucha gratitud a nuestros profesores de la carrera Profesional de Economía, a quienes tenemos que agradecerles por nuestra formación profesional. A todos ellos, nuestro eterno agradecimiento.

Para finalizar queremos mencionar nuestro agradecimiento a nuestro profesor asesor el **Dr. Angel TORRES VASQUEZ**, quien con sus oportunas sugerencias en el diseño de

la investigación y en el bagaje teórico del mismo se ha podido culminar satisfactoriamente la presente investigación.

RESUMEN

Nuestra investigación denominada “**LA INVERSIÓN PRIVADA DIRECTA Y SU IMPACTO EN EL DESARROLLO ECONÓMICO PERUANO 2010-2018**” ha descrito y analizado el problema que viene afrontando el País frente a la importancia de la inversión privada directa y/o extranjera, para todos es conocido que un incremento de las inversiones, es una cuestión (sine qua non)¹, para el incremento de la producción.

El primer capítulo trata del problema de Investigación, donde identificamos y determinamos el problema, acá vemos que las inversiones han aumentado, sin embargo, en los últimos años han venido disminuyendo, a pesar de existir condiciones y proyectos dónde invertir. Esta disminución se debe básicamente al ruido político existente entre el Poder Ejecutivo y el Poder Legislativo.

En el segundo capítulo tratamos acerca del Marco Teórico, aquí tratamos las teorías económicas que revisten la acción y el fundamento de las inversiones privadas internas y externas. También vemos las posibles grades inversiones que pueden darse en el Perú si las condiciones políticas y jurídicas no lo impiden.

El tercer capítulo trata acerca de los tipos y la metodología de la investigación, pero también hacemos el diseño que es un plan para el desarrollo de la investigación, a cerca de las inversiones privadas y extranjeras, pero también de campo, por que realizamos encuestas acerca de las inversiones en la economía cerreña.

En el cuarto Capítulo se han descrito y analizado las variables de las hipótesis de nuestra investigación mediante el método inductivo y deductivo; pero también se han operacionalizado las variables componentes de las hipótesis planteadas. Finalmente se

¹ «condición sin la cual no». De carácter más bien obligatorio. Para que algo sea posible y funcione correctamente.

han realizado las discusiones de los resultados obtenidos, culminando con las conclusiones y recomendaciones.

Palabra clave: Inversión privada, impacto, crecimiento y desarrollo.

ABSTRACT

Our research called “**DIRECT PRIVATE INVESTMENT AND ITS IMPACT ON PERUVIAN ECONOMIC DEVELOPMENT 2010-2018**” has described and analyzed the problem that the country is facing in the face of the importance of direct and / or foreign private investment, for all it is known that An increase in investments is a matter (sine qua non) for the increase in production.

The first chapter deals with the problem of Research, where we identify and determine the problem, here we see that investments have increased, however, in recent years they have been declining, despite the existence of conditions and projects where to invest. This decrease is basically due to the political noise between the Executive Power and the Legislative Power; also because of the corruption problems in the investments, where even the presidents of the Republic are immersed.

In the second chapter we discuss the Theoretical Framework, here we discuss the economic theories that cover the action and the foundation of private internal and external investments. We also see the possible large investments that can occur in Peru if the political and legal conditions do not prevent it.

The third chapter deals with the types and methodology of the research, but we also make the design that is a plan for the development of research, about private and foreign investments, but also in the field, because we conduct surveys about of investments in the economy of Cerreña.

In the fourth Chapter, we have described and analyzed the hypothesis variables of our research using the inductive and deductive method; but the component variables of the hypotheses raised have also been operationalized. Finally, the discussions of the results obtained have been completed, culminating with the conclusions and recommendations.

Keywords: Private investment, impact, growth and development.

INTRODUCCIÓN

Nuestra investigación denominada: “**LA INVERSIÓN PRIVADA DIRECTA Y SU IMPACTO EN EL DESARROLLO ECONÓMICO PERUANO 2010-2018**” es una investigación Práctica o aplicada, y nos ha tenido entretenido por casi un año, pero finalmente lo hemos podido culminar. Se ha analizado lo concerniente a la inversión privada y extranjera que es un factor preponderante para el desarrollo de nuestra economía.

En el capítulo I, hemos tratado a cerca de la identificación y la determinación del Problema, nosotras pensamos que la inversión privada en el país es una condición necesaria para el desarrollo integral del país. La inversión debe desarrollar la industria y la manufactura en todas sus variantes, también la agricultura, el turismo, la educación la salud, etc. De manera que no solamente la inversión pública propicia desarrollo, sino y sobre todo porque la inversión privada, abarca grandes montos y cubre grandes megaproyectos; lo que necesita por tanto es garantizar estabilidad económica y política, pero también estabilidad jurídica. Lamentablemente en los últimos años estas características son lo que no podemos garantizar debido a las constantes desavenencias entre el poder ejecutivo y la legislativa, además de los problemas de corrupción propiciados por la empresa de Odebrecht en los últimos años, en las cuales también están incluidos los funcionarios públicos e incluso los presidentes de la República.

En el capítulo II, que se refiere al Marco Teórico vemos el fundamento de nuestra investigación, aquí definimos las teorías de la inversión privada, vemos teorías privada de distintos autores, discusiones teóricas y prácticas, se presentan las distintas teorías de autores de libros, revistas, textos, ensayos “papers” (son estratos de libros, artículos científicos, etc.) acerca de la inversión privada y extranjera. Así tenemos que empezamos

con los antecedentes de la investigación, es decir temas análogos al que estamos realizando, presentamos las discusiones y resultados de temas tratados con anterioridad al tema que hemos ejecutado, es decir acerca de la inversión privada y extranjera y su impacto de en el desarrollo económico.

En este capítulo también vemos las hipótesis planteadas con sus respectivas variables, es decir se han identificado las variables y también se han operacionalizado.

El capítulo III consideran el tipo de investigación que estamos realizando, donde hemos visto que es una investigación práctica y empírica, pero también es cualitativa, descriptiva, explicativa y correlacional. En nuestra investigación (a cerca de las inversiones) también se ha utilizado el método inductivo y método deductivo porque todo fenómeno económico y social está en constante cambio. Nuestra investigación aparte de utilizar estos métodos también ha utilizado un diseño de investigación que es el transversal o transeccional, ello quiere decir que se ha realizado encuestas a los sectores de nuestra sociedad mejor enterada de lo que viene sucediendo en nuestra región y el País sobre las inversiones privadas y el impacto en el desarrollo económico.

En el capítulo IV mostramos los resultados y la discusión, aquí abordamos la presentación, análisis e interpretación de los resultados de los datos, hacemos una descripción de la información encontrada, analizamos los datos, de las encuestas realizadas, describimos el comportamiento de las variables que componen las hipótesis de la investigación que influyen y determinan el incremento de la inversión privada. Aquí también describimos las variables que conforman las hipótesis, la descripción del fenómeno es importante porque nos ayuda a conocer las características de las inversiones y su impacto En el crecimiento y desarrollo de las inversiones en la Región y el país.

En este ítem también abordamos la prueba de las hipótesis, que lo hacemos utilizando el programa “Chi Cuadrada” con el método del Likert, vemos el comportamiento de las variables dependientes e independientes que componen a las hipótesis. Abordamos también la discusión de resultados de las variables que se describen. Finalmente, el trabajo culmina dando algunas conclusiones y algunas recomendaciones.

ÍNDICE

DEDICATORIA	
RECONOCIMIENTO	
RESUMEN	
ABSTRACT	
INTRODUCCIÓN	
ÍNDICE	

CAPITULO I

PROBLEMA DE INVESTIGACION

1.1. IDENTIFICACIÓN Y DETERMINACIÓN DEL PROBLEMA	- 1 -
1.2. DELIMITACIÓN DE LA INVESTIGACIÓN	- 14 -
1.3. FORMULACIÓN DEL PROBLEMA	- 16 -
1.3.1. PROBLEMA PRINCIPAL	- 16 -
1.3.2. PROBLEMAS ESPECIFICOS	- 16 -
1.4. FORMULACIÓN DE OBJETIVOS	- 16 -
1.4.1.OBJETIVO GENERAL	- 16 -
1.4.2.OBJETIVOS ESPECIFICOS	- 17 -
1.5. JUSTIFICACIÓN DE LA INVESTIGACIÓN	- 17 -
1.6. LIMITACIONES DE LA INVESTIGACIÓN	- 19 -

CAPITULO II

MARCO TEÓRICO

2.1. ANTECEDENTES DE ESTUDIO	- 20 -
2.2. BASES TEÓRICAS – CIENTÍFICAS.	- 25 -
2.3. DEFINICIÓN DE TÉRMINOS BÁSICOS	- 53 -
2.4. FORMULACION DE HIPOTESIS	- 55 -
2.4.1. HIPÓTESIS GENERAL	- 55 -
2.4.2. HIPÓTESIS ESPECÍFICAS	- 55 -
2.5. IDENTIFICACIÓN DE VARIABLES	- 56 -
2.6. DEFINICION OPERACIONAL DE VARIABLES E INDICADORES	- 56 -

CAPITULO III

METODOLOGÍA Y TECNICAS DE INVESTIGACIÓN

3.1. TIPO DE INVESTIGACIÓN	- 59 -
3.2. MÉTODOS DE INVESTIGACIÓN	- 62 -
3.3. DISEÑO DE INVESTIGACIÓN	- 63 -
3.4. POBLACIÓN Y MUESTRA	- 64 -
3.5. TÉCNICAS E INSTRUMENTOS DE RECOLECCIÓN DE DATOS	- 67 -

3.6.	TÉCNICAS DE PROCESAMIENTO Y ANÁLISIS DE DATOS	- 71 -
3.7.	TRATAMIENTO ESTADISTICO	- 74 -
3.8.	SELECCIÓN, VALIDACIÓN Y CONFIABILIDAD DE LOS	- 75 -
	INSTRUMENTOS DE INVESTIGACIÓN	- 75 -
3.9.	ORIENTACION ETICA	- 78 -

CAPITULO IV

RESULTADOS Y DISCUSIÓN

4.1.	DESCRIPCIÓN DEL TRABAJO DE CAMPO	- 79 -
4.2.	PRESENTACIÓN, ANALISIS E INTERPRETACIÓN DE RESULTADOS ..	- 80 -
4.3.	PRUEBA DE HIPOTESIS.....	- 100 -
4.4.	DISCUSIÓN DE RESULTADOS	- 108 -

CONCLUSIONES

RECOMENDACIONES

BIBLIOGRAFIA

ANEXO

CAPITULO I

PROBLEMA DE INVESTIGACION

1.1. IDENTIFICACIÓN Y DETERMINACIÓN DEL PROBLEMA

Un problema que tiene la economía peruana es la Inversión Privada directa, todos los sectores económicos de nuestra economía necesitan de inversión privada, pero estas inversiones necesitan de seguros y altas tasas de ganancias, y los sectores que les brinda esta posibilidad son el sector minero, el sector construcción y en poca escala el sector industrial. La economía peruana necesita de inversiones básicamente en la industria y la agricultura porque son estos sectores que dan mayor empleo a la población.

Esta es la identificación de nuestro problema, ahora determinemos y fundamentemos sus características:

1.1.1. EL PROBLEMA DE LA ESCASEZ DE INVERSIÓN PRIVADA EN EL PERU

A. LA ECONOMÍA PERUANA Y LA INVERSIÓN EN LOS AÑOS 2010-2014.

A nivel internacional, después de la Gran Crisis Financiera ocurrida en los años 2008-2010, en los Estados Unidos y reflejado en Europa y en Latinoamérica, esta ha ido superándose paulatinamente, aunque en Europa la crisis sigue causando estragos. En el Perú se sintió los efectos; sin embargo, gracias a que la economía estaba “blindada”, por las Reservas Internacionales Netas (RIN), el problema se pudo superar sin mayores contratiempos financieros. Es importante mencionar que las inversiones extranjeras se acentuaron con más frecuencia, gracias a las exportaciones de mineral a la China popular y otros países que estaban en miras de desarrollo. Las inversiones extranjeras también ocurrieron en la Industria de la Construcción, y el Comercio etc.

En la presente década las inversiones extranjeras seguirán entrando al país, básicamente en los sectores minero, construcción, transporte y el comercio; sin embargo, en el sector minero es posible que se retraiga, toda vez que hay vastos sectores de la población que se muestran contrarios a la explotación minera por cuestiones ambientales.

B. LA ECONOMÍA PERUANA Y LA INVERSIÓN EN LOS AÑOS 2015-2018.

la economía peruana en los años 2015 al 2018 ha venido cayendo, así lo dicen las cifras del BCR, ello se debe a que cayó la inversión privada y también la inversión pública.

1.1.2. FACTORES QUE PROPICIARON LA CAÍDA DE LA INVERSIÓN PRIVADA

Los factores principales fueron el bullicio político entre el poder ejecutivo y el poder legislativo e inclusive el poder judicial. Esto es un problema debido a que los inversionistas privados exigen una estabilidad económica, estabilidad política y estabilidad jurídica. Otro problema fue los casos de corrupción que sobrevino por el problema de Odebrecht, sin embargo, hay que destacar que el sector privado también estuvo dentro de la corrupción. Estos problemas junto a otros de menor cuantía trajeron como consecuencia a la caída de las inversiones privada en el Perú.

A. EL PROBLEMA DE LA COMPETITIVIDAD DE LA ECONOMIA PERUANA FRENTE A OTRAS ECONOMIAS LATINAS

La competitividad de nuestro país en relación con otros países, es un factor determinante de atracción de la Inversión externa directa (IED). La competitividad mide la capacidad de un país para alcanzar altas tasas de crecimiento económico sostenido y esto es un elemento que buscan los inversionistas, pues implica seguridad para la inversión. En ese sentido el crecimiento económico abarca diversos factores como:

- Una demanda interna creciente; (ello atrae a los inversionistas interesados en el mercado local dado el potencial de crecimiento de su negocio).
- La política de tratamiento de la inversión.
- El grado de apertura de la economía.

- Las instituciones que proveen un adecuado marco para el funcionamiento del mercado.
- La estabilidad de la política económica.

Estos constituirían ventajas competitivas frente a otros países y, por ende, influirían en la localización de la inversión.

Entre los indicadores de la competitividad se tienen:

1. Índice de crecimiento competitivo; corresponde al indicador utilizado en los reportes de los años anteriores, solo que se ha cambiado la metodología para su construcción.
2. Índice de competitividad actual, es el que mide los fundamentos microeconómicos de la competitividad.

Esta metodología le otorga un mayor peso a variables tecnológicas y de apertura económica. En consecuencia, al analizar el ranking de competitividad, los años 1998 y 1999 son más comparables entre sí que con el año 2000. Tampoco se puede utilizar con fines comparativos el índice microeconómico, introducido recién en el año 2000.

CUADRO N° 1.1

INDICE GENERAL DE COMPETITIVIDAD

País	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Chile	79	85	87	92	96	98	102	106	109
México	93	93	95	96	98	102	105	108	111
Argentina	95	97	99	103	106	108	110	112	115
Perú	52	55	55	58	60	63	65	67	68
Venezuela	107	100	98	98	96	94	90	89	87
Brasil	100	105	108	108	110	112	113	115	118
Colombia	86	88	95	98	102	104	106	108	111

FUENTE: Revista fórum mundo económico

Todo esto tiene importantes implicancias para Perú. Como se observa en el cuadro N° 1.1, en los años 2010 y 2014, Perú se encuentra en una posición intermedia con respecto a los otros 6 países latinoamericanos incluidos en el ranking. Como vemos, junto a México, Perú es el único país que mejora su posición relativa entre esos dos años. En contraste esta posición relativa desmejora considerablemente en el ranking del año 2000. Esto no significa que nuestro país haya perdido bruscamente competitividad en tan escasos 12 meses, ni que otros países de la región (como Argentina, Venezuela, Brasil Colombia) hayan superado a Perú en tan corto plazo. La razón es al cambio de metodología para el cálculo del índice.

Con relación a la sofisticación y estrategias de las empresas peruanas, **las debilidades comparativas** de nuestro país residen en: Escasez de empresas exportadoras y la poca prioridad del recurso humano dentro de la empresa.

3. La gerencia es un indicador de gran importancia. Los empresarios nacionales reconocen que todavía tienen que todavía tienen que perfeccionar su gestión; en particular el manejo de los procesos productivos para mejorar su eficiencia, la aplicación de gestión de la calidad total, el entrenamiento del personal y la delegación de autoridad a gerentes profesionales. El Perú cuenta con gerentes capacitados, con habilidades técnicas y de lenguaje; sin embargo, aún muchos de los puestos clave dentro de la firma se concentran en miembros del grupo familiar. La atención que se le da a la satisfacción del cliente también resulta baja.
4. Las Instituciones, es un indicador con serias limitaciones en el Perú y su talón de Aquiles es el Poder Judicial, cuya falta de independencia respecto a los otros poderes del Estado y bajo grado de profesionalismo lo hacen presa fácil de corrupción y politización, todo lo cual repercute en la carencia de un sistema judicial imparcial y confiable para el inversionista en general y especialmente para el extranjero, por su menor grado de familiarización con el medio local

1.1.3. EL PROBLEMA DE LA POCA EFICIENCIA

Un problema de la producción global es la escasa eficiencia que posee el país, se requiere de eficiencia en tecnología, en el aspecto operativo empresarial, en la preparación y capacitación de los trabajadores. Necesitamos eficiencia en la estabilidad económica del país, la estabilidad política, la estabilidad jurídica, desechar la corrupción en todos los niveles.

Para la Eficiencia, debemos tener una relación entre los resultados logrados y los recursos empleados, a la vez se debe tener una mejora productiva reduciendo tiempo tiempos desperdiciados por paros de equipos, falta de material, retrasos etc.

Esto debe tener relación con la eficacia, las inversiones extranjeras necesitan de este componente, es decir tener un grado por el cual las actividades planeadas realizadas deben de ser logradas. A la misma vez se debe atender mejorando resultados de equipos materiales y en general del proceso.

Necesitamos de empresas eficientes y eficaces que responda la recepción de las inversiones extranjeras:

FIGURA N° 1.1

EL CLIENTE LA DEMANDA Y LA CALIDAD DE GESTION

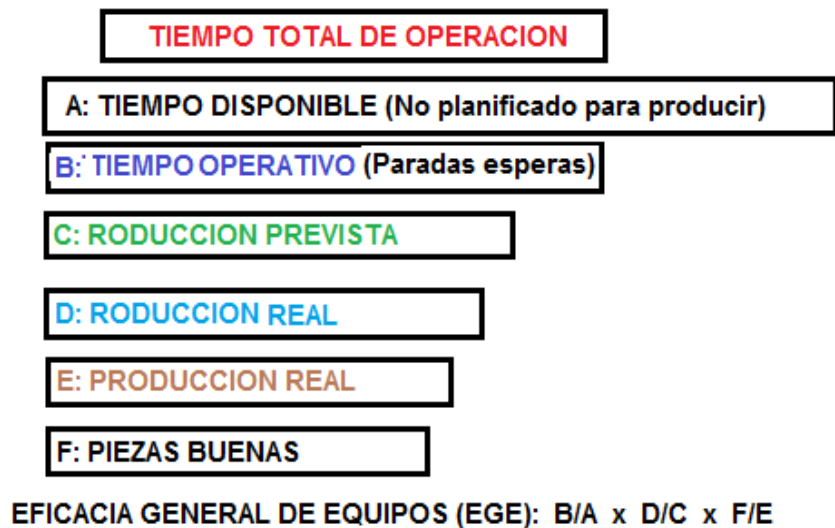


Por otra parte, debemos manifestar que nuestras empresas deben estar preparadas eficiente y eficazmente para aprovechar las

inversiones extranjeras, aprovechar las externalidades positivas, pero también combatiendo las externalidades negativas.

Lamentablemente nuestros empresarios internos (nacionales), no invierten en actividades no exploradas; siempre están esperando obtener réditos fáciles y en actividades que por tradición son beneficiosos.

FIGURA N° 1.2
TIEMPO TOTAL DE OPERACIÓN



El estado tiene que propiciar las condiciones mínimas para la inversión privada interna. El empresariado tiene que tener en cuenta el tiempo total de operaciones, tal como se muestra en la figura N° 1.2.

Aquí se muestra la eficacia general de los equipos que el empresariado debe de tener en cuenta.

1.1.4. FACTORES CONSIDERADOS PROBLEMAS QUE IMPIDEN LA INVERSION EN EL PERU

Los problemas que limitan la inversión en el Perú son:

1. Los limitantes de inversión en el Perú tiene que ver con el marco legal, que no está muy claro, o que si lo está se vulnera, y ello crea desconfianza en los inversionistas extranjeros. Otro problema es que se tiene monopolios, que si antes fueron estatales hoy se ha devenido en monopolios privados, a pesar que la constitución política lo prohíbe. Es decir, no hay libre competencia, sino competencia monopolística.
2. Otros factores limitantes se refieren a los de índole macroeconómica y de política, referidos básicamente al déficit fiscales y presupuestales, pero también a la inestabilidad política propios de países en desarrollo. En el Perú ha existido estrechez fiscal, ello ha incentivado a las privatizaciones. Las restricciones presupuestales que afrontó el gobierno los primeros años de los noventa incentivaron a que impulse decididamente las privatizaciones y concesiones.

Los principales costos en función de los cuales se percibirían algunas ventajas o desventajas para la inversión son, **en primer lugar**, los de producción, entre los cuales estarían los de los factores (trabajo, capital físico y humano, tierra), los insumos (servicios públicos y combustibles) y las materias primas; **en segundo lugar**, los de transporte y comunicaciones; **en tercer lugar**, los costos de transacción (asimetrías de información, costos de negociación, definición, protección y cumplimiento de pactos y contratos, incluyendo los derechos de propiedad); y **en cuarto lugar**, los costos tributarios.

Las ventajas más evidentes se percibirán en función de la dotación de factores, la disponibilidad de tecnología, el tamaño del mercado, las preferencias de los consumidores, la diferenciación de productos y eventuales economías de escala.

3. Consideramos otro factor limitante al de **índole regulatorio**. Pero también el fomento de la restricción a la competencia sana.

4. También pueden ser considerados, aspectos problema lo referente a la política comercial, referidos básicamente a los aspectos arancelarios, las ventajas comparativas y competitivas. Entre los determinantes más importantes de lo que denominamos capacidad competitiva del país para atraer flujos de capital, generando entre los eventuales inversionistas una percepción de ventajas (costos bajos) o desventajas (costos altos), se encuentran los siguientes:

- un marco institucional que garantice una eficiente asignación de los recursos, logre un equilibrio político y social sostenible, preserve la estabilidad macroeconómica y establezca una regulación clara para la IED
- Un gobierno con credibilidad
- Un mercado de cierta magnitud, con perspectivas de expansión y mínimas distorsiones
- Un adecuado ingreso per cápita
- Una política comercial que consiga acceso a mercados regionales y globales
- Ventajas comparativas en dotación de recursos naturales e infraestructura y en acumulación de mano de obra, capital

humano² y otros factores (conocimiento) que generen externalidades positivas.

➤ Buena calidad (liquidez y apertura, prácticas contables, estándares de gobierno corporativo) y profundidad de los mercados financieros domésticos.

5. La coyuntura económica mundial, regional y de la economía donde se originan los flujos.

6. La capacidad competitiva de un país para atraer inversión extranjera.

7. Las políticas públicas y los incentivos que proveen las economías receptoras. Su efecto se puede dar en la medida en que actúan sobre el marco institucional y el orden económico, político y social, la política económica, la estructura de mercado y los incentivos para la acumulación de factores y la provisión de bienes públicos, y además mediante la generación deliberada de estímulos para atraer inversión extranjera. Creando los incentivos adecuados, las políticas públicas pueden mejorar la posición competitiva de un país para atraer IED.

8. **La inestabilidad política no favorece el crecimiento del Perú.** Los peruanos hemos visto con preocupación una pugna entre los poderes Ejecutivo y Legislativo. “Se pudo alcanzar un punto intermedio sin llegar al extremo del juego fuerte. Ambos lados han cometido errores

² En línea con Borensztein et.al. (1998), Cubillos y Navas (2000) insisten en que se requiere una “masa crítica” de capital humano para maximizar los beneficios esperados de la IED en la economía receptora, por ejemplo en aprovechamiento del conocimiento que contiene y los desbordos de productividad que origina. Estudios posteriores subrayan que para reducir la desigualdad en la apropiación de las externalidades generadas por la globalización en general y por la IED en particular, es necesario garantizar igualdad de oportunidades en el acceso a la acumulación de capital humano a los miembros de una sociedad a través de la educación (IMF 2007b).

que llevaron a una situación de inestabilidad política que no favorece el desarrollo económico. El nuevo gabinete tiene el reto de concertar con la oposición”³.

En el sector empresarial hay preocupación por la situación de inestabilidad que se ha presentado recientemente. Hay que entender que la estabilidad política y la estabilidad económica son los dos pilares que permiten a los países crecer y generar bienestar para su población. ” El Perú ha construido columnas en las cuales se basa su desarrollo económico. Ellas son los tratados de libre comercio, el grado de inversión, la Alianza del Pacífico y un Banco Central de Reserva (BCR) absolutamente independiente. “Creo que el futuro económico del Perú está relativamente seguro. No obstante, con dichas columnas podemos crecer entre 3 % y 4 %; pero necesitamos crecer a un ritmo mucho mayor. Si los poderes Ejecutivo y Legislativo van a seguir cometiendo estos errores, el resultado será mayor inestabilidad política, lo cual retrasará el crecimiento económico”⁴.

9. La política fiscal, mediante otorgamiento de ventajas tributarias o focalización del gasto público. La comercial, a través de tratados y preferencias o restricciones de acceso a mercados. Y la financiera, por medio de condiciones especiales de crédito. Sin embargo, el diseño de tales incentivos debe ser cuidadoso para evitar generar distorsiones

³ Roque Benavides Ganoza presidente del Directorio de Compañía de Minas Buenaventura S.A.A., una de las empresas más importantes del país. También fue presidente del Consejo Empresarial de Negociaciones Internacionales (CENI)

⁴ Roque Benavides Ganoza presidente del Directorio de Compañía de Minas Buenaventura S.A.A

exageradas en el proceso de formación de los precios, que conduzcan a asignaciones ineficientes de recursos.

Favorabilidad de los regímenes laboral y tributario, tenidos en cuenta en los últimos años y, finalmente, buena calidad de las instituciones (fortaleza del sistema legal, baja corrupción y estabilidad jurídica). Las políticas públicas, por supuesto, también son un factor para atraer y encausar los flujos de capital extranjero, como se ha mencionado.

1.1.5.EL PROBLEMA DEL DESARROLLO ECONOMICO EN EL PERU

Desde sus orígenes, el modelo de crecimiento peruano se basó en la exportación de productos minerales metálicos, no metálicos, y algunos agropecuarios en un contexto de dualismo y dependencia, entendido este no como la contraposición entre economía agropecuaria e industria, sino como la convivencia entre grandes empresas monopólicas de capital extranjero que explotan recursos naturales a gran escala (enclaves) y la pequeña empresa nacional.

Por su parte, el régimen neoliberal que se instauró en los años 90 generó fuertes cambios estructurales en la economía y en las instituciones de Perú. El plan de privatizaciones, apreciación cambiaria, y reducción del gasto fiscal logró el objetivo de estabilizar la macroeconomía, sobre todo la inflación, pero modificó de forma permanente la estructura productiva, que pasó de ser la correspondiente a un modelo primario exportador semi-industrial, a uno primario exportador y de servicios (CEPAL, 2014).

A partir de los 2000, el boom de las commodities⁵ y las bajas tasas de interés internacionales le permitieron a Perú crecer durante catorce años consecutivos y mejorar la mayoría de sus indicadores socio-económicos. Sin embargo, como se demostró en el trabajo, el modelo minero-exportador generó una economía muy dependiente de los vaivenes del ciclo económico y de las grandes potencias, además de que no logró integrar al resto de la economía.

La economía peruana cuenta con abundantes recursos naturales con los que se puede financiar el desarrollo, sin embargo, el proyecto de cambio estructural (sobre todo en la industrialización y la agricultura dirigida por el Estado) ha estado limitado por la ausencia de capacidades para coordinar el conjunto de acciones y demandas que permitan lograrlo. En concordancia las decisiones de desarrollo no se ven frenadas por obstáculos y escasez físicos, sino por las imperfecciones del proceso de toma de decisiones. Lo que hace falta entonces, es contar con un factor de unión de todos los recursos y elementos que se encuentran latentes, diseminados y ociosos.

1.2. DELIMITACIÓN DE LA INVESTIGACIÓN

El presente trabajo de investigación está delimitado de la siguiente manera:

1.2.1. Delimitación Temporal

El estudio comprende entre los años 2010 al año 2018, es decir nueve años.

1.2.2. Delimitación Social

⁵ Normalmente cuando se habla de commodities, se habla de materias primas o bienes primarios, destacando por ejemplo el trigo, que se siembra en cualquier parte del mundo y que tendrá el mismo precio y la misma calidad.

El estudio ha considerado a todos los entes inversionistas externos del Perú.

Los inversionistas, con sus inyecciones de inversión tocan la estructura económica de la producción peruana en todos sus aspectos.

1.2.3. Delimitación de Territorio

El área geográfica de investigación comprende todo el territorio nacional peruano en todas sus áreas principales.



1.3. FORMULACIÓN DEL PROBLEMA

1.3.1. PROBLEMA PRINCIPAL

PG: ¿De qué manera los factores macroeconómicos, políticos, jurídicos, la ejecución de grandes proyectos las crisis financieras internacionales, determinan la inversión privada directa en el Perú y el desarrollo económico en el Perú?

1.3.2. PROBLEMAS ESPECIFICOS

PE1: ¿De qué manera la inestabilidad, política, jurídica y las crisis financieras internacionales, afecta la fluidez del ingreso de la inversión extranjera Directa en el Perú afectando el desarrollo de la economía?

PE2: ¿Cómo la ejecución de los megaproyectos pendientes a ejecutarse puede incrementar la llegada del de la Inversión Externa Directa en el Perú, incrementando el crecimiento de la economía?

PE3: ¿De qué manera la estabilidad macroeconómica, el déficit fiscal y la deuda pública, influyen en la Inversión privada directa, y en el desarrollo de la industria y la agricultura, propiciando el desarrollo económico en la Región Pasco y en el Perú?

1.4. FORMULACIÓN DE OBJETIVOS

1.4.1. OBJETIVO GENERAL

OG: Describir y analizar cómo los factores macroeconómicos, políticos, jurídicos, la ejecución de grandes proyectos las crisis financieras

internacionales, determinan la inversión privada directa en el Perú y el desarrollo económico en el Perú

1.4.2. OBJETIVOS ESPECIFICOS

OE1: Describir analizar y explicar cómo la inestabilidad, política, jurídica y las crisis financieras internacionales, afecta la fluidez del ingreso de la inversión extranjera Directa en el Perú afectando el desarrollo de la economía

OE2: Analizar y explicar Cómo la ejecución de los megaproyectos pendientes a ejecutarse puede incrementar la llegada del de la Inversión Externa Directa en el Perú, incrementando el crecimiento de la economía

OE3: Describir y explicar de qué manera la estabilidad macroeconómica, el déficit fiscal y la deuda pública, influyen en la Inversión privada directa, y en el desarrollo de la industria y la agricultura, propiciando el desarrollo económico en la Región Pasco y en el Perú

1.5. JUSTIFICACIÓN DE LA INVESTIGACIÓN

La presente investigación se justifica por las siguientes razones:

1.5.1. EN LO TEORICO

El presente trabajo de investigación denominado **La Inversión Privada Directa y su Impacto en el desarrollo económico peruano 2010-2018** pretende teorizar acerca de por qué es importante las inversiones para la producción. En nuestra época moderna las inversiones son inmensamente

necesarias para incrementar la producción; sin embargo, es necesaria que estas sean “protegidas” por los gobiernos.

1.5.2. IMPORTANCIA PRÁCTICA DEL ESTUDIO

Estos temas, son de actualidad, todo país en desarrollo lo tiene en cuenta, es que los países lo necesitan para emplearlos (comprar) recursos físicos y para incrementar sus recursos humanos (empleo); Por ello se dice que este tema tiene una gran importancia práctica, pues los técnicos en economía de del Ministerio de Economía y Finanzas, (MEF), del Banco Central de Reserva del (BCR). Lo que se quiere es explicar y demostrar que existen factores limitantes que impiden que la inversión privada sea fluida en el Perú. Conocemos que la inversión es un aspecto de vital importancia para el crecimiento de la producción y consecuentemente para incrementar el empleo de un país como el nuestro.

Para que la economía marche sin mayores problemas, quienes deben tomar las decisiones son las personas responsables, aquellos que gerencia las economías de los países. En la toma de decisiones estratégicas, se debe lograr un proceso que evite las limitaciones de las organizaciones con estructuras verticales donde la perspectiva es limitada por dicha estructura. las exportaciones y mantener una política responsable con las inversiones, el tipo de cambio y el aspecto financiero.

Para la inversión privada directa factores desfavorables que dificultan las inversiones. Son factores endógenos y exógenos; también es importante mencionar que las inversiones serán más efectivas si el Estado, con una política económica efectiva. El capital extranjero necesita algunas condiciones para invertir en el País, condiciones que el Estado tiene que

darle; estas condiciones es orden y seguridad, fortaleza económica; pero también necesita que el propio Estado invierta en infraestructura vial, Educación y Salud. Hay sectores de la estructura económica que el sector privado mayormente no invierte, porque no le es rentable, pero que es condición necesaria para la inversión y el desarrollo.

1.6. LIMITACIONES DE LA INVESTIGACIÓN

Hemos enfrentado algunas dificultades en nuestra investigación como la recopilación de información, en realidad se ha tenido información cuantitativa, sin embargo, se tenía que analizarla y consolidarla. La información la hemos obtenido de instituciones públicas, como la gobernación regional, el INEI, el BCRP, pero la dificultad ha sido consolidarla, describirla, analizarla.

Por otra parte, otra dificultad fue la obtención de los datos de las encuestas, los encuestados tuvieron problemas en absorber algunas preguntas, unas veces por desconocimiento y otras por temor a comprometerse con sus superiores en sus centros de trabajo. Por estas razones se tuvo dificultades en la consolidación y monitoreo de la información. Este problema trajo un retraso en la culminación; pero al final consolidamos los datos e información y obtuvimos los resultados.

CAPITULO II

MARCO TEÓRICO

2.1. ANTECEDENTES DE ESTUDIO

Se tiene algunos antecedentes referidos a la inversión extranjera en nuestro país, veamos algunos:

2.1.1. Krizzia Janeth CHANDUVÍ REGALADO, en su tesis titulada “**Inversión Extranjera Directa y su relación sobre el crecimiento económico del Perú durante 1980-2015**”, de la universidad **SAN IGNACIO DE LOYOLA, FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES ECONOMÍA Y NEGOCIOS INTERNACIONALES**, nos dice en sus resultados que hay una relación directa entre Inversión Extranjera Directa y crecimiento del PIB:

Dice la tesista que, “.....En el periodo de 1980 al 2015, se ha observado un drástico crecimiento en la inversión extranjera directa, que se dio fuertemente en el inicio del año 1993 y cuyo punto cambio la tendencia de

la evolución de la serie pasando a ser mayor. Esto se da ante la apertura de la economía al resto del mundo en el primer gobierno de Alberto Fujimori. En este periodo hay un saldo de inversión extranjera directa según los países al mes de junio 2016. Los países que más han registrado entrada de inversión extranjera directa han sido España y Reino Unido con una participación relativa de 18% cada una. Estados Unidos ocupó el tercer lugar con una participación de 13%.

También manifiesta en qué sectores económicos, la inversión extranjera directa tuvo participación al mes de junio 2016. “Las entradas de las inversiones extranjeras directas tuvieron una mayor participación relativa en el sector minería con un 23%; en segundo lugar, el sector comunicaciones con una participación de 19% y, en tercer lugar, el sector finanzas con una participación de 17%”

“.....La evolución del PBI del Perú hasta el año 1993, tenía un comportamiento promedio de 170 mil millones de soles. A partir de ese año, el PBI tendió a crecer consecutivamente mostrando crecimientos positivos del PBI cada periodo. El crecimiento anual promedio del PBI ha sido 5.8 en el periodo 2006-2015, siendo las inversiones públicas y privadas las que crecieron con mayores tasas en este periodo, con tasas de 11.1 y 10.3 % respectivamente”.

2.1.2. Fiorella HUAYAMARES TELLO en su tesis titulada **“DETERMINANTES ECONÓMICAS DE LA INVERSIÓN DIRECTA EXTRANJERA EN EL PERÚ EN EL PERIODO 2003-**

2013” de la Universidad Nacional Agraria La Molina Facultad De Economía y Planificación, **dice en la discusión de resultados:**

“Las cuatro variables determinantes de la inversión extranjera directa se comportan en la dirección apropiada, en el lapso 1993 – 2013, es decir, el Producto Bruto Interno per cápita crece en forma consistente mostrando un mercado interno dinámico atractivo para los inversionistas del retail⁶ y servicios diversos como supermercados, farmacias, telefonía, entre otros. Igualmente, tenemos una evolución interesante de las inversiones extranjeras directas las cuales han crecido en forma consistente en todo el período, sin embargo, para los años 2012 – 2013 se reducen en 3.8%. Con respecto a la inflación hay un decrecimiento en el período 1993 – 2013 (-14% anual), sin embargo, en el período 2003 – 2013 hay un crecimiento anual del 1% lo cual desalentaría un tanto a los que consideraran esto como un indicador de estabilidad del mercado interno peruano. Las exportaciones también han crecido consistentemente en el período 1993 – 2013 (8%) y más fuertemente aún en el lapso 2003 – 2013 (21%) pero caen abruptamente en el año 2013 respecto al año 2012 en un 14%⁷.....”Esto es real en nuestro país, desde el año 2012 se ha comenzado a desarrollar un sentimiento anti minero en regiones como Cajamarca, Ancash, Cusco, Arequipa, con manifestaciones populares que han orillado al gobierno actual a establecer

⁶ El *retail* es un tipo de comercio que se caracteriza por vender al por menor. Lo llevan a cabo aquellas empresas cuyo objetivo es vender a múltiples clientes finales un stock masivo. En oposición al concepto *retail*, estaría el de venta al por mayor, que vende grandes cantidades a pocos clientes, típicamente a los propios *retailers*.

⁷ Fiorella HUAYAMARES TELLO en su tesis titulada “DETERMINANTES ECONÓMICAS DE LA INVERSIÓN DIRECTA EXTRANJERA EN EL PERÚ EN EL PERIODO 2003-2013

criterios de manejo ambiental más estrictos, lo cual ha desalentado un tanto la inversión en el sector minero que, justamente era uno de los más captadores (24% según Pro inversión, 2013). Sin embargo, las tendencias de largo plazo de estas variables explican la atractividad del Perú como destino de inversión, por ello se reduce el período hasta el 2011, conservando el primer modelo, dado su calidad desde el punto de vista de la teoría económica”.

2.1.3. RODRÍGUEZ ALVARADO, Luis Jorge, en su tesis **“INVERSIÓN Y CRECIMIENTO ECONÓMICO DEL PERÚ, PERIODO 1990 -2016”**, de la Universidad Nacional "Santiago Antúnez De Mayolo" Facultad De Economía Y Contabilidad, **dice en la discusión de resultados:**

A. En relación a la hipótesis específica N° 01, “Existe relación directa y poco significativa entre inversión privada nacional y crecimiento económico en el Perú, periodo 1990 -2016”

Los resultados señalan que una vez planteado el modelo, este es lineal y con alto grado de determinación (95.3%), además, ha pasado la prueba de normalidad de errores y de homocedasticidad, por lo que se acepta la existencia de una relación directa entre crecimiento económico y la Inversión privada nacional en el periodo de estudio. Estos resultados se explican con la teoría existente, la inversión privada nacional es poco significativa en el crecimiento económico, ya que como el ingreso disponible en un país sub desarrollado como el nuestro, es demasiado bajo, un gran porcentaje de este ingreso se destina al consumo, por lo que la parte destinada al ahorro es pequeña.

B. En referencia a la hipótesis específica N° 02: “Existe relación directa y poco significativa entre inversión pública y crecimiento económico en el Perú, periodo 1990 -2016”...El modelo planteado y que ha pasado las diferentes pruebas, señala la existencia de relación directa entre la inversión pública y desarrollo económico; los resultados coinciden con los resultados encontrados por Fernández (2016) en su investigación Análisis de la inversión pública y su impacto en la economía de la provincia de Canchis, Cusco-Perú (2007-2013), el autor concluye que la inversión pública y el crédito financiero tienen un efecto positivo sobre la productividad media, los cuales afectan de distinta manera; el crédito es la variable que incrementa en mayor proporción la productividad media del sector tradicional, en comparación al impacto de la inversión pública sobre la productividad de este sector, demostrando así que la inversión pública y el crédito financiero son necesarios para impulsar el crecimiento económico a través de la productividad media.

C. Ahora en referencia a la hipótesis específica N° 03:“ Existe relación directa y poco significativa entre inversión extranjera directa y crecimiento económico en el Perú, periodo 1990 -2016”...El modelo que se ha corrido y ha pasado por todas las pruebas y se da por aceptada tal hipótesis, estos resultados tienen muchas coincidencias con otras investigaciones, se encuentra similitud en las investigaciones de Peláez (2012) en su tesis Inversión extranjera directa y su relación con el crecimiento económico del Perú durante el periodo 1990- 2012. Tesis de la Facultad de Economía de la Universidad Nacional de Trujillo. El autor de la tesis concluye: que existe relación positiva entre la Inversión

Extranjera Directa y crecimiento económico en el periodo de estudio. Es que la IED encierra un concepto más amplio que una mera transacción financiera, implica el acceso directo a tecnología, a nuevas técnicas de producción y a las prácticas de gestión más avanzadas empleadas en el exterior. Sin embargo, no resulta estrictamente necesario para el inversor extranjero la existencia de un movimiento de capitales de un país a otro.

2.2. BASES TEÓRICAS – CIENTÍFICAS.

Tenemos algunos aspectos importantes de la base teórica de nuestro tema y corresponde a temas como:

2.2.1. INDICADORES DE COMPETITIVIDAD

La competitividad de una nación pasa por el enfoque más simple de ventajas comparativas estáticas, hasta el enfoque sistémico que incorpora una diversidad de factores macro, micro meso y metas económicos que generan competitividad dinámica. Muchas veces la competitividad de una nación se define como alta productividad factorial o bajos costos medios de producción, tal como se hace con una empresa, como si las naciones compitieran en el mercado internacional unas con otras, en vez de existir una división internacional del trabajo en función de los costos relativos. Otras definiciones están relacionadas con la capacidad de las exportaciones de una nación de penetrar mercados en los segmentos de los mercados internacionales más dinámicos. La Información Global Competitiva (IGC), trabaja sobre las bases de encuestas a empresarios e información estadística

de los países, estableced las fortalezas y debilidades en los factores de competitividad de una nación⁸.

Aquí utilizamos como base el análisis al IGC, por ser la fuente más usada por los inversionistas internacionales como herramienta referencial para su toma de decisiones.⁹

2.2.2. LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA

En los últimos años se ha observado un acelerado crecimiento de los flujos de capital en el mundo. El crecimiento de la inversión extranjera directa (IED) ha sido mayor que el crecimiento del producto y el comercio mundiales (UNCTAD)¹⁰ y se espera que esta expansión continúe, siendo así que la interdependencia global está en gran medida configurada por el comportamiento de las empresas transnacionales.

Durante la década de los noventa, el total de la IED mundial se triplicó llegando a por encima de los 645 mil millones de dólares en el año 2000¹¹.

Una característica preocupante de este fenómeno es que el 70 por ciento de los movimientos de la IED se da entre países desarrollados (alrededor de 460 mil millones de dólares en el año 2000). Evidentemente, las condiciones competitivas de las naciones más desarrolladas favorecen la movilidad de capital entre estas y las hacen las más globalizadas.

⁸ Los factores de competitividad son: Tecnología, trabajo, gerencia, finanzas infraestructura, apertura, gobiernos e instituciones.

⁹ **Obviamente el otro indicador clave de competitividad es el tipo de cambio real.**

¹⁰ **La UNCTAD, es la Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo, fundada en 1964, es una organización dependiente de la ONU que impulsa el comercio exterior y busca el crecimiento de los países en vías de desarrollo.**

¹¹ **De aquí en adelante las cifras que se utiliza en IED tendrán como fuente UNCTAD.**

Poco menos del 30 por ciento de los flujos de IED ha sido destinado al mundo en desarrollo. Sin embargo, cabe resaltar que comparando con la década de los ochenta y noventa, las tasas de crecimiento de los flujos de capital a estas naciones han sido significativas: 25 por ciento en promedio hasta el año 2000, seguido luego de un retroceso con las crisis financieras internacionales.

2.2.3. INESTABILIDAD POLÍTICA Y JURÍDICA

La **inestabilidad política** puede definirse al menos de tres modos distintos.

Un primer acercamiento sería definirla como la propensión a un cambio de régimen o de gobierno. **Un segundo** enfoque sería sobre la incidencia de la violencia o revuelta política sobre una sociedad, como por ejemplo las manifestaciones, asesinatos, etc.

Un tercer punto de vista se enfocaría en la inestabilidad de las políticas, más allá de la inestabilidad en los regímenes. Por ejemplo, el grado en que las políticas fundamentales, como los derechos de propiedad, están sujetos a cambios frecuentes¹².

De acuerdo a las teorías políticas de Max Weber, la estabilidad política depende del uso legítimo que los gobiernos hacen de la fuerza pública. La inestabilidad política está cercanamente asociada con el concepto de un estado fallido, al representar volatilidad en las políticas electorales. Si un gobierno no puede asegurar proporcionar servicios básicos a su población,

¹² Alberto CAJAL (2017). Lifeder. Com

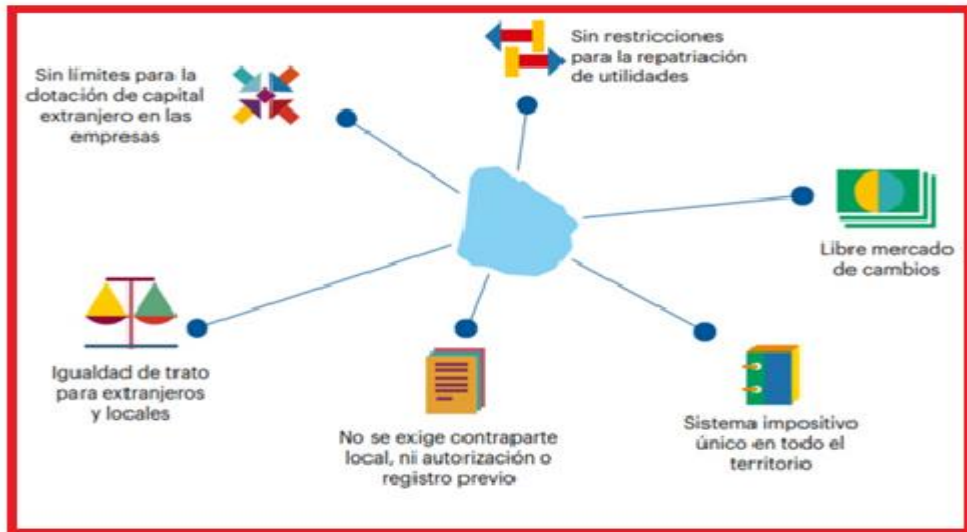
como lo son la seguridad y la posibilidad de obtener comida y sustento, pierde el poder para aplicar la ley y entonces surge la inestabilidad política.



A. MEF: GOBIERNO FORTALECE ESTABILIDAD JURÍDICA PARA CAPTAR MÁS INVERSIONES EXTRANJERAS

La estabilidad jurídica es importante para captar más inversiones extranjeras a favor del crecimiento y la generación de empleo. estas acciones son instrumentos propulsores del desarrollo económico sostenible y la generación de empleo y bienestar.

FIGURA N° 2.1
LO QUE SE REQUIERE DE LA ESTABILIDAD JURIDICA



“Para el Gobierno peruano resulta de especial interés continuar con la implementación de políticas públicas que permitan mantener la estabilidad jurídica y fiscal, fortalecer el estado de derecho y la institucionalidad, con la finalidad de crear un ambiente favorable para el permanente desarrollo del comercio y las inversiones”¹³.

2.2.4. LA CRISIS FINANCIERA INTERNACIONAL

La primera década del siglo XXI fue testigo de una crisis financiera internacional comparable solo con la ocurrida en la década de los treinta del siglo anterior, conocida como la Gran Depresión Mundial. La crisis ocurrió en el sistema financiero de los Estados Unidos y de ahí se expandió al resto del mundo, en especial a Europa, con lo cual fue un fenómeno de las economías avanzadas, aspecto que marca una diferencia con el resto de crisis ocurridas en las décadas previas.

¹³ Carlos Oliva (2018). El ministro de Economía y Finanzas

La última crisis financiera internacional, estalló en setiembre de 2008 y consistió en el virtual colapso del sistema financiero de los Estados Unidos, considerado uno de los más avanzados y complejos del mundo; en esencia, al igual que otras crisis financieras, fue una crisis de sobreendeudamiento, que dejó una lección: nadie puede gastar por encima de sus ingresos, de manera indefinida. Así tenemos que entre las causas de las crisis financieras tenemos:

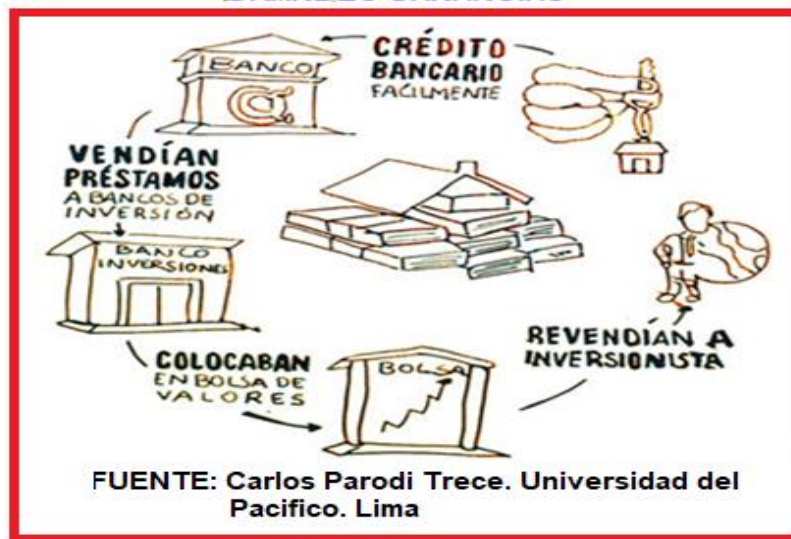
- Intervención de por lo menos un banco en particular
- Los profundos desequilibrios macroeconómicos.
- Factores extremos al sistema financiero como son los movimientos especulativos de capital.
- Circunstancias delicadas, no económicas inducidas por una crisis de orden político social.

. Sin embargo, la mayor deuda generó una crisis fiscal, que explica en gran medida la situación europea posterior. Una crisis de la magnitud descrita es un fenómeno multicausal”¹⁴.

Las ansias de ganancias de los grandes capitales internacionales hacen caso omiso a las recomendaciones de regulaciones de inversiones que recomienda la lógica del capital, de manera que sucedió la anarquía que describe en la figura N° 2.2

¹⁴ PARODI TRECE, Carlos (2018) Licenciado en Economía, Universidad del Pacífico. Áreas de especialización: Política económica y Política social, crisis financieras internacionales, Desarrollo económico de América Latina, Gerencia social y Economía de la educación.

FIGURA N° 2.2
NO HAY REGULACION, ANARQUIA EN LA PRODCCIÓN,
AVANCE TECNOLOGCO DESCONTROLADO, ANSIAS DE
GRANDES GANANCIAS



Los bancos comerciales otorgaron préstamos hipotecarios a clientes de alto riesgo, denominados subprime¹⁵, generando así una burbuja inmobiliaria; las personas compraban viviendas porque accedían fácilmente a un crédito bancario; esto ocurría porque a su vez los bancos vendían el préstamo a bancos de inversión, quienes los colocaban en la bolsa de valores y los revendían a cualquier inversionista en el mundo.

El sistema funcionaba mientras las viviendas subían de precio alimentadas por el boom crediticio. El estallido de la burbuja inmobiliaria a fines de 2005 produjo que los bancos embargaran las viviendas a medida que los precios de las mismas se reducían, pues ya no tenía sentido seguir pagando el crédito cuando el valor de la vivienda era menor que la deuda pendiente con el banco. La ausencia de regulación y supervisión adecuada en un

¹⁵ La crisis de las hipotecas subprime fue una crisis financiera, por desconfianza crediticia, que como un rumor creciente, se extendió inicialmente por los mercados financieros de Estados Unidos y fue la alarma que puso en el punto de mira a las hipotecas basura de Europa desde el verano del 2007, evidenciándose al verano siguiente con la crisis financiera de 2008. Generalmente, se considera el detonante de la crisis económica de 2008-2015 en el plano internacional, incluyendo la burbuja inmobiliaria en España.

contexto de avances tecnológicos estuvo en el corazón de la crisis, manifiesta el profesor Parodi.

Las economías emergentes como el Perú, sufrieron los impactos de la crisis de los países avanzados a través de los canales comercial y financiero. **El primero de ellos** se manifestó en la reducción de la demanda por exportaciones, mientras que el **segundo en el encarecimiento del crédito**. Ambos determinaron la expansión de la recesión en 2009. No obstante, y a diferencia de las economías europeas, países como el Perú financiaron el programa de estímulo económico con ahorros de años previos, con lo cual no hubo necesidad de aumentar el endeudamiento; es decir, mantuvo la solidez macroeconómica en un entorno mundial caracterizado, por lo contrario.

2.2.5. DESARROLLO ECONÓMICO

El desarrollo económico se puede definir como la capacidad de producir y obtener riqueza, además éste puede ser tanto a nivel del desarrollo personal como aplicado también a países o regiones. Ya sea en uno o en otro caso, el desarrollo está ligado al sustento y la expansión económica de modo tal que garantice el bienestar, se mantenga la prosperidad y satisfaga las necesidades personales o sociales de las personas.

Existen dos formas principales para comprender la historia del desarrollo económico, que desembocó en el escenario mundial donde vivimos hoy en día, la concepción liberal y la concepción proteccionista.

A. DESARROLLO ECONOMICO DESDE EL PUNTO DE VISTA LIBERAL

Existe por un lado la concepción liberal, según la cual el desenvolvimiento industrial y capitalista que se inició con la revolución industrial produjo un avance en la producción y reproducción de capital. Esta acumulación de capital se desarrolló motivada por el librecambio y por el pensamiento racional en busca del lucro.



Este proceso económico necesitó de la acción libre individual para que se establezca la producción empresarial de forma mercantil y competitiva, además necesitó de la formación de la clase trabajadora que fue obligada a vender su fuerza de trabajo en el mercado, la libre comercialización, la propiedad privada, el desarrollo del comercio internacional y la libre empresa.

Podemos entender a la revolución francesa como el punto en el cual se instauró la libertad individual que permitió la acción libre para producir; y la propiedad privada, ya sin ésta no habría posibilidad de dar comienzo a un proceso de acumulación de capital y de inversión.

B. DESARROLLO ECONOMICO DESDE EL PUNTO DE VISTA PROTECCIONISTA

La segunda visión de entendimiento del desarrollo económico tiene una concepción diferente del rol del estado, **se basa en el proteccionismo y la intervención económica por parte del estado** nación mediante políticas públicas que actúan por el objetivo de evitar la concentración de la riqueza y distribuir equitativamente el producto para garantizar niveles dignos de vida, la indigencia, la miseria y con esto mismo, la igualdad de posibilidades.



Esta visión comprende que **la revolución industrial inició un proceso de acumulación de capital** y repartición del mundo, zonas centrales industriales alcanzaron el desarrollo mediante la explotación, expropiación y destinando a un rol secundario basado en producción de materias primas a las demás zonas, como Latinoamérica y África.

2.2.6. LOS MEGAPROYECTOS EN EL PERÚ

“El Perú destaca por su falta de infraestructura y calidad de la misma. Según datos del World Economic Forum del Reporte Global de Competitividad 2016-2017, en términos de infraestructura, el Perú ocupa el puesto N° 115 entre 146 países evaluados. En el ámbito de la calidad de las vías, nos ubicamos en el puesto N° 110. Para la Asociación para el Fomento de la

Infraestructura Nacional (AFIN), la brecha en infraestructura alcanzará al año 2025 los US\$160 mil millones. Para esta misma organización, los proyectos en camino, o por salir, solo representan el 40% de la brecha, por lo que se necesitan megaproyectos capaces de cerrar esta brecha”¹⁶.

En ese sentido, los megaproyectos en carrera se podrían clasificar por su tipo de construcción:

- ▶ Infraestructuras de transporte: carreteras, puertos, aeropuertos o ferrovías.
- ▶ Infraestructura de telecomunicaciones: fibra óptica, red dorsal, telefonía, etc.
- ▶ Generadores de energía: hidroeléctricas, termoeléctricas o parques eólicos¹⁷, etc.
- ▶ Ampliación de espacios agroindustriales o turísticos.
- ▶ Proyectos de extracción: minería, gas o petróleo.
- ▶ Infraestructura social: salud y educación.

En el Perú, existen grandes megaproyectos que exigen o requieren de una gestión de proyectos para que se lleven a cabo. Veamos, cuáles son:

A. INFRAESTRUCTURA PANAMERICANOS

Los Juegos Panamericanos, a realizarse en 2019, han exigido una inversión de 22 sedes deportivas. La principal obra es la Villa

¹⁶ Periódico “El comercio”, Emp. Editora el Comercio, Lima, zona ejecutiva.

¹⁷ La energía eólica es la energía que se obtiene del viento o, dicho de otro modo, es el aprovechamiento de la energía cinética de las masas de aire que puede convertirse en energía mecánica y a partir de ella en electricidad.

Panamericana, ubicada en el distrito de Villa El Salvador, que alberga a más de 9.000 deportistas de toda la región. Se calcula una inversión de S/ 761 millones.

B. LÍNEA 2 DEL METRO

Este tramo, que conectará al Callao con Ate Vitarte, se espera que esté terminado el año 2020. Las obras ya comenzaron en el 2015, pero el avance hasta la fecha ha sido lento, debido, principalmente, al retraso en la puesta en marcha de las máquinas perforadoras.



Hay que mencionar que se invertirán US\$ 4,427 millones en la Línea 2 del Metro, la Ampliación del Aeropuerto Jorge Chávez y los trabajos en puertos

C. AEROPUERTO DE CHINCHERO

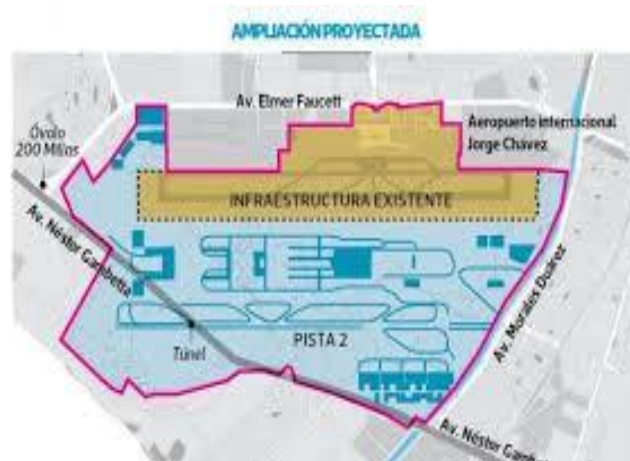
Aunque la obra enfrentó la anulación del contrato, se espera que se retome este mismo año. Tras la anulación de la concesión, liderada por

el consorcio Kuntur Wasi, el Ministerio de Transportes ha señalado que se licitará como obra pública el movimiento de tierras.



AMPLIACIÓN DEL AEROPUERTO JORGE CHÁVEZ

Además de la segunda pista, se hará un nuevo terminal, duplicando la capacidad del aeropuerto. Tras la firma de una séptima adenda del proyecto de ampliación del terminal portuario. Esta obra proyecta además una nueva torre de control, más hangares y nuevos accesos.



D. GASEODUCTO DEL SUR PERUANO



Tras dejar sin efecto el contrato, en el que participaba Odebrecht, se retomará esta obra en el 2018. La ejecución del proyecto, paralizado en mayo del año pasado, durante el gobierno del presidente Ollanta Humala, representa el 50% de la inversión en infraestructura del macrorregión sur.

E. EL PROYECTO DE MODERNIZACIÓN DE LA REFINERÍA DE TALARA, que presenta entre un 70% y 80% de avance, seguirá impulsando el crecimiento hasta el 2020. El próximo año se espera una ejecución de **S/2,700 millones** y en el 2020 unos **S/1,690 millones**.



Es así como, según el BCR, la inversión privada crecerá **6.5% el 2019** y **6% en el 2020**. Mientras que la inversión pública tendrá un avance de 2.8% en el 2019 y de 3.4% en el 2020.

“En el 2019 la mayor inversión privada y las exportaciones compensarán el menor gasto público asociado a la consolidación fiscal y cambio de autoridades subnacionales. En el 2020 la actividad crecerá en línea con **el avance de los megaproyectos mineros y de infraestructura**”, sostiene el BCR.

F. OTROS PROYECTOS DE IMPORTANCIA

Tenemos otros megaproyectos que están programados a realizar, siempre con la ayuda de la inversión privada entre los cuales destacan:

1. En el sector minería se proyecta la inversión de US\$ 9,800 millones, por los proyectos Quellaveco, Mina Justa y la Ampliación de Toromocho.



FUENTE. Periódico gestión. LIMA, 2018

2. Hidrocarburos: Se ejecutará una inversión de US\$ 1,315 millones en la Masificación de Gas, la Exploración del Lote Z-38 y la Ampliación de capacidad de transporte (Pluspetrol).



- 3. Electricidad (US\$ 965 millones):** se ejecutarán los proyectos Enlace Mantaro-Nueva Yanango-Carapongo y subestaciones asociadas y Santa Teresa 2 (Luz del Sur).



- 4. Sector industrial:** se invertirán US\$ 346 millones en la Mejora en infraestructura y equipos, la Ampliación de planta en Pisco y la Mega planta en Chilca



5. En otros sectores se estima una inversión de US\$ 2,436 millones en el Desarrollo de servicios y redes 4G, la construcción de centros comerciales y diversas Inversiones inmobiliarias.



2.2.7. CRECIMIENTO DE LA ECONOMÍA Y DESARROLLO ECONOMICO. ¿SE RELACIONAN?

Crecimiento económico es el cambio continuo de la producción agregada a través del tiempo¹⁸. Desarrollo económico es el aumento persistente del bienestar de una población¹⁹. Sin crecimiento económico no hay desarrollo económico y viceversa.

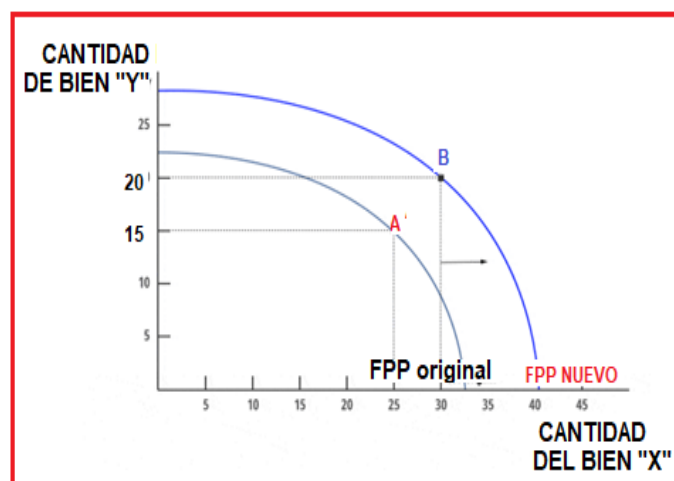
El crecimiento económico es definido como la capacidad de una economía para producir cada vez más bienes y servicios. Se puede expresar como una expansión de las posibilidades de producción de la economía, es decir que la economía puede producir más de todo o, lo que es lo mismo, su frontera de posibilidades de producción (FPP) se desplaza hacia afuera y tras su aumento la economía puede producir más de todo. Por ejemplo, para una economía que inicialmente se encontraba en el punto A de producción (15

¹⁸ Blanchard, Olivier y Pérez, Daniel. Macroeconomía: Teoría y política económica con aplicaciones a América Latina, Prentice Hall, 2000.

¹⁹ Salguero Cubides, Jorge. Enfoques sobre algunas teorías referentes al desarrollo regional, 2006.

unidades de Y y 25 unidades de X), el crecimiento económico significa que podría moverse al punto B (20 unidades de producto Y y 30 unidades de producto de X). B está fuera de la frontera inicial. Por lo tanto, en el modelo de la frontera de posibilidades de producción, el crecimiento se representa como un desplazamiento de la frontera hacia afuera, como se aprecia en la siguiente gráfica²⁰. (Krugman y Wells. 2015)

El Banco Interamericano de Desarrollo lo define así: Se llama crecimiento económico al aumento del producto e ingreso por persona en el largo plazo. El crecimiento es el proceso por el cual una economía (nacional, regional, o la economía mundial) se vuelve más rica. Es un incremento sostenido del producto per cápita o por trabajador.



A. RELACIÓN ENTRE CRECIMIENTO ECONÓMICO Y DESARROLLO ECONÓMICO

El crecimiento significa el aumento de la producción que registra un país a través del tiempo. El desarrollo estudia el crecimiento de un

²⁰ Krugman Paul, Wells Robin. (2015) Fundamentos de Economía, Tercera Edición. España

sistema económico en un periodo largo del tiempo, incorporando las transformaciones que en ese horizonte ocurren: se transforma la estructura productiva, la tecnología, las instituciones, las relaciones sociales y políticas que inciden en la economía, las pautas de distribución del producto. Por tanto, a largo plazo, el crecimiento implica al desarrollo, ya que ocurren transformaciones en el sistema. En un periodo largo de tiempo no hay crecimiento sin desarrollo.

El desarrollo se aplica también como un concepto de política económica cargado de contenido social y moral. Es el desarrollo como objetivo de un país, de una sociedad, de un colectivo. El desarrollo como meta, que generalmente significa un avance en el bienestar social. Así, el crecimiento económico sólo es desarrollo en función de un mayor bienestar, si es equitativo, si es modernizador y al mismo tiempo impulsor del progreso social, si es sustentable, si finalmente significa desarrollo humano, entendido como un avance hacia la plena realización de todas las personas. Este concepto de desarrollo es el que generalmente proponen los gobiernos, los organismos multilaterales dedicados al desarrollo, los organismos no gubernamentales que plantean objetivos de progreso social, los partidos políticos, etc.

Distinguimos entonces el desarrollo como un proceso real de cambio de un sistema económico -específicamente el capitalista- que no necesariamente conduce a una mayor equidad o bienestar social, y el desarrollo como un objetivo social y político que debe cumplir ciertas normas.

En el primer caso, el crecimiento a largo plazo necesariamente implica al desarrollo; **en el segundo caso**, crecimiento no es igual a desarrollo, para que sea desarrollo tiene que cumplir con ciertos requisitos y normas previamente definidos que suelen ser de sustentabilidad y de equidad y bienestar social.

2.2.8. ESTABILIDAD MACROECONÓMICA

La estabilidad macroeconómica para facilitar las inversiones privadas requiere estabilidad en las variables macroeconómicas como por ejemplo en:

- A. **DEFICIT FISCAL Y DEUDA PÚBLICA**, se requiere de un superávit presupuestal, o en todo caso de un déficit moderado, es decir un déficit manejable por el gobierno. Un déficit presupuestario o fiscal va a traer como consecuencia una obligada deuda pública debido a que se tiene que cubrir la brecha deficitaria, para el cual se tiene que recurrir al Fondo Monetario Internacional (FMI). Hecho que constituye más dependencia, y poco incentivo para las inversiones.

Cuando en un año ese gobierno **gasta más de lo que le ingresa se dice que tiene déficit fiscal**, mientras que cuando el gasto es menor a los ingresos que obtiene se considera que **tiene superávit**, ver el Anexo N° 3 Sin embargo, este resultado fiscal se mide de dos formas: mediante el resultado financiero o con el resultado primario. El financiero contiene el pago de intereses de deuda, mientras que el primario no los incluye. ¿Qué significa esto? Si una familia ganó 100 pesos en el mes y gastó \$90, tendría un superávit fiscal primario de \$10. Sin embargo, si tiempo atrás tomó un

crédito y este mes tiene que pagar 15 soles por intereses al banco, el gasto total del mes sube a 105 soles. Por esto mismo, como el gasto total (\$105) es mayor al ingreso (\$100), tendría un déficit fiscal financiero de 5 soles. Cuando un Estado tiene déficit, las formas de financiarlo son tres: **el aumento de impuestos, la emisión monetaria (imprimir más billetes) o la toma de deuda (pedir dinero prestado, ya sea de manera externa o interna)**. Los déficits fiscales acumulados en el tiempo deterioran la competitividad del sector privado, ya que sus tres canales de financiamiento del gasto afectan negativamente a la inversión, producción, empleo y crecimiento. En el Perú en los últimos años el déficit fiscal ha venido incrementado, el cuadro N° 3 nos muestra el resultado económico que es el déficit fiscal, en el 2016 se tuvo un déficit de -2.3, en el año 2017, se tuvo un déficit de -3.0 y en el año 2018 disminuyó ligeramente a -2.3.

Como dijimos los déficit o desequilibrio presupuestarios hace incrementar automáticamente la deuda pública externa e interna. El Anexo N° 4 nos dice que la deuda incremento de 46,917 mil millones en el año 2010, a 125, 236 millones de soles en el año 2018. Esta deuda tiene un gran impacto negativo en la economía peruana, por que se destina mucho dinero para pagar solo intereses a nuestros acreedores extranjeros el FMI.

B. La estabilidad económica también tiene que ver con el crecimiento económico, como vemos en el cuadro N° 2.1, como vemos en nuestro periodo de estudio se ve que la economía crecido, en el año 2010 el PBI fue de 382 380 millones de soles, en el año 2015 fue de 502 676 millones.

Estos datos nos dicen que la economía creció, pero el empleo y la pobreza no crecieron a ese mismo ritmo, ver el cuadro N°2.1

C. **La Balanza de Comercial**, no ha sido tan contundente pues ha sido deficitaria, pero también superavitaria, ello quiere decir que las exportaciones han sido superiores a las importaciones. Ello es bueno como señal de estabilidad económica.

D. **La balanza de pagos ha sido deficitaria**, ello es un problema por lo que para cubrir la brecha o forado se tiene que solicitar préstamos de la banca extranjera como el FMI, agravando el problema de credibilidad en nuestro país.

CUARO N°2.1

PRODUCTO BRUTO INTERNO}

(Millones de soles a precios del 2017)

AÑOS	PIB	POBLACIÓN (Miles)	PIB PER CAPITA (S/. de 2007)	π	EXPOT.	IMPORT.	B.C
2010	382380	29462	12979	2.1	35,803	28,815	6,988
2011	407052	29798	13661	4.7	46,376	37,152	9,224
2012	431273	30136	14311	2.6	47,411	41,018	6,393
2013	456449	30475	14978	2.9	42,861	42,356	504
2014	467376	30814	15168	3.2	39,533	41,042	-1,509
2015	482676	31152	15494	4.4	34,414	37,331	-2,916
2016	502191	31489	15948	3.2	37,082	35,128	1,953
2017	514618	31826	16170	1.4	45,422	38,722	6,700
2018	535171	32162	16640	2.2	49,066	41,870	7,197

FUENTE: Cuadro elaborado con las memorias del BCRP – (2010-2018)

2.2.9. LA INVERSION DIRECTA EXTRANJERA POR DESTINO

Se ha producido inversiones en los últimos años, sin embargo, éstos se han reducido, por ejemplo, en el año 2010 fue de 8 455

Millones de dólares, la mayor cantidad estuvieron dirigidas a la minería, y en segundo lugar estuvieron dirigidas a los servicios financieros con 2446 millones de dólar. En el año 2014 al sector minero las inversiones llegaron a 2549 millones y a servicios financieros llegaron 2 256 millones. el año 2018 las inversiones ascendieron 6488 millones de dólares, así a minería se dirigieron 2 502 millones y a los servicios no financieros 2 434 millones de dólares.

En tercer lugar, las inversiones llegaron al sector financiero y al sector hidrocarburos como se puede mostrar en el cuadro N° 2.2.

CUADRO N°2.2

INVERSION DIRECTA EXTRANJERA POR SECTOR DE DESTINO

(En Millones de US\$)

RUBROS	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Minería	3845	3786	5086	4555	2549	1470	1051	1824	2502
Serv. No financieros	2446	2422	3722	2505	2256	2931	3757	3292	2434
Manufactura	42	38	119	65	735	1386	434	771	1128
Energía y otros	452	440	692	414	265	198	471	752	371
Sector financ.	875	818	1365	915	1031	1042	861	-253	27
Hidrocarburos	795	729	1256	843	1049	-165	164	474	26
TOTAL	8455	8233	12240	9298	7885	6861	6739	6860	6488

Fuente: Cuadro elaborado con las memorias del BCRP – (2010-2018)

2.2.10. SECTORES ECONOMICOS MÁS IMPORTANTES EN PASCO

La recuperación del PBI en 2018 se explica por los sectores no primarios, los que crecieron en conjunto 4,2 por ciento, frente al 2,3 por ciento en 2017. Este comportamiento estuvo asociado principalmente a la recuperación de la **demanda interna**²¹. Por su parte, los sectores primarios aumentaron en conjunto a una tasa ligeramente superior a la del año previo (3,3 por ciento frente a 3,1 por ciento en 2017). En este resultado destaca el fuerte impulso de la pesca que compensó la caída del sector minero, pues en 2018 todos los sectores crecieron excepto minería, cuya producción se redujo 1,5 %.

Nuestra región Pasco no registra el aporte al PIB en este sector, lamentablemente el aporte lo hace a la ciudad de Lima, en los distritos de San Isidro, Surco o Miraflores. Pues en esos distritos están legalmente constituidos.

CUARO N° 2.3

CRECIMIENTO PROMEDIO - PBI REGIONAL

(Variaciones porcentuales)

REGIONES	2009/ 2013	2014/ 2018	2009/ 2018
Apurímac	6,8	24,9	15,5
Cusco	12,2	1,1	6,5
Huánuco	6,0	5,4	5,7
Ayacucho	7,6	3,2	5,4
San Martín	6,0	4,6	5,3
Arequipa	3,7	6,8	5,2
Amazonas	6,8	3,2	5,0

²¹ BCRP.(2018). Memorias, años 2010-2018

Ica	6,7	3,2	4,9
Lima	6,2	3,3	4,7
Lambayeque	6,2	3,1	4,6
Puno	5,6	3,3	4,4
Junín	2,1	6,7	4,3
Piura	5,5	2,2	3,8
Tacna	2,9	4,1	3,5
Tumbes	5,5	1,3	3,4
La Libertad	4,5	2,2	3,4
Ucayali	4,2	2,1	3,1
Huancavelica	4,0	2,2	3,1
Áncash 1,	1,9	2,3	2,1
Loreto	3,0	0,6	1,8
Cajamarca	3,5	0,0	1,8
M. De Dios	3,3	-0,4	1,3
Moquegua	-0,1	0,0	-0,1
Pasco	-2,0	1,8	-0,2
TOTAL	5,8	3,2	4,4

Fuente: Cuadro elaborado con las memorias del BCRP – (2010-2018)

A. SECTOR AGROPECUARIO

El sector agropecuario creció 7,5 por ciento en el año, la tasa más alta de los últimos diez años, con niveles históricos en productos orientados, tanto al mercado interno (papa, arroz, plátano, mandarina, limón, piña, maíz choclo y ajo) como externo (café, aceituna, cacao, palta y arándanos), y del subsector pecuario (carne de ave y huevos). Con esta evolución, el sector acumuló catorce años de crecimiento continuo.

El prolongado crecimiento del sector se basa en el sostenido dinamismo de la agroexportación, producto de una oferta diversificada de bienes agrícolas, y de la actividad avícola, cuya permanente mejora de sus procesos productivos ubican al Perú como el décimo noveno productor de carne de pollo en el mundo en 2017

“A nivel regional, los departamentos donde se registró mayor crecimiento fueron: Tacna (37,8 por ciento), que lideró la expansión de aceituna; La Libertad (14,8 por ciento), por arándanos y arroz, además de una destacada participación en la cosecha de paltas; Ayacucho (13,4 por ciento), que fue el primer productor de papa y quinua del año; Ica (12,2 por ciento), que lideró el crecimiento de palta, mandarina y uvas; y Lambayeque (11,6 por ciento), que contribuyó a la producción de arándanos, palta, arroz y uvas. En la producción agroindustrial destacó el cultivo de caña de azúcar de los ingenios de Agro Olmos y Caña Brava ubicados en Lambayeque y Piura, que empezaron operaciones en mayo de 2017 y 2018, respectivamente”²².

B. SECTOR MINERÍA E HIDROCARBUROS

El sector minería e hidrocarburos registró una caída de 1,3 por ciento en 2018 explicada por la menor actividad del subsector de minería metálica (-1,5 por ciento). Este resultado se debe a una disminución en la producción de oro, cobre, plata, plomo y molibdeno, y por una

²² BCRP.(2018). Memorias, años 2010-2018

reducción en la generación de gas y líquidos de gas natural debido al mantenimiento de la planta de separación de Las Malvinas.

Zinc, Plata, PLOMO produce volcán cia minera y Sociedad minera El Brocal.

C. SECTOR MANUFACTURERO

La industria manufacturera en 2018 aumentó 6,2 por ciento, luego de cuatro años de caídas consecutivas. Este resultado se explica por la mayor actividad, tanto primaria, que registró un incremento de 13,2 por ciento; como no primaria, que creció 3,7 por ciento. Ello se debió principalmente a la recuperación de los productos orientados a la inversión y a los insumos.

En 2018 la manufactura no primaria revirtió la caída de los últimos cuatro años al crecer 3,7 por ciento, tasa igual a la observada en 2013 y superior a la del promedio de los últimos 10 años (2,0 por ciento).

D. CRECIMIENTO POR REGIONES²³

En 2018 el crecimiento del PBI nacional (4,0 por ciento) se observó en mayor medida en Lima y en los departamentos de la costa norte, Loreto, Tacna y Áncash; por el contrario, se registraron disminuciones en Apurímac, Moquegua y Madre de Dios. Al dividir el país en regiones geográficas (centro, norte, sur y oriente), excluyendo Lima, la zona que más contribuyó al crecimiento fue la del norte del país. El norte creció

²³ **Norte:** Tumbes, Piura, Lambayeque, Cajamarca, La Libertad, Amazonas; **Centro:** Áncash, Huánuco, Pasco, Junín, Huancavelica, Ica; **Sur:** Ayacucho, Arequipa, Apurímac, Cusco, Moquegua, Puno, Tacna; **Oriente:** Loreto, San Martín, Ucayali, Madre de Dios.

4,7 por ciento debido a los buenos resultados de la extracción pesquera y a la recuperación agrícola de los efectos de El Niño Costero 2017.

La región centro creció 4,6 por ciento, principalmente Áncash y Huancavelica, por mayor pesca en el primer caso y minería en el segundo. El oriente fue impulsado por la recuperación de la producción petrolera en Loreto, lo que fue compensado por la menor extracción de oro en Madre de Dios. Las regiones del sur registraron el menor crecimiento (1,7 por ciento) debido principalmente a una menor actividad minera.

CUADRO N° 2.3

CRECIMIENTO POR REGIONES 2018/ 2017

REGIONES	CRECIMIENTO
LORETO	9,5
TACNA	7,3
ANCASH	7,2
AMAZONAS	6,9
PIURA	6,4
AYACUCHO	5,6
HUANCAVELICA	5,3
LA LIBERTAD	4,9
LIMA	4,6
LAMBAYEQUE	4,1
ICA	3,8
HUANUCO	3,7

PUNO	3,4
TUMBES	3,2
JUNÍN	2,8
UCAYALI	2,7
AREQUIPA	2.5
CAJAMARCA	2,1
SAN MARTIN	1,7
CUSCO	1,2
PASCO	0,2
MOQUEGUA	-0,6
APURIMAC	-7,7
M.DE DIOS	-9,8

Fuente: Cuadro elaborado con las memorias del BCRP– (2010-2018)

2.3. DEFINICIÓN DE TÉRMINOS BÁSICOS

1. UNA CRISIS FINANCIERA

Es una perturbación más o menos repentina que produce una pérdida considerable de valor en instituciones o activos financieros que tienen influencia decisiva en la marcha de los negocios y de la actividad financiera y económica general y que provoca un desequilibrio fundamental entre la demanda de medios de financiación que realizan los sujetos económicos y la oferta que hacen las entidades o intermediarios financieros.

2. INVERSION DIRECTA EXTRANJERA

Inversión realizada en la economía residente por un inversionista no residente con un interés económico de largo plazo, que le otorga influencia en la dirección de la empresa.

3. PRODUCTO BRUTO INTERNO

Medida agregada de la producción de una economía y refleja el flujo de bienes y servicios producidos en el territorio de un país en un determinado periodo de tiempo. Puede ser calculado desde tres dimensiones que son equivalentes.

4. DEFICIT FISCAL

Los gobiernos funcionan como una familia: tienen ingresos, que provienen de la recaudación tributaria y gastos. El déficit fiscal aparece cuando los gastos del sector público exceden a los ingresos. Entonces, la diferencia debe ser financiada; para ello existen alternativas, como la deuda interna, la deuda externa y el uso de ahorros anteriores, tal como lo haría cualquier familia²⁴.

5. INESTABILIDAD POLITICA

La **inestabilidad política** se define como la propensión a un cambio de régimen o de gobierno en forma intempestiva, brusca. Un segundo enfoque sería sobre la incidencia de la violencia o revuelta política sobre una sociedad, como por ejemplo las manifestaciones, asesinatos, etc.

6. MEGAPROYECTOS

Un megaproyecto es una obra de grandes dimensiones en la que se invierten miles de millones de dólares de presupuesto. Su resultado óptimo se logra mediante la intervención de cientos, tal vez miles de personas, quienes con su

²⁴ Parodi CARLOS (2018). Investigador de la Universidad del Pacífico

inteligencia y mano de obra calificada consiguen llevar a buen término estas construcciones de alto impacto social. A través de esta sección podrás saber más acerca de los megaproyectos desarrollados actualmente.

7. DEUDA PUBLICA

Se entiende por deuda pública al conjunto de obligaciones pendientes de pago que mantiene el Sector Público, a una determinada fecha, frente a sus acreedores. Constituye una forma de obtener recursos financieros por parte del estado o cualquier poder público y se materializa normalmente mediante emisiones de títulos de valores en los mercados locales o internacionales y, a través de préstamos directos de entidades como organismos multilaterales, gobiernos²⁵

2.4. FORMULACION DE HIPOTESIS

2.4.1. HIPÓTESIS GENERAL

HG: “Los factores políticos, jurídicos, las crisis financieras internacionales, la infraestructura física, los aspectos macroeconómicos, la falta de competitividad, la inestabilidad económica, la mala política comercial, determinan la inversión extranjera en el Perú”

2.4.2. HIPÓTESIS ESPECÍFICAS

HE₁: “La inestabilidad, política, jurídica y las crisis financieras internacionales, afecta la fluidez del ingreso de la inversión extranjera Directa en el Perú afectando el desarrollo de la economía”

²⁵ Definición dada por el MEF

HE2: “La ejecución de los megaproyectos pendientes a ejecutarse puede incrementar la llegada del de la Inversión Externa Directa en el Perú, incrementando el crecimiento de la economía”

HE3: “La estabilidad macroeconómica, el déficit fiscal y la deuda pública, influyen en la Inversión privada directa, y en el desarrollo de la industria y la agricultura, propiciando el desarrollo económico en la Región Pasco y en el Perú ”.

2.5. IDENTIFICACIÓN DE VARIABLES

- ❖ La inestabilidad política y Jurídica
- ❖ Las crisis financieras internacionales
- ❖ La inversión extranjera Directa
- ❖ El desarrollo de la economía
- ❖ Los megaproyectos pendientes
- ❖ La Inversión Externa Directa
- ❖ El crecimiento de la economía
- ❖ La estabilidad macroeconómica,
- ❖ El déficit fiscal
- ❖ La deuda pública
- ❖ La Inversión privada directa,
- ❖ El desarrollo de la industria y la agricultura

2.6. DEFINICION OPERACIONAL DE VARIABLES E INDICADORES

2.6.1. DE LA HIPOTESIS ESPECIFICA(HE1)

a. Variable dependiente

- La fluidez de la inversión extranjera Directa
- El desarrollo de la economía

b. Variables Independientes

- ✓ La inestabilidad, política y jurídica
- ✓ Las crisis financieras internacionales
- ✓ La crisis financiera

c. Indicador

- ✓ Aumento en un 20% el monto y el número de inversiones
- ✓ Incremento en un 6% el crecimiento de la economía.

2.6.2. DE LA HIPOTESIS ESPECIFICA (HE2)

a. Variable dependiente

- ✓ La Inversión Externa Directa
- ✓ El crecimiento de la economía

b. Variables Independientes

- ✓ Los megaproyectos a ejecutarse

c. Indicadores

- ✓ Incremento en un 20% la IED.
- ✓ Incremento del PBI en un 6%

2.6.3. DE LA HIPOTESIS ESPECIFICA (HE3)

a. Variable dependiente

- ✓ La Inversión privada directa
- ✓ El desarrollo de la industria y la agricultura

b. Variables Independientes

- ✓ La estabilidad macroeconómica,

- ✓ El déficit fiscal
- ✓ La deuda pública,

c. Indicador

- ✓ Incremento de la inversión privada en 20% anual.
- ✓ Crecimiento de la economía regional en un 6% anual.

CAPITULO III

METODOLOGÍA Y TECNICAS DE INVESTIGACIÓN

3.1. TIPO DE INVESTIGACIÓN

3.1.1. NUESTRA INVESTIGACIÓN ES TIPO APLICADA por que se nutre de la teoría para generar conocimiento práctico, y su uso es muy común en ramas de la economía, es aplicada o práctica, porque la inversión privada se muestra en la vida real de todos los peruanos, cuando se genera más producción y más empleo.

3.1.2. NUESTRA INVESTIGACIÓN ES DE CAMPO, porque se ha utilizado el mismo campo de los acontecimientos para realizar nuestras encuestas y sacar la información primaria. No es de campo por que realizamos calicatas, pero si por que nos hemos enfrentado con las personas que nos han brindado datos para el análisis cuantitativo a cerca de la inversión privada.

3.1.3. NUESTRA INVESTIGACIÓN TAMBIÉN ES DESCRIPTIVA, Porque se encarga de describir las características de la realidad a estudiar con el fin de comprenderla de manera más exacta. En este tipo de investigación, los resultados no tienen una valoración cualitativa, solo se utilizan para entender la naturaleza del fenómeno. En efecto ello es así porque nuestra investigación describe el fenómeno, describe lo que viene sucediendo con las inversiones privadas en los distintos sectores económicos, especialmente en la minería, la industria y muy poco en la agricultura especialmente en la agricultura de la sierra y selva del interior del país, donde casi no existe inversión privada. Solo lo hay en los grandes proyectos mineros, petroleros o gasíferos y en la construcción; el capital siempre vira a los sectores donde hay más réditos.

3.1.4. INVESTIGACIÓN EXPLICATIVA

Es el tipo de investigación más común y se encarga de establecer relaciones de causa y efecto que permitan hacer generalizaciones que puedan extenderse a realidades similares. Es un estudio muy útil para verificar teorías.

Nuestra investigación a cerca de la inversión privada interna y externa, se dan por las condiciones que se presentan, si el gobierno no garantiza estabilidad económica, política y jurídica, las inversiones se ahuyentarán, por que estamos viviendo un sistema neoliberal donde el Estado no participa con poder y ahínco, en las decisiones económicas y políticas. Es el capitalismo el que manda.

3.1.5. INVESTIGACIÓN CUANTITATIVA

Ahonda en los fenómenos a través de la recopilación de datos y se vale del uso de herramientas matemáticas, estadísticas e informáticas para medirlos. Esto permite hacer conclusiones generalizadas que pueden ser proyectadas en el tiempo. Siendo así, nuestra investigación tiene esas características, pues utilizamos la técnica de la estadística, la informática para medir los datos y proyectarlas para sacar conclusiones en el estudio a cerca de las inversiones privadas internas y externas

3.1.6. INVESTIGACIÓN CUALITATIVA

Esta investigación se utiliza frecuentemente en las ciencias sociales. Tiene una base lingüístico-semiótica²⁶ y se aplica en técnicas como el análisis del discurso, entrevistas abiertas y observación participante.

Para poder aplicar métodos estadísticos que permitan validar sus resultados, las observaciones recogidas se deben valorar de manera numérica. Sin embargo, es una forma de investigación con tendencia a la subjetividad, ya que no todos los datos pueden ser totalmente controlados. Naturalmente, a todos los datos no se les puede dar crédito, hemos ido a encuestar a algunas micro empresas y también a los trabajadores y funcionarios de las municipalidades y la gobernación regional, donde hemos recabado información (mediante encuestas) cuyos datos no siempre son todos verídicos.

²⁶ Definición de semiótica. Es una disciplina que se encarga de los estudios vinculados al análisis de los signos a nivel general, tanto lingüísticos (relacionados a la semántica y la escritura) como semióticos (los signos humanos y de la naturaleza).

3.2. MÉTODOS DE INVESTIGACIÓN

Nuestra investigación ha optado por los siguientes métodos:

3.2.1. MÉTODO INDUCTIVO.

A través de este método pueden analizarse situaciones particulares mediante un estudio individual de los hechos que formula conclusiones generales, que ayudan al descubrimiento de temas generalizados y teorías que parten de la observación sistemática de la realidad.

En inversión privada y extranjera analizamos el fenómeno económico de las inversiones directas externas en minería, que es un hecho particular, estas inversiones generan a la larga un incremento en la producción. Que realmente es un hecho o teoría general.

3.2.2. MÉTODO DEDUCTIVO.

Se refiere a un método que parte de lo general para centrarse en lo específico mediante el razonamiento lógico y las hipótesis que puedan sustentar conclusiones finales. Este proceso parte de los análisis antes planteados, leyes y principios validados y comprobados para ser aplicados a casos particulares.

Cuando la producción se incrementa en todos los sectores (Hecho general) se puede decir que la economía ha crecido y está consolidada, de lo que puede deducirse que las inversiones privadas extranjeras pueden incrementarse (hecho particular), gracias a la consolidación de la economía.

3.2.3. MÉTODO ANALÍTICO

Se encarga de desglosar las secciones que conforman la totalidad del caso a estudiar, establece las relaciones de causa, efecto y naturaleza. En base a los análisis realizados se pueden generar analogías y nuevas teorías para comprender conductas.

Se desarrolla en el entendimiento de lo concreto a lo abstracto, descomponiendo los elementos que constituyen la teoría general para estudiar con mayor profundidad cada elemento por separado.

Nuestra investigación de inversión privada interna y externa utiliza el método del análisis, porque ve el problema de la escasez de inversiones y por qué se genera este problema, porque la llegada de inversiones es afectada por las turbulencias políticas y jurídicas.

3.3. DISEÑO DE INVESTIGACIÓN

Tenemos:

3.3.1. DISEÑO LONGITUDINAL

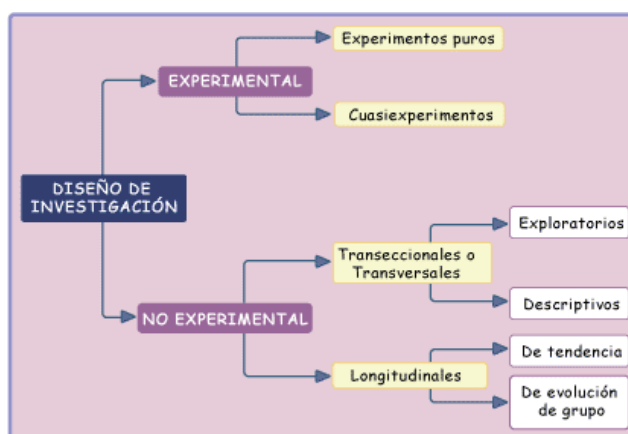
Es un tipo de estudio observacional que investiga al mismo grupo de gente o datos a lo largo de un período de años, en ocasiones décadas, en investigaciones científicas que requieren el manejo de datos estadísticos a través de los años. Los estudios longitudinales ofrecen indicadores más precisos de los cambios en las sociedades estudiadas y además, su gran potencial permiten que sus consecuencias puedan aplicarse en otros campos de las ciencias sociales.

Nuestra investigación contiene datos cronológicos a cerca de la inversión privada extranjera a través de los años, también tiene datos cronológicos del

PIB, de déficit fiscal, de la deuda pública, etc. Estos datos lo analizamos en el capítulo IV de nuestra investigación.

3.3.2. TRANVERSAL O TRANSECCIONAL.

Se ha utilizado este diseño, porque se recolecta datos (de las encuestas) en un solo momento en un tiempo único. Con este diseño se ha descrito las variables y se ha analizado su incidencia e interrelación en un momento dado.



El diseño trasversal en nuestra investigación son los datos obtenidos de las encuestas realizadas a los sectores privados y a los trabajadores y funcionarios de las municipalidades y de la gobernación regional de Pasco.

3.4. POBLACIÓN Y MUESTRA

3.4.1. POBLACIÓN DEL ESTUDIO

Esta es una investigación macro nacional, de manera que no podemos determinar una población específica para el análisis, sin embargo, hemos considerado tomar como muestra la ciudad de Cerro de Pasco. Esta población de estudio es toda la ciudad de Cerro de pasco que representa a todo el país, pues las características que reúne nuestro departamento es parecida a todas las regiones del país.

3.4.2. MUESTRA DE LA INVESTIGACIÓN

A. LA MUESTRA PROBABILISTICA

En la presente investigación no se ha aplicado esta muestra para información nacional, sin embargo para afianzar nuestra teoría y nuestra explicación de nuestras hipótesis se ha aplicado una encuesta a algunas empresas privadas y a instituciones públicas para que nos den su impresión sobre la inversión privada y a trabajadores y funcionarios para que no den su impresión a cerca de las inversiones y desarrollo de Pasco. el tema que se ha investigado.

De manera que hemos aplicado la formula probabilística siguiente:

$$n = \frac{Z^2 p q N}{e^2 (N-1) + Z^2 p q}$$

Dónde:

n = tamaño de la muestra

z = Nivel de confianza deseado (para el caso: 95% de confiabilidad, es decir, $z = 1.96$).

e = Máximo error de muestreo aceptable ($e = 5\%$)

p= Porción de encuestados, cuya característica principal es ser positivos con el progreso de la región. Lo consideramos el 50%, es decir ($p = 50\%$).

q = Es la proporción de la población que es positivo con las preguntas realizadas. Más bien dicen que estamos peor que antes, lo consideramos el 50%, Así: ($1 - 0.5 = 0,5\%$)

N = Tamaño de la población es: 100 trabajadores y funcionarios de la gobernación Regional, 100 de la municipalidad de Pasco, 50 de la municipalidad distrital de Yanacancha y 80 de microempresas de nuestra provincia. En total son (**N** = 183 personas), de las empresas e instituciones seleccionadas.

Luego de hacer los cálculos de la relación anterior, nos da que la muestra es de: **n** = 183

CUADRO N°4.1

ESTABLECIMIENTOS Y PERSONAS DE INSTITUCIONES A ENCUESTAR

N°	RUBROS A ENCUESTAR	PERSONAS A ENCUESTAR
1	Sede de Gobernación Regional de Pasco	53
2	Municipalidad Provincial de Pasco	40
4	Municipalidad distrital de Yanacancha	20
5	Trabajadores de la Undac	38
5	ECOSERM	12
6	Bco. de la nación	06
7	Restaurante Señorial	02
8	Caja Municipal Huancayo	07
9	Caja municipal Arequipa	05
	TOTAL	183

B. LA NO PROBABILISTICA O DIRIGIDA, (POR CONVENIENCIA)

Esta muestra consiste en que la elección de los elementos no depende de la probabilidad, sino de causas relacionadas con las características de la

investigación o de quien hace la muestra. Aquí el procedimiento de selección no es mecánico ni basado en fórmulas de probabilidad, sino que depende del proceso de toma de decisiones de un investigador o de un grupo de investigadores y, desde luego, las muestras seleccionadas obedecen a otros criterios de investigación.

Nuestra muestra ha sido tomada al libre albedrío, pues se trata de muestras que se toman cuando se trata de un estudio con un diseño de investigación exploratorio o **cuando la población o universo es tan dispersa y tiene un enfoque fundamentalmente cualitativo;** es decir **no** es concluyente, sino que su objetivo es documentar pocas o muchas experiencias. Estos estudios constituyen materia prima para investigaciones futuras y más precisas. Nuestra investigación de inversión privada se enmarca de este tipo de investigación., los datos son a nivel nacional y no podríamos hacer una encuesta a ese nivel. Por ello se ha escogido una muestra dirigida, concerniente a personal seleccionada relacionada y conocedora del mundo empresarial de nuestra provincia.

3.5. TÉCNICAS E INSTRUMENTOS DE RECOLECCIÓN DE DATOS

3.5.1. TÉCNICAS DE RECOLECCIÓN DE DATOS

A. LA ENTREVISTA

Es una conversación dirigida, con un propósito específico y que usa un formato de preguntas y respuestas. Se establece así un diálogo, pero un diálogo peculiar, asimétrico, donde una de las partes busca recoger informaciones y la otra se nos presenta como fuente de estas informaciones. Una entrevista es un diálogo en el que la persona

(entrevistador), generalmente un investigador recabador de información hace una serie de preguntas a otra persona (entrevistado), con el fin de conocer la información que posee.

Esta técnica se ha empleado para recabar información acerca de la inversión privada, la entrevista es mejor que la encuesta en ciertas circunstancias, pues en las encuestas el encuestado tiene que escribir, a veces responder con datos y ellos sostienen no conocerlo.

B. OBSERVACIÓN

La observación es otra técnica útil para el analista en su proceso de investigación, consiste en observar a las personas cuando efectúan en su trabajo. La observación es una técnica de percibir hechos durante la cual el analista participa activamente actúa como espectador de las actividades llevadas a cabo por una persona para conocer mejor su sistema. El propósito de la observación es múltiple, permite al analista determinar que se está haciendo, como se está haciendo, quien lo hace, cuando se lleva a cabo, cuánto tiempo toma, donde se hace y porque se hace. en nuestra investigación hemos percibido cómo la micro y pequeñas empresas han crecido en los últimos años, especialmente las empresas financieras, comerciales, hoteles y los restaurantes.

C. LA ENCUESTA.

Una encuesta es un conjunto de preguntas normalizadas dirigidas a una muestra representativa de la población o instituciones, con el fin de conocer estados de opinión o hechos específicos. La intención de la encuesta no es describir los individuos particulares quienes, por azar,

son parte de la muestra sino obtener un perfil compuesto de la población. En nuestra investigación hemos realizado encuestas a pequeños empresarios, algunas personas lo hacen con mucha amabilidad, otros no lo hacen con entusiasmo, pero al final responden, de esa información se ha consolidado los datos para el análisis.

D. ANÁLISIS DOCUMENTAL

Una diferencia muy notoria entre esta y las otras técnicas que se están tratando es que en estas últimas se obtienen datos de fuente primaria en cambio mediante el análisis documental se recolectan datos de fuentes secundarias. Libros, boletines, revistas, folletos, y periódicos se utilizan como fuentes para recolectar datos sobre las variables de interés. En nuestra investigación hemos utilizado los documentos del gobierno regional, de las municipalidades, de Pasco, de Yanacancha y muy pocos documentos de las micro y pequeñas empresas .

3.5.2 INSTRUMENTOS DE RECOLECCION DE DATOS

Nos referimos a tipos de recursos que utilizamos para agenciarnos de información y datos relacionados con el tema de estudio. Por medio de estos instrumentos, obtendremos información sintetizada que se usa y se interpreta armonía con el Marco Teórico. Los datos recolectados están íntimamente relacionados con las variables de estudio y con los objetivos planteados, a cerca del sector agropecuario.

Entre los instrumentos más utilizados se encuentran:

A. EL CUESTIONARIO

Contiene Un Conjunto De Preguntas Destinados

A recoger, procesar y analizar información sobre hechos estudiados en poblaciones (muestras). Sus preguntas pretenden alcanzar información mediante las respuestas de la población. las preguntas tienen que hacerse con mucho cuidado, deben ser sencillas, no engorrosas, más bien deben ser concretas

Este instrumento de investigación se ha utilizado para complementar nuestras encuestas, sobre todo a los pequeños y microempresarios acerca de la cuantía de las inversiones privadas en nuestra provincia.

B. LAS ESCALAS DE ACTITUDES

Miden la intensidad de actitudes de forma objetiva y para su construcción se aplican procedimientos a través de la selección de juicios o sentencias de acuerdo a ciertas reglas a las que se les adjudica valores cuantitativos que mide el grado de aceptación o rechazo.

C. LA ESCALA DE LIKERT

Es un instrumentemos que se utilizará en nuestra investigación por que muestra, la objetividad confiabilidad y validez. Además, por que los campesinos no entienden mucho de cuestiones técnicas del sector agropecuario.

Estos instrumentos de recolección de datos nos dan la información requerida para obtener los objetivos del trabajo, que en nuestro caso es información de datos sobre la inversión privada que se da en el país y en la Región.

3.6. TÉCNICAS DE PROCESAMIENTO Y ANÁLISIS DE DATOS

En este apartado se describen las distintas operaciones a las que son sometidos los datos o respuestas que se han obtenido: clasificación, registro, tabulación y codificación si fuere el caso. En cuanto al Análisis se definirán las Técnicas Lógicas o Estadísticas, que se emplean para descifrar lo que revelan los datos recolectados

3.6.1. TÉCNICA DE PROCESAMIENTO



A. RECOLECCIÓN DE DATOS O RESPUESTAS

Implica elaborar un plan detallado de procedimientos que conduzcan a reunir datos con un propósito específico.

¿Cómo se preparan los datos o respuestas para analizarlos?

Las respuestas o los datos obtenidos, previamente codificados, se transfieren a una matriz de datos y se preparan para su análisis.



C. PRESENTACIÓN Y PUBLICACIÓN DE LOS RESULTADOS

Los resultados se presentan mediante ecuaciones, gráficos y tablas, y se interpretan

3.6.2. ANÁLISIS DE LOS DATOS O RESULTADOS

Los datos en sí mismos tienen limitada importancia, es necesario “hacerlos hablar”, en ello consiste, en esencia, el análisis e interpretación de los datos. Hemos reflexionado sobre los resultados obtenidos en el trabajo de campo, de manera que:

- ❖ Hemos descrito y explicado el problema de las inversiones privadas
- ❖ Hemos explicado los Objetivos
- ❖ Hemos demostrado las variables de las hipótesis que nos hemos planteado
- ❖ Hemos estudiado y analizado el marco teórico que sostiene el trabajo a cerca de las inversiones.

El proceso del análisis de los datos se esquematiza en:

Hemos descrito el tratamiento estadístico de los datos a través de gráficos, tablas, cuadros, dibujos diagramas, generado por el análisis de los datos

Hemos descrito datos, valores, puntuación y distribución de frecuencia para cada variable.

El diseño de investigación utilizado indica el tipo de análisis requerido para la comprobación de la hipótesis

3.7. TRATAMIENTO ESTADISTICO

El tratamiento estadístico de nuestra investigación se ha realizado a través de lo siguiente:

3.7.1. Procesamiento Electrónico. A la información obtenida le someteremos a un análisis estadístico, para ello ha utilizado el programa STATA, el programa Ji cuadrada y el Microsoft Excel

3.7.2. la distribución de frecuencias, acompañadas de Para analizar la información respecto a la parte descriptiva utilizaremos tablas estadísticas. Para la parte explicativa se ha utilizado el modelo estadístico de regresión Lineal.

3.7.3. Para la demostración de hipótesis se ha utilizado el análisis deductivo e inductivo del desenvolvimiento de la economía sobre todo en el apogeo de las inversiones extranjeras. En gran parte el análisis es teórico, pero fundamentando con cuadros estadísticos oficiales.

3.8. SELECCIÓN, VALIDACIÓN Y CONFIABILIDAD DE LOS INSTRUMENTOS DE INVESTIGACIÓN

Todo instrumento de recolección de datos debe reunir por lo menos tres requisitos esenciales:

3.8.1. OBJETIVIDAD O SELECCIÓN

Se refiere al grado en que el instrumento es permeable a la influencia de los sesgos y tendencias que hemos utilizado en la investigación administrando, calificando e interpretando. Se ha seleccionado instrumentos de investigación como el cuestionario, las entrevistas, las encuestas que se han realizado y la técnica de las escalas de actitudes. Estas técnicas nos han servido para el análisis de la inversión privada extranjera.

3.8.2. CONFIABILIDAD

La confiabilidad se refiere al grado en que su aplicación repetida al mismo sujeto u objeto produce resultados iguales. Los procedimientos más utilizados para determinar la confiabilidad mediante un coeficiente son:

- ❖ Medida de estabilidad, nosotras confiamos en el grado de certeza de nuestro cuestionario y las entrevistas que hemos realizado acerca de las inversiones privadas. También confiamos en el grado de certeza de los datos sacados de las memorias del BCRP y del INEI, por ser datos oficiales.

3.8.3. VALIDACIÓN

Se refiere a la exactitud con que un instrumento mide lo que se propone medir, es decir la eficacia de una prueba para representar, escribir o pronosticar el atributo que le interesa al examinador. teneos tres tipos de validez:

A. VALIDEZ DE CONTENIDO

Se refiere al grado en que un instrumento refleja un dominio específico de contenido de lo que se mide. Es el grado en que la medición representa al concepto o variable medida. Por ejemplo:

Una encuesta utilizada solo para recabar información de las inversiones privadas extranjeras a nivel nacional no sería válida para el análisis de las inversiones privadas en la provincia de Pasco. Hay que verificar y comparar las condiciones de desarrollo de una región con otra, pues Las condiciones naturales, sociales e históricas son distintas; si tomamos en cuenta estas variables, entonces estaremos dando como validas los instrumentos de medición.

B. VALIDEZ PREDICTIVA

Esta validez relacionada con el criterio, responde a la pregunta, ¿cuán efectivo es un test para la predicción de un resultado futuro?

Este tipo de validez es utilicen las pruebas de admisión, en las que examina la concordancia entre las predicciones efectuada de la prueba y los resultados observados en el rendimiento académico general.

Una de las características de la investigación es el carácter predictorio que tiene o que debe tener, para ello nos sirve los instrumentos de

medición estadísticas, pero también el análisis cuantitativo y cualitativo envuelta con teorías macroeconómicas que está relacionada con la inversión privada y extranjera.

C. VALIDEZ CONCURRENTE

Establece la relación entre los resultados de las encuestas y las entrevistas, acerca de las inversiones privadas y extranjeras, relacionados con los índices del criterio obtenido sin mayor análisis al mismo tiempo.

Este tipo de validez es apropiada para las pruebas de diagnóstico de mayor uso en el campo de las ciencias sociales, en nuestro caso las inversiones privadas extranjeras.

D. VALIDEZ DE CONSTRUCTO

La validez del constructo²⁷ se refiere a que tan exitosamente un instrumento representa y mide un concepto teórico. La validez de constructo incluye tres etapas.

- ❖ Establece y especifica la relación teórica entre los conceptos, sobre la base del marco teórico.
- ❖ Se correlacionan los conceptos y se analiza cuidadosamente la correlación.

²⁷ Un constructo es una construcción teórica que se desarrolla para resolver un cierto problema científico. Se trata de un objeto conceptual que implica una clase de equivalencia con procesos cerebrales.

- ❖ Se interpreta la evidencia empírica de acuerdo con el nivel en el que clarifica la validez de constructo de una medición en particular.

En nuestra investigación analizamos y opinamos a cerca de la importancia de las inversiones privadas para la economía, pero también opinamos que los contratos que se realizan entre el gobierno y las empresas privadas internacionales se hacen en forma injusta. Pues aproximadamente el 80% de los beneficios van al sector externo y el 20% a los intereses peruanos.

3.9. ORIENTACION ETICA

Se refiere a que nuestra investigación lo hemos realizado con responsabilidad y a conciencia, siempre respetando los descubrimientos teóricos y prácticos de distintos autores. Nosotras como personas razonables hemos actuado de acuerdo a nuestros valores, a lo que pensamos, a nuestras creencias y buenos hábitos. actuamos siempre pensando no solo en interpretar el mundo, sino también cambiándolo y produciendo.

Con la orientación ética respetamos, nuestros valores y valores ajenos.

CAPITULO IV

RESULTADOS Y DISCUSIÓN

4.1. DESCRIPCIÓN DEL TRABAJO DE CAMPO

Nuestra investigación trata de la inversión privada extranjera y su impacto en el desarrollo económico peruano, este es un trabajo básicamente macroeconómico. Esta investigación es un tema apasionante porque lo hablan los políticos, los funcionarios, los estudiantes universitarios y los profesores en general; desde el año pasado hemos venido recopilando información. esta ha sido muy abundante, sin embargo, también ha sido dispereja, las opiniones también han sido diversa, aunque casi todos han coincidido en que la inversión privada es necesaria. Aproximadamente desde enero, ya teníamos gran parte de los datos bibliográficos; pero nuestras ocupaciones de laborales nos han impedido consolidar la información.

Nuestra investigación nos ha obligado que entrevistemos a trabajadores y funcionarios del Gobierno regional y de las municipalidades de Chaupimarca y Yanacancha; pero también se han encuestado a dueños y trabajadores de las principales microempresas de nuestra provincia. Los responsables de las empresas nos ofrecieron contestar las preguntas de la encuesta, otros se han negado a hacerlo, aduciendo que no tienen tiempo, otros piensan que son preguntas de aspectos políticos por lo que se negaron a contestar, otros contestan en forma incompleta. Realmente no es fácil sacar información ante tantas dudas. Lo importante es que contestaron, aunque demorando, a las respuestas obtenidas se tuvo que consolidar

Finalmente hemos tenido que hacer el trabajo de gabinete, (trabajo de escritorio) donde hemos tenido problemas, pues hemos contado con mucha información, pero esta fue dispareja, por la que se tenía que hacer una consolidación, tanto de la información cuantitativa, como de la información cualitativa. La información teórica fue la más difícil de consolidar y resumir.

4.2. PRESENTACIÓN, ANALISIS E INTERPRETACIÓN DE RESULTADOS

4.2.1. DESCRIPCION DE LA HIPÓTESIS 1 (H1)

HE₁: “La inestabilidad política, jurídica y las crisis financieras internacionales, afecta la fluidez del ingreso de la inversión extranjera Directa en el Perú afectando el desarrollo de la economía”

A. QUE DICEN LOS ENCUESTADOS

1. ¿usted piensa que hay estabilidad política y jurídica en el país?

OBJETIVO: La pregunta tiene el objetivo de conocer si los trabajadores de las instituciones públicas y del sector privado, conocen de la importancia de la estabilidad política y jurídica, para la fluida captación de inversiones Privada extranjera.

ANALISIS E INTERPRETACION: En la vida económica de un país lo que manda es el aspecto político; la política es el ente pensante que dirige el rumbo de la economía, de manera que, si tenemos una mala decisión política, la economía tenderá a fracasar. Por ello es que, si no solucionamos el problema de las inversiones privadas nacionales, no se solucionará el problema del desarrollo de la economía, considerando que estamos viviendo el sistema vigente.

CUADRO N° 4.1

¿Usted piensa que hay estabilidad política y jurídica en el país?

	FRECUENCIA	PORCENTAJE	% ACUMULATIVA
Si	80	43.7	43.7
No	72	39,4	83.1
No sabe	31	16.9	100.0
TOTAL	183		

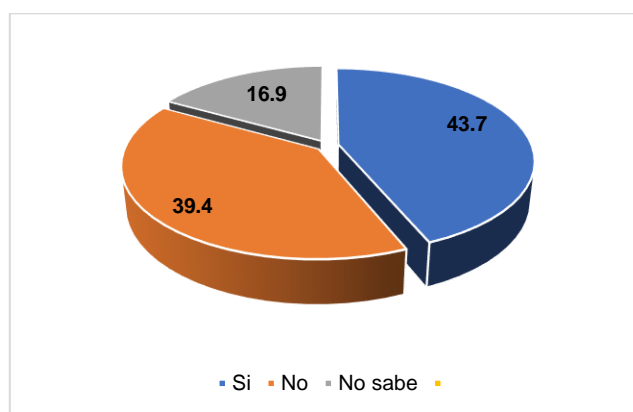
FUENTE: Elaboración propia con datos de las encuestas.

El cuadro N° 4.1 y la figura N° 4.1 nos muestra que el 43.7% de encuestados manifiestan que en efecto todavía se muestra estabilidad política y jurídica, porque todavía vivimos en un Estado de derecho en el país; todavía se respetan las libertades colectivas e individuales.

Sin embargo, el 39.4% de encuestados manifiestan, que a estas alturas no existe estabilidad política ni jurídica, pues el poder ejecutivo y el poder legislativo están enfrentados; mientras esto sucede el poder judicial tiene ciertas ambivalencias en sus decisiones jurídicas, más aún todavía cuando a la fecha las empresas corruptas y los funcionarios presionan al poder judicial para que no sean justas en sus decisiones.

FIGURA N° 4.1

Usted piensa que la descentralización es un problema político y económico?



2. Las crisis financieras internacionales ¿afectan la fluidez de las inversiones privadas en la economía peruana?

OBJETIVO: Es importante conocer las opiniones de los encuestados a cerca del problema de las crisis financieras internacionales, por ese motivo se ha hecho la pregunta.

ANALISIS E INTERPRETACION: Las inversiones extranjeras son muy sensibles. Ante cualquier bullicio de una posible crisis internacional, especialmente de las economías desarrolladas, frente a ello las inversiones hacia los países en vías de desarrollo se retraen, o suben las tasas de interés.

CUADRO N° 4.2

Las crisis financieras internacionales ¿afectan la fluidez de las inversiones privadas en la economía peruana?

	FRECUENCIA	PORCENTAJE	% ACUMULATIVA
Si	92	50.3	50.3
No	67	36.6	89.9
No sabe	24	13.1	100.0
TOTAL	183		

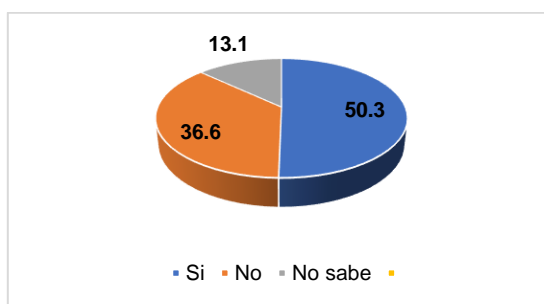
FUENTE: Elaboración propia con datos de las encuestas.

Si observamos los resultados en el cuadro N° 4.2 y la figura N° 4.2 podemos describir que el 50.3% dicen que en efecto las crisis financieras, siempre traerán problemas en las inversiones privadas nacionales e inversiones privadas extranjeras. En 2008 hasta el 2012, se sitió el problema de la crisis financiera internacional, no solo disminuyeron las inversiones, sino también hubo problemas con el crecimiento de la producción. solo un 36.6% de los encuestados manifestaron que mayormente no existen problemas con las inversiones cuando existen crisis financieras, realmente el Peru no tuvo

problemas porque se tenía un respaldo con el uso de las Reservas Internacionales Netas (RIN). Pero realmente las crisis siempre traen problemas.

FIGURA N° 4.2

Las crisis financieras internacionales ¿afectan la fluidez de las inversiones privadas en la economía peruana?



3. ¿usted piensa que la economía de pasco y del país se ha desarrollado por las inversiones privadas producidas?

OBJETIVO: Lo que queremos conocer con las respuestas de los encuestados es si ellos conocen si las inversiones privadas básicamente, coadyuvan al crecimiento y desarrollo de la economía en Pasco, sobre todo en los sectores más dinámicos de la economía, como la industria, la agricultura, la construcción y por su puesto el sector minero.

ANALISIS E INTERPRETACION: El problema básico de toda economía de una comunidad pequeña o grande es el problema de

la inversión; muchos economistas plantean que la inversión pública debe de dar la iniciativa, para que luego la inversión privada continúe con las inversiones. Este modelo de iniciativa es positivo y en otras ciudades capitalistas se han producido. Lo cierto es que las inversiones públicas han sido muy pequeñas, comparadas con las inversiones privadas.

CUADRO N° 4.3

¿Usted piensa que la economía de Pasco y del país se ha desarrollado por las inversiones privadas producidas

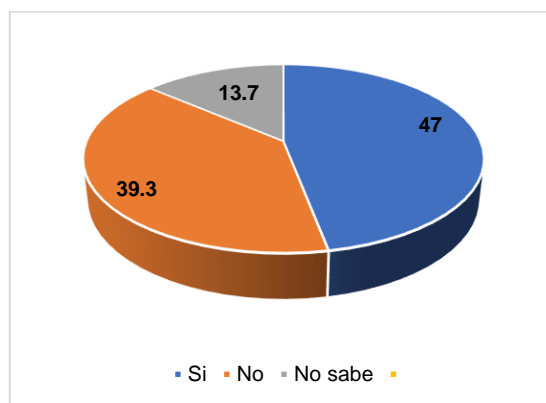
	FRECUENCIA	PORCENTAJE	% ACUMULATIVA
Si	86	47.0	47.0
No	72	39.3	86.3
No sabe	25	13.7	100.0
TOTAL	183		

FUENTE: Elaboración propia con datos de las encuestas.

El cuadro N° 4.3 y la figura N° 4.3 nos muestra los resultados de las encuestas, en un 47.0% dicen que el sector privado es el que aporta con mayores inversiones, desde una microempresa hasta los grandes inversionistas que aportan con grandes capitales, en megaproyectos. En Pasco no se tienen megaproyectos, pero hay que reconocer en los últimos 10 años se han producidos inversiones en el sector financiero, el comercio, transporte y construcción. Solo el 39.3% manifiestan que en Pasco ha progresado muy poco en sus sectores económicos.

FIGURA N° 4.3

¿Usted piensa que la economía de Pasco y del país se ha desarrollado por las inversiones privadas producidas



4.2.2. ANALISIS DESCRIPTIVO DE LA HIPOTESIS 2 (H₂)

HE₂: “La ejecución de los megaproyectos pendientes a ejecutarse puede incrementar la llegada del de la Inversión Externa Directa en el Perú, incrementando el crecimiento de la economía”

A. QUE DICEN LOS ENCUESTADOS

¿Usted piensa que las inversiones en carreteras de integración como Huayllay –Canta- Lima; y Huánuco – Yanahuanca – Lima pueda desarrollar a Pasco?

OBJETIVO: La pregunta tiene por objetivo conocer de los encuestados acerca de si están enterados de la importancia de los grandes proyectos a ejecutarse; aunque conocemos que estas carreteras son de inversiones

públicas a nivel nacionales; de todas maneras, esas inversiones propician las inversiones privadas.

ANÁLISIS E INTERPRETACION: Los megaproyectos son realmente inversiones grandes, que impactan no solo en una región, estas inversiones impactan en todo el país. En nuestra región tenemos dos carreteras que impactarían en la estructura de la economía de Pasco si es que se construiría.

CUADRO N° 4.4

Las inversiones en carreteras como la Huayllay-Canta-Lima; Huánuco – Yanahuanca – ¿Lima, pueden desarrollar a Pasco?

	FRECUENCIA	PORCENTAJE	% ACUMULATIVA
Si	96	52.5	52.5
No	82	44.8	97.3
No sabe	05	2.7	100.0
TOTAL	183		

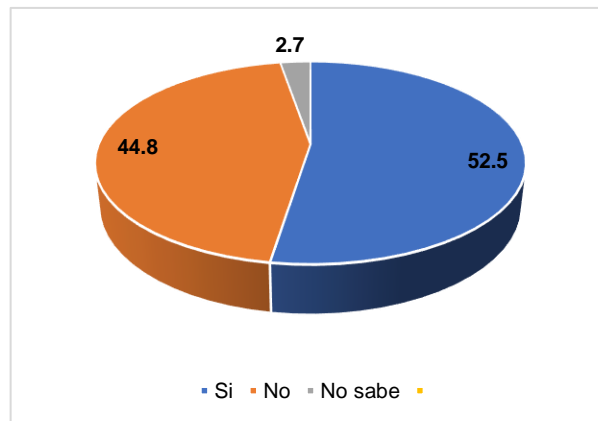
FUENTE: Elaboración propia con datos de las encuestas.

Al observar los resultados (Cuadro N° 4.4 y figura N° 4.4) se puede decir que el 52.5% (96 encuestados) manifiestan que en efecto las carreteras que se construyan, si mejorará la estructura económica de nuestra economía, pues mejorará del comercio, la industria, el turismo, etc. pero también habrá integración económica con las provincias de Oxapampa, y la provincia Daniel Alcides Carrión. Sin embargo, el 44.8% de personas consideraron que no tendría mayores impactos la construcción de las

aludidas carreteras, a pesar que son carreteras de penetración, donde integran distritos, anexos caseríos y producción agrícolas.

FIGURA N° 4.4

**Las inversiones en carreteras como la Huayllay-Canta-Lima;
Huánuco – Yanahuanca – ¿Lima, pueden desarrollar a Pasco?**



¿Usted piensa que en Pasco haya inversión extranjera directa?

OBJETIVO: Lo que queremos saber es, si nuestra población conoce de la existencia o no de inversiones privadas extranjeras. Realmente muchas personas desconocen de inversiones extranjeras en la Región Pasco. Antiguamente si existía y mucho capital INGLÉS.

ANALISIS E INTERPRETACION: Realmente capital extranjero ya no existe en grandes proporciones en nuestra Región; hay todavía inyecciones de capital en las mineras Milpo, Atacocha y Brocal, por ejemplo. Pero no son grandes capitales, como se pretende invertir en la minera “tía María” por ejemplo, o como en la Línea 2 del metro de Lima. hoy hay inversiones pequeñas.

CUADRO N° 4.5

¿Usted piensa que en Pasco hay Grandes inversiones extranjeras directa?

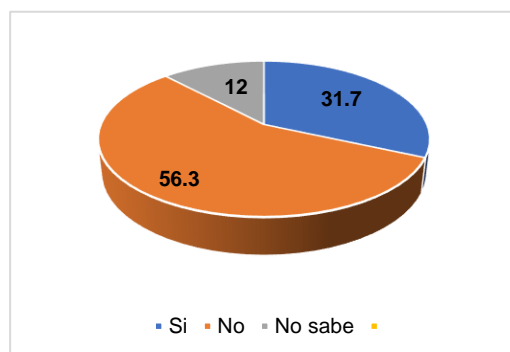
	FRECUENCIA	PORCENTAJE	% ACUMULATIVA
Si	58	31.7	31.7
No	103	56.3	88.0
No sabe	22	12.0	100.0
TOTAL	183		

FUENTE: Elaboración propia con datos de las encuestas.

Al observar los resultados en (Cuadro N° 4.5 y figura N° 4.5) se puede decir que el 31.7% (58 encuestados) manifiestan que en la Región se tiene Pasco tiene grandes inversiones, como: la hidroeléctrica YUNCAN, inversiones en la compañía Minera Milpo, Atacocha, etc. Sin embargo, el 56.37% de personas encuestada (103) manifiestan que no exite inversiones provenientes del extranjero,

FIGURA N° 4.5

¿Usted piensa que en Pasco hay Grandes Inversiones extranjeras directa?



4. ¿Usted piensa que la deuda externa afecte el crecimiento y desarrollo de la región y el País?

OBJETIVO: La pregunta tiene por objeto conocer si las personas encuestadas tienen conocimiento de los efectos que puede traer la deuda externa e interna para el país y por tanto para la Región.

ANALISIS E INTERPRETACION: La mayoría de las personas conocen los problemas que acarrea la deuda pública para el desarrollo del país. No todas las deudas son malas, más bien son buenas; son malas cuando el dinero prestado se destina mal, cuando se derrocha. Lamentablemente ello ha sucedido en la mayoría de veces.

Al observar los resultados (Cuadro N° 4.6 y figura N° 4.6) se puede decir que el 60.1% (110 encuestados) manifiestan que en efecto la deuda pública es fatal, porque afecta el desarrollo de la economía, pues en vez de invertir en la agricultura o en algún otro sector económico, se tiene que pagar la deuda. No olvidemos que la deuda pública es aproximadamente el 22% del PBI. Es lamentable que la deuda solo sirva para cubrir los déficits fiscales en la que cae el Gobierno. Sin embargo, el 38.3% de las personas encuestadas no lo consideran que la deuda sea un problema para las inversiones.

CUADRO N° 4.6

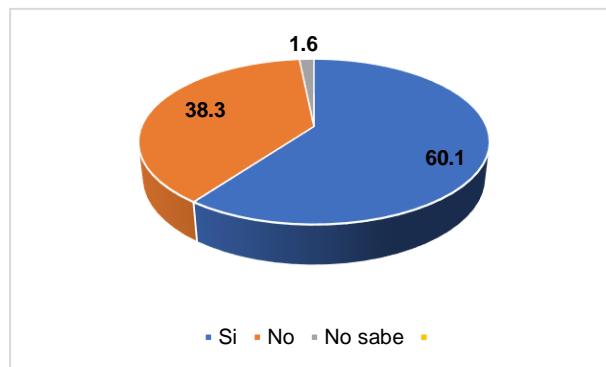
¿La deuda externa afecta el crecimiento y desarrollo de la Región Pasco y el País?

	FRECUENCIA	PORCENTAJE	% ACUMULATIVA
Si	110	60.1	60.1
No	70	38.3	98.4
No sabe	03	1.6	100.0
TOTAL	183		

FUENTE: Elaboración propia con datos de las encuestas.

FIGURA N° 4.6

¿La deuda externa afecta el crecimiento y desarrollo de la Región Pasco y el País?



4.2.3. ANÁLISIS DESCRIPTIVO DE LA HIPÓTESIS 3 (H₃)

HE₃: “La estabilidad macroeconómica, el déficit fiscal y la deuda pública, influyen en la Inversión privada directa, y en el desarrollo de la industria y la agricultura, propiciando el desarrollo económico en la Región Pasco y en el Perú”.

A. QUE DICEN LOS ENCUESTADOS

5. ¿Usted piensa que los desequilibrios y déficit presupuestarios frena el crecimiento y desarrollo económico?

OBJETIVO: Con la pregunta tenemos el objetivo adquirir las opiniones de las personas acerca de los desequilibrios presupuestarios que viene afrontado el país desde hace cuatro años. Las personas participan diciendo que el desarrollo de la economía es más difícil con lo déficits fiscales.

ANALISIS E INTERPRETACION: Una de las cuestiones por la mala aplicación de la política económica en los años sucesivos, ha traído como consecuencia los déficits presupuestarios. Cuando existe estos déficits el gobierno tiene que acudir a instituciones financieras como el FMI para solicitar créditos; estas instituciones financieras cobran altos intereses por los préstamos que otorgan.

Al observar los resultados (Cuadro N° 4.7 y figura N° 4.7) se puede ver que el 50.8% (93 encuestados) manifiestan que, en efecto, los déficits fiscales frenan el crecimiento e la economía y por su puesto frenan el desarrollo económico. no olvidemos que para que haya crecimiento, tiene que haber estabilidad económica.

Por otra parte, 38.8% de personas encuestadas manifestaron que, los desequilibrios no actúan necesariamente como variables que afectan el crecimiento y el desarrollo económico.

CUADRO N° 4.7

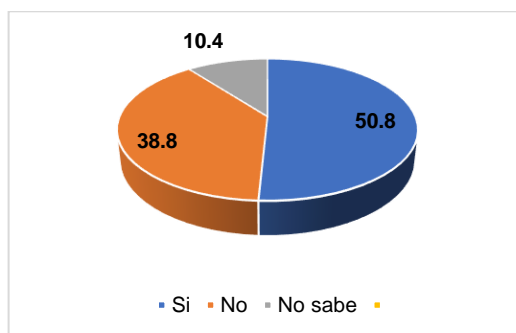
¿Los desequilibrios y déficit presupuestarios frenan el crecimiento y desarrollo económico?

	FRECUENCIA	PORCENTAJE	% ACUMULATIVA
Si	93	50.8	50.8
No	71	38.8	89.6
No sabe	19	10.4	100.0
TOTAL	183		

FUENTE: Elaboración propia con datos de las encuestas.

FIGURA N° 4.7

¿Los desequilibrios y déficit presupuestarios frenan el crecimiento y desarrollo económico?



6. ¿Usted piensa que nuestra economía sectorial como la peruana atraiga inversiones privadas?

OBJETIVO: El objetivo es hacer participar a la población dando su opinión acerca de la posibilidad del desarrollo de los sectores económicos y si estos sectores pueden atraer las inversiones privadas.

ANALISIS E INTERPRETACION: Realmente lo que debe desarrollarse son los sectores productivos como la industria manufacturera, la agricultura, el comercio, el turismo, etc. pero lamentablemente estos sectores en el país y la Región están deprimidos. Como consecuencia de ello, estos sectores económicos no son atractivos para las inversiones.

Al observar los resultados (Cuadro N° 4.8 y figura N° 4.8) se puede ver que el 33.9% (62 encuestados) manifiestan que, nuestra economía sectorial si puede traer inversiones privadas. Sin embargo, el 52.5% de personas manifiestan que una economía sectorial atrasada como la nuestra no atraería inversiones a la Región y al País. Ello porque nuestra economía no tiene apoyo dl gobierno, pues los pequeños empresarios no se dan abasto para hacer crecer la economía a falta de tecnología e inversiones.

CUADRO N° 4.8

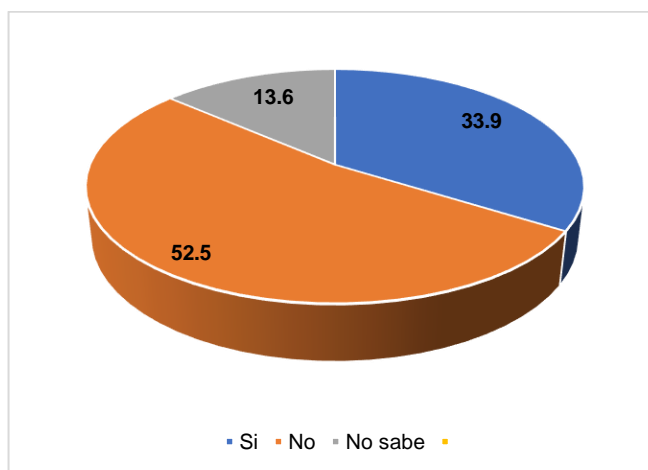
**¿Usted piensa que nuestra economía sectorial
como la peruana atraiga inversiones privadas?**

	FRECUENCIA	PORCENTAJE	% ACUMULATIVA
Si	62	33.9	33.9
No	96	52.5	86.4
No sabe	25	13.6	100.0
TOTAL	183		

FUENTE: Elaboración propia con datos de las encuestas.

FIGURA N° 4.8

**¿Usted piensa que nuestra economía sectorial
como la peruana atraiga inversiones privadas?**



7. ¿La inversión privada en la agricultura no es beneficioso para el inversionista?

OBJETIVO: Nuestra pregunta tiene el objetivo es hacer participar a la población dando su opinión acerca de que si las

inversiones en la agricultura son beneficiosas. Realmente no existe ni inversión pública ni inversión privada en la apicultura ello quiere decir que las inversiones no son beneficiosas.

ANALISIS E INTERPRETACION: Realmente la pobreza empieza por el poco desarrollo de la agricultura, sobre todo en la sierra, y en la selva. El sector privado no invierte en agricultura, salvo en la agricultura de la costa peruana, pues allí se produce caña de azúcar, arroz, vid, limones, etc. Estos productos son rentables producirlos. Pero la agricultura en la sierra y en la selva es muy pobre, prácticamente solo se produce para el autoconsumo.

Al observar los resultados (Cuadro N° 4.9 y figura N° 4.9) se puede ver que el 50.8% (93 encuestados) manifiestan que, en efecto, las inversiones en el sector agrícola son muy lentas y muy reducidas, del capital necesita ganar buenos intereses y en poco tiempo, y la agricultura no puede rendir esas ganancias; por lo tanto, no hay inversiones privadas en la agricultura.

CUADRO N° 4.9

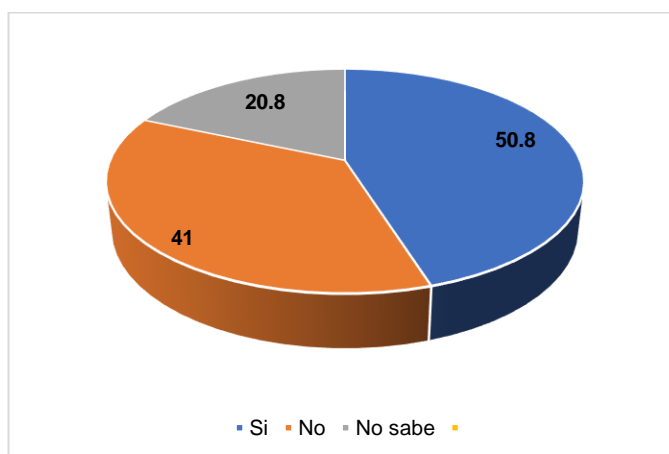
**¿La inversión privada en la agricultura
no es beneficioso para el inversionista?**

	FRECUENCIA	PORCENTAJE	% ACUMULATIVA
Si	93	50.8	50.8
No	75	41.0	91.8
No sabe	15	8.2	100.0
TOTAL	183		

FUENTE: Elaboración propia con datos de las encuestas.

FIGURA N° 4.9

**¿La inversión privada en la agricultura
no es beneficioso para el inversionista?**



Sin embargo, el 41.0 % de personas manifiestan que, si se puede invertir en la agricultura por que puede rendir los beneficios necesarios, se dice que los que deben dar iniciativa en inversiones es el sector público, es decir el Estado.

8. ¿Usted piensa que una economía poco consolidada como la de Pasco no espera inversión en los sectores productivos?

OBJETIVO: El objetivo de nuestra pregunta es conocer qué piensa la población de Pasco, es decir, si se espera invasiones del Estado (gobierno Regional, ministerio de agricultura, municipalidades), o si no se espera inversiones.

ANALISIS E INTERPRETACION: Realmente según a política económica del gobierno, al parecer no se va hacer ninguna inversión en sectores económicos que son difíciles obtener rentas, el modelo es privatizador, ¡no al subsidio!, el Estado no debe intervenir en Economía, siempre se va invertir y dar mayor importancia en sectores económicos donde se tenga una tasa de retorno rapada y con réditos mayores.

Al observar los resultados (Cuadro N° 4.10 y figura N° 4.10) se puede ver que el 51.4% (94 encuestados) manifiestan que, en efecto, no se esperan inversiones en los sectores productivos en la Región Pasco.

CUADRO N° 4.10

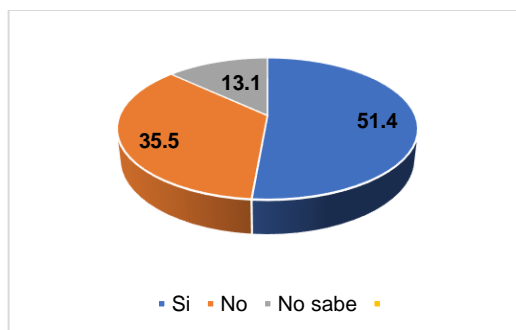
**¿Una economía poco consolidada como la de Pasco
no espera inversión en los sectores productivos?**

	FRECUENCIA	PORCENTAJE	% ACUMULATIVA
Si	94	51.4	51.4
No	65	35.5	86.9
No sabe	24	13.1	100.0
TOTAL	183		

FUENTE: Elaboración propia con datos de las encuestas.

FIGURA N° 4.10

**¿Una economía poco consolidada como la de pasco
espera inversión en los sectores productivos?**



Sin embargo, el 35.5% de personas manifiestan que se puede recibir inversiones, pero por parte del Estado, pero ello significaría cambiar el modelo económico, salir del modelo neoliberal, por el modelo donde el Estado intervenga para regular la producción.

4.3. PRUEBA DE HIPOTESIS

4.3.1. PRUEBA DE LA HIPOTESIS 1 (H1)

HE₁: “La inestabilidad, política, jurídica y las crisis financieras internacionales, afecta la fluidez del ingreso de la inversión extranjera Directa en el Perú afectando el desarrollo de la economía”

HE₀: “La inestabilidad, política, jurídica y las crisis financieras internacionales no afecta la fluidez del ingreso de la inversión extranjera Directa en el Perú afectando el desarrollo de la economía”

La función puede quedar de la siguiente manera:

La inversión extranjera Directa en el Perú = F (La estabilidad, política, jurídica y la estabilidad financiera internacional).

CUADRO N° 4.11

PRUEBA DE LA “JI” CUADRADA DE PEARSON DE LA HIPOTESIS 1

		Hay estabilidad, política, jurídica y la estabilidad financiera internacional			
		Si	No	No sabe	total
Hay inversión extranjera Directa en el Perú	Si	56	28	06	90
	No	35	36	05	76
	No sabe	4	09	4	17
	Total	95	73	15	183

FUENTE: Elaboración propia con datos de las encuestas.

Para probar la hipótesis planteada se ha procedido así:

1. Nuestra muestra es simple
2. La estadística de prueba está dada por una fórmula

Pruebas de frecuencias observadas

Trata de probar si los resultados a partir de una muestra tienen concordancia con los datos esperados.

$$x^2 = \sum \frac{(o - e)^2}{e}$$

Dónde: "o" es el valor observado para cada una de dos o más clases, y "e" es el valor esperado correspondiente.

Para evaluar esta expresión, primero hay que determinar el valor esperado para cada clase de individuos, de acuerdo al planteamiento de la hipótesis.

3. Distribución de la estadística de prueba: cuando H_0 es verdadera X^2 sigue una distribución aproximada de Ji cuadrada con $(3-1)(3-1) = 04$ grados de libertad.

4. Regla de decisión: a un nivel de significancia de 0.05, rechazar la hipótesis nula (H_0) si el valor calculado de x^2 es mayor o igual a 76.3

5. Cálculo de la estadística de pruebas. Al desarrollar la fórmula: Calculamos los valores teóricos para cada casilla. Es decir la frecuencia esperada (f_e)

$$(95 * 90) / 183 = 46.7$$

$$(95 * 76) / 183 = 39.4$$

$$(95 * 17) / 183 = 8.8$$

$$(73*90) / 183 = 35.9$$

$$(73*76) / 183 = 30.3$$

$$(73*17) / 183 = 6.8$$

$$(15*90) / 183 = 7.4$$

$$(15*76) / 183 = 6.2$$

$$(15*17) / 183 = 1.4$$

Una vez obtenidos los valores teóricos, aplicamos la fórmula.

$$X^2 = \sum_{N=1}^H \sum_{N=1}^K \frac{(f_0 - f_e)^2}{f_e}$$

Dónde:

X^2 = Valor estadístico de la Ji cuadrada

f_0 = frecuencia observada

f_e = frecuencia esperada

$$X^2 = (56-46.7)^2/46.7 + (28-39.4)^2/39.4 + (6- 8.8)^2/8.8+...+ \\ (04 - 7.4)^2/7.4 + (9 - 6.2)^2/6.2 + (4 - 1.4)^2/1.4 = 15.2$$

6. Decisión estadística:

Dado que $15.2 > 9.49$ se rechaza H_0 . Ello debido a que X^2_c (calculada) $> X^2_t$ (de la tabla) al nivel de 0.05 P; por este motivo se declara significativa y se concluye que sí hay relación positiva entre la variable dependiente: **“La inversión extranjera Directa en el**

Perú”, con las variables independientes: **“La estabilidad, política, jurídica y la estabilidad financiera internacional”**.

7. Decisión

El estadístico calculado de 15.2 con 4 grados de libertad tiene una aceptable probabilidad y menor que 0.05, cayendo en el nivel de significancia. Por lo tanto, se acepta H_1 y se rechaza H_0 .

Entonces, existe relación significativa entre las frecuencias observadas, es decir la variable dependiente: **“La inversión extranjera Directa en el Perú”**, con las variables independientes: **“La estabilidad, política, jurídica y la estabilidad financiera internacional”**

4.3.2. PRUEBA DE LA HIPOTESIS 2 (H_2)

HE₂: “La ejecución de los megaproyectos pendientes a ejecutarse puede incrementar la llegada de la Inversión Externa Directa en el Perú, incrementando el crecimiento de la economía”

HE₀: “La ejecución de los megaproyectos pendientes a ejecutarse **no** puede incrementar la llegada del de la Inversión Externa Directa en el Perú, incrementando el crecimiento de la economía”.

La función queda enunciada así:

La Inversión Privada Directa en el Perú = F (Producto Interna Bruto)

CUADRO N° 4.12

LA INVERSION EXTERNA DIRECTA Y EL PIB

AÑOS	IED(Y) (Mills)	PIB (X) (Mills)
2010	27902	382380
2011	27169	407052
2012	40392	431273
2013	30683	456449
2014	26021	467376
2015	22641	482676
2016	22239	502191
2017	22638	514618
2018	21410	535171

FUENTE: Cuadro elaborado con datos

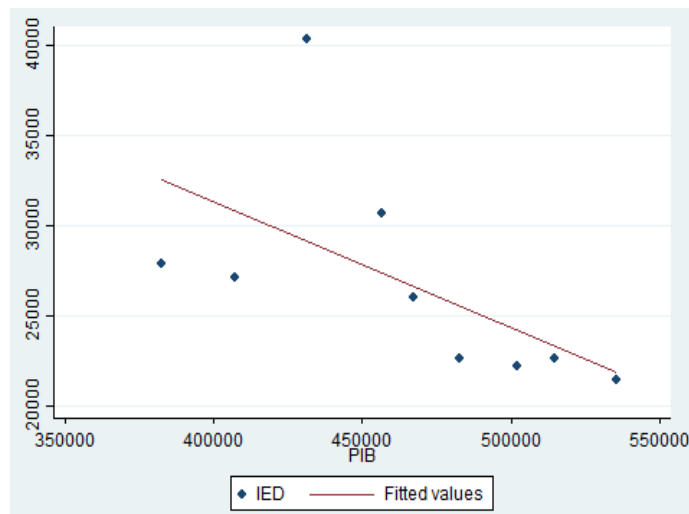
del de las memorias del BCR

Source	SS	df	MS	Number of obs	=	9
Model	100395588	1	100395588	F(1, 7)	=	3.78
Residual	185855092	7	26550727.4	Prob > F	=	0.0929
				R-squared	=	0.3507
				Adj R-squared	=	0.2580
Total	286250680	8	35781335	Root MSE	=	5152.7

IED	Coef.	Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]
PIB	-.0700185	.0360076	-1.94	0.093	-.1551628 .0151258
_cons	59301.69	16808.24	3.53	0.010	19556.53 99046.86

EL cuadro N° 4.12 nos muestra los resultados de modelo en la que se puede observar que R Squared tiene un valor de 0.3507 que quiere decir no tiene una buena relación entre la Inversión Extranjera Directa (IED), con la Producción Interna Bruta (PIB). Ello se debe a que las inversiones han caído en forma rápida en los últimos años, de 30 683 millones en el año 2013 a 21410 millones en el año 2018. Mientras que el PIB ha seguido creciendo lentamente a través de los últimos años.

La figura también muestra una pendiente negativa, es decir las IED caen, mientras el PIB aumenta, lo que quiere decir que las inversiones extranjeras no determinan el crecimiento del Producto, sino que existe otras variables como el consumo interno, las exportaciones etc, que hacen crecer al PIB. }



4.3.3. PRUEBA DE LA HIPOTESIS 3 (H3)

HE₃: “La inestabilidad macroeconómica, el déficit fiscal y la deuda pública, influyen negativamente en la Inversión privada directa,

en el desarrollo de la industria y la agricultura, propiciando el desarrollo económico en la Región Pasco y en el Perú.

HE₀: “La inestabilidad macroeconómica, el déficit fiscal y la deuda pública, no influyen en la Inversión privada directa, y en el desarrollo de la industria y la agricultura, propiciando el desarrollo económico en la Región Pasco y en el Perú”.

La deuda externa el déficit fiscal = F (del resultado económico)

Realmente la inestabilidad macroeconómica, el déficit fiscal y la deuda pública influyen grandemente en el crecimiento de las inversiones privadas extranjeras, y por tanto en el crecimiento y desarrollo de la agricultura y de la industria. Las inversiones se necesitan más todavía en el interior del país donde los sectores productivos están menos desarrollados.

La deuda pública y los déficits fiscales dependen prácticamente de los resultados económicos del país, es decir si tenemos una débil producción, tendremos débiles exportaciones, escaso consumo,

CUADRO N° 4.3

LA DEUDA EXTERNA Y EL RESULTADO ECONOMICO

AÑOS	DEUDA EXTERNA (Y)	RESULTADO ECONOMICO O DEFICIT FISCAL (X)
2010	55233	916
2011	53514	9573
2012	49900	11319
2013	48084	4673

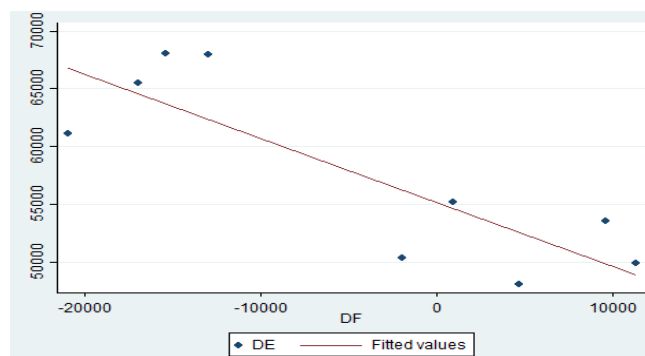
2014	50373	-2002
2015	68006	-12998
2016	68057	-15400
2017	61163	-20969
2018	65505	-16938

FUENTE: Cuadro elaborado con datos del de las memorias del BCR

Source	SS	df	MS	Number of obs	=	9
Model	363969115	1	363969115	F(1, 7)	=	16.65
Residual	152991631	7	21855947.3	Prob > F	=	0.0047
				R-squared	=	0.7041
				Adj R-squared	=	0.6618
Total	516960746	8	64620093.3	Root MSE	=	4675

DE	Coef.	Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]
DF	-.5542623	.1358213	-4.08	0.005	-.8754286 -.2330959
_cons	55183.6	1681.327	32.82	0.000	51207.9 59159.31

Aplicando el programa Stata se puede observar que las variables de las hipótesis se relacionan positivamente, es decir, R – Squared es de 0.7041, lo que quiere decir que las variables se correlacionan. El Adj R-Squared, tiene un coeficiente de 0.6618, lo que quiere decir que a pesar que se hace el ajuste la relaciones de las variable se correlaciona.



4.4. DISCUSIÓN DE RESULTADOS

4.4.1. DISCUSIÓN SOBRE LA PRIMERA HIPOTESIS

“HE₁: “La inestabilidad política, jurídica y las crisis financieras internacionales, afecta la fluidez del ingreso de la inversión extranjera Directa en el Perú afectando el desarrollo de la economía”

A. Los inversionistas Directos Extranjeros - IDE y también los nacionales exigen a los gobiernos “la paz social”, que no exista bullicio político, quieren garantía jurídica para sus inversiones. Sin embargo, nunca dicen que alguna cláusula de los contratos les favorece, en demasía pues en la gran mayoría de veces los contratos son lesivos para el país. ellos exigen libertad para sus inversiones y ganancias. En muchos contratos se exige, como condición para invertir no comprometerse con el respeto a medio ambiente. Pero el Estado y las comunidades donde se asienta las minas, exigen que se respete el medio ambiente.

B. Las crisis financieras casi siempre son internacionales, el mundo globalizado de hoy hace que las fluctuaciones financieras (crisis) hace que la economía entre a recesiones, con el consiguiente problema en los países en vías de desarrollo, profundizando, la recesión económica, los bajos ingresos y la pobreza. Entre los años 2007-2010 se produjo una gran crisis financiera internacional, el Perú fue afectado en sus principales variables macroeconómicas; sin embargo,

gracias a que se tenía una fortaleza económica, esta crisis financiera fue superada con cierta solvencia.

- C. En el Perú el desarrollo económico, entendido éste como el incremento del bienestar social, mejoramiento en educación, salud, en los mejores ingresos de la mayoría de la población y por tanto por la reducción ostensiblemente la pobreza. Hay que tener en cuenta que el crecimiento económico no es sinónimo de desarrollo económico, pues el crecimiento no quiere decir desarrollo (incremento de bienestar social), la economía puede crecer en un año, pero al siguiente puede disminuir, sin que necesariamente haya un desarrollo económico. Por ejemplo, en los años 2010-2018 el Perú ha crecido, pero los niveles de vida no crecieron a ese ritmo.

4.4.2. DISCUSIÓN SOBRE LA SEGUNDA HIPOTESIS

HE₂: “La ejecución de los megaproyectos pendientes a ejecutarse puede incrementar la llegada del de la Inversión Externa Directa en el Perú, incrementando el crecimiento de la economía”

- A. Como hemos podido ver en nuestra investigación el Perú tiene muchos proyectos que van a demandar grandes cantidades de dinero, a estos proyectos se les denomina megaproyectos, los proyectos acabados van a servir al pueblo, en eso estamos muy claros, lo que no estamos claros es que si en la ejecución de proyectos nos van a seguir robando, como

lo han venido haciendo en muchos proyectos: línea metro 1, transoceánica, línea amarilla, construcción de carreteras, etc. y para colmo lo han hecho nuestros gobernantes coludidos con la empresa privada.

- B. Sin duda la ejecución de estos megaproyectos va a traer inversiones privada extranjeras, porque se trata de miles de millones de dólares, estas inversiones privadas van a traer mucho empleo, (además de aprovechamiento de las externalidades positivas²⁸). Estas inversiones traerán crecimiento del PIB, mejorando con ello el empleo que es escaso, mejorar los ingresos reducir la pobreza.

4.4.3. DISCUSIÓN SOBRE LA TERCERA HIPOTESIS

“HE₃: “La estabilidad macroeconómica, el déficit fiscal y la deuda pública, influyen en la Inversión privada directa, y en el desarrollo de la industria y la agricultura, propiciando el desarrollo económico en la Región Pasco y en el Perú.

- A. Una de las cuestiones básicas que exigen los inversionistas extranjeros es la estabilidad macroeconómica, ello quiere decir que no se debe tener inflación alta, no se debe tener desequilibrios presupuestales altos, no abusar de la deuda externa altas, no tener índices de pobreza alta y por tanto tener una estabilidad económica acompañada de un crecimiento

²⁸ Las externalidades se definen como decisiones de consumo, producción e inversión que toman los individuos, los hogares y las empresas y que afectan a terceros que no participan directamente en esas transacciones. Las externalidades son una de las principales razones que llevan a los gobiernos a intervenir en la economía.

económico razonable. Estas variables no se cumplen del todo, pues la economía peruana tiene desajustes casi permanentes. Lamentablemente el sector privado también contribuye a estos desajustes.

B. Nuestra Región no está considerada por el INEI como un departamento pobre, ni que su población tenga pobreza extrema, ello quiere decir que sus trabajadores tienen altos ingresos y su pobreza es relativamente baja. Sin embargo, esto es contradictorio por que se tiene una minería paralizada, la agricultura esta quebrada, solo se produce en su mayor parte para el autoconsumo, no se cuenta con una industria que de empleo porque sus inversiones son débiles, es decir casi no existe.

C. La situación económica nacional se refleja en las regiones, pues los presupuestos para la Región Pasco han ido disminuyendo año tras año, además de que sus inversiones no están bien dirigidas. Toda vez que no se invierte en los sectores económicos productivos, sectores que propician el empleo.

CONCLUSIONES

1. La magnitud de la relación entre Inversión Extranjera Directa y el Crecimiento Económico en el Perú durante el periodo 2010 – 2018 es alta. Por lo tanto, se puede mencionar que un aumento en los flujos de entrada de la inversión extranjera directa genera un impacto positivo y aumenta el crecimiento económico del Perú en este periodo de análisis. }
2. El impacto es positivo ante un aumento de la Inversión Extranjera Directa sobre el crecimiento del Sector Construcción en el Perú a largo plazo durante el periodo 2010 – 2018.
3. El impacto es positivo ante un aumento de la Inversión Extranjera Directa sobre el crecimiento del Sector Minería e Hidrocarburos en el Perú a largo plazo durante el periodo 2010 – 2018.
4. Las exportaciones del Perú crecieron en forma importante desde 2010 al 2018, pero, hay un quiebre para el año 2013 respecto al 2012 pues cayeron en 14% lo cual muestra una contra – tendencia respecto al gran período.
5. El crecimiento económico consistente del Perú desde 1993 al 2013 demuestra que el mercado interno es atractivo para cualquier inversionista, sea local o extranjero.

RECOMENDACIONES

1. Seguir Investigando los principales determinantes de la entrada de las inversiones extranjeras directas a la economía peruana, tanto a nivel macroeconómico y microeconómico. Con ello se incentivará y facilitará la entrada de estas inversiones al Perú con el fin de mantener una fuente de crecimiento continua.
2. El Perú debe seguir mostrando condiciones favorables para los inversores extranjeros mediante la estabilidad macroeconómica, políticas adecuadas y la mejora de la institucionalidad en el sector público para que de este modo pueda ser un país más atractivo ante los inversores.
3. Mostrar las “reglas claras” en cuanto a los temas de infraestructura, trámites burocráticos, legislación, seguridad nacional, entre otros, con el fin de que las entradas de inversión extranjera directa sean sostenibles y se respeten los parámetros y el contexto en el que se den.
4. El Estado debe tomar en cuenta la promoción de la inversión extranjera de manera que atraiga a los capitales extranjeros, ya sea a través de mecanismos, leyes o facilidades, dado que el Perú ha hecho una buena labor durante la última década, pues ha creado un clima propicio desde el punto de vista legal para que los inversionistas, puedan establecer sus empresas en el país.
5. Se tiene que incentivar la reinversión pública para que los capitales ganados por las empresas extranjeras no se muevan del país y sean invertidos en nuevos negocios que generen empleo y contribuyan al mejoramiento de la calidad de vida de las

personas. Asimismo, los agentes económicos deben contar con el suficiente capital humano para absorber y aprovechar las oportunidades que la IED pueda generar.

6. Se recomienda a las autoridades políticas, a escala nacional y sub nacional, que se promuevan preferentemente las inversiones y no tanto el ahorro, ya que, mediante las inversiones públicas, privadas y preferentemente la Inversión Extranjera Directa, se va a mejorar la productividad, la producción y, por ende, dinamizar el crecimiento económico.
7. Se recomienda a las autoridades del Gobierno Central y Gobiernos locales, respecto a la inversión pública, que se invierta en infraestructura vial, educación y salud, ya que esto atrae la inversión privada, lo cual favorece el crecimiento económico, existe evidencia empírica, que la sumatoria de estas inversiones ha mejorado la tasa de crecimiento económico en otros países.
8. Se recomienda al Gobierno Central, que se promueva políticas de atracción a la Inversión Extranjera Directa, ya que la evidencia señala que las inversiones incrementan la productividad, transfieren tecnología y propician un mayor crecimiento económico, tal cual lo realizaron los países denominados Tigres del Sudeste asiático.

BIBLIOGRAFIA

1. Blanchard, O. (2000). *Macroeconomía*, España: 2da Edición,
2. Banco Central de Reserva del Perú. (2009-2010-2011-2012-2013). *Memorias*.
Lima:
3. Contreras, E. (2004). *Evaluación de las inversiones públicas: enfoques alternativos y su aplicabilidad para Latinoamérica*. Lima:
4. Cepal. (2014): *Hacia un desarrollo inclusivo: El caso del Perú*, Santiago de Chile:
5. Dancourt, O. y Mendoza, W. (2010). *Informe de coyuntura Perú*. Lima: Universidad Católica.
6. Hernández S., Hernández C., Battista C. y LUCIO, P. (2006), *Metodología de la Investigación*, México: Mc Graw Hill.
7. INEI (2010; 2011; 2013): *Compendio estadística*
8. **Jiménez, F. (2000)**. *El modelo neoliberal peruano: límites, consecuencias sociales y perspectivas*. Lima: Pontificia Universidad Católica del Perú.
9. Krugman, P. y Wells, R. (2015). *Fundamentos de Economía*, España:
10. LA REPUBLICA Y EL COMERCIO (2010-2011). Recortes periodísticos donde se escribe acerca del Tema. Lima Perú
11. Mariátegui, J (2007). *7 ensayos de interpretación de la realidad peruana.*: Lima: Minerva.
12. . Mendoza, B. (2013). *Documentos de Trabajo 2013-371, Departamento de Economía*, Pontificia Universidad Católica del Perú.

13. Mendoza, L. (2011). *La distribución del ingreso en el Perú: 1980-2010. Desigualdad Distributiva en el Perú*. Lima: Pontificia Universidad Católica del Perú.
14. Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD- 2013). Informe Regional sobre Desarrollo Humano para América Latina y el Caribe. Lima –Perú.
15. Ortegón, E. y Pacheco, J. (2004). *Los sistemas nacionales de inversión pública en Centroamérica*. Lima: comparativo multivariados.
16. PNUD (2005). PNUD / Unidad del Informe sobre desarrollo humano. Perú. Informe sobre Desarrollo Humano Perú 2005. Hagamos de la Competitividad una oportunidad para todos. PNUD – Perú. Lima.
17. PNUD (2006). Informes sobre Desarrollo Humano Perú 2002, 2005 y 2006, PNUD – Perú – Lima. Elaboración: PNUD / Unidad del Informe sobre Desarrollo Humano. Perú.
18. PROM PERU (2010). *indicadores de Evolución económica y Social*, agosto- Lima.
19. Olivera, P. (2012). *Promoviendo la Inversión Extranjera: El caso de Prom Peru*”

ANEXO

Matriz de consistencia

La Inversión Privada Directa y su Impacto en el Desarrollo Económico Peruano 2010-2018

PROBLEMA	OBJETIVOS	HIPOTESIS	VARIABLES
<p>GENERAL:</p> <p>¿De qué manera los factores macroeconómicos, políticos, jurídicos, la ejecución de grandes proyectos las crisis financieras internacionales, determinan la inversión privada directa en el Perú y el desarrollo económico en el Perú?</p> <p>ESPECIFICOS:</p> <p>PE1: ¿De qué manera la inestabilidad, política, jurídica y las crisis financieras internacionales, afecta la fluidez del ingreso de la inversión extranjera Directa en el Perú afectando el desarrollo de la economía?</p>	<p>GENERAL:</p> <p>OG: Describir y analizar cómo los factores macroeconómicos, políticos, jurídicos, la ejecución de grandes proyectos las crisis financieras internacionales, determinan la inversión privada directa en el Perú y el desarrollo económico en el Perú</p> <p>ESPECIFICOS:</p> <p>OE1: Describir analizar y explicar cómo la inestabilidad, política, jurídica y las crisis financieras internacionales, afecta la fluidez del ingreso de la inversión extranjera Directa en el Perú afectando el desarrollo de la economía.</p>	<p>HIPOTESIS GENERAL:</p> <p>HG: “Los factores políticos, jurídicos, las crisis financieras internacionales, la infraestructura física, los aspectos macroeconómicos, la falta de competitividad, la inestabilidad económica, la mala política comercial, determinan la inversión extranjera en el Perú”</p> <p>HIPÓTESIS ESPECÍFICAS</p> <p>HE1: “La inestabilidad, política, jurídica y las crisis financieras internacionales, afecta la fluidez del ingreso de la inversión extranjera Directa en el Perú afectando el desarrollo de la economía”</p>	<p>Variable dependiente</p> <ul style="list-style-type: none"> • La fluidez de la inversión extranjera Directa • El desarrollo de la economía <p>Variables Independientes</p> <ul style="list-style-type: none"> • La inestabilidad, política y jurídica • Las crisis financieras internacionales • La crisis financiera <p>Indicador</p> <ul style="list-style-type: none"> • Aumento en un 20% el monto y el número de inversiones • Incremento en un 6% el crecimiento de la economía. <p>Variable dependiente</p>

<p>PE2: ¿Cómo la ejecución de los megaproyectos pendientes a ejecutarse puede incrementar la llegada del de la Inversión Externa Directa en el Perú, incrementando el crecimiento de la economía?</p> <p>PE3: ¿De qué manera la estabilidad macroeconómica, el déficit fiscal y la deuda pública, influyen en la Inversión privada directa, y en el desarrollo de la industria y la agricultura, propiciando el desarrollo económico en la Región Pasco y en el Perú?</p>	<p>OE2: Analizar y explicar Cómo la ejecución de los megaproyectos pendientes a ejecutarse puede incrementar la llegada del de la Inversión Externa Directa en el Perú, incrementando el crecimiento de la economía.</p> <p>OE3: Describir y explicar de qué manera la estabilidad macroeconómica, el déficit fiscal y la deuda pública, influyen en la Inversión privada directa, y en el desarrollo de la industria y la agricultura, propiciando el desarrollo económico en la Región Pasco y en el Perú</p>	<p>HE2: “La ejecución de los megaproyectos pendientes a ejecutarse puede incrementar la llegada del de la Inversión Externa Directa en el Perú, incrementando el crecimiento de la economía”</p> <p>HE3: “La estabilidad macroeconómica, el déficit fiscal y la deuda pública, influyen en la Inversión privada directa, y en el desarrollo de la industria y la agricultura, propiciando el desarrollo económico en la Región Pasco y en el Perú ”.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • La Inversión Externa Directa • El crecimiento de la economía <p>Variables Independientes</p> <ul style="list-style-type: none"> • Los megaproyectos a ejecutarse <p>Indicadores</p> <ul style="list-style-type: none"> • Incremento en un 20% la IED. • Incremento del PBI en un 6% <p>Variable dependiente</p> <ul style="list-style-type: none"> • La Inversión privada directa • El desarrollo de la industria y la agricultura <p>Variables Independientes</p> <ul style="list-style-type: none"> • La estabilidad macroeconómica, • El déficit fiscal • La deuda pública,
---	---	--	---

			<p>Indicador</p> <ul style="list-style-type: none">• Incremento de la inversión privada en 20% anual.• Crecimiento de la economía regional en un 6% anual.
--	--	--	---

Anexo N° 1

UNIVERSIDAD NACIONAL DANIEL ALCIDES CARRION - PASCO

FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS Y CONTABLES

ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMIA

OBJETIVO: Recabar información básica para realizar la investigación a cerca de: “**LA INVERSIÓN PRIVADA DIRECTA Y SU IMPACTO EN EL DESARROLLO ECONÓMICO PERUANO 2010-2018**”

CUESTIONARIO: A los trabajadores y funcionarios de las municipalidades de la provincia de Pasco y el Distrito de Yanacancha, a la sede de la gobernación regional y a los responsables de principales MYPES de nuestra provincia de Pasco.

1. ¿usted piensa que hay estabilidad política y jurídica en el país?

- ❖ Si
- ❖ No
- ❖ No contesta

1. Las crisis financieras internacionales ¿afectan la la fluidez de las i versiones privadas en la economía peruana?

- ❖ Si
- ❖ No
- ❖ No contesta

2. ¿usted piensa que la economía de pasco y del país se ha desarrollado por las inversiones privadas producidas?

- ❖ Si
- ❖ No

❖ No contesta

3. ¿usted piensa que las carreteras de integración como Huayllay – Lima, y Huánuco – Yanahuanca – Lima pueda desarrollar a Pasco?

❖ Si

❖ No

❖ No contesta

4. ¿Usted piensa que en Pasco haya inversión extranjera directa?

❖ Si

❖ No

❖ No contesta

5. ¿Usted piensa que la deuda externa afecte el crecimiento y desarrollo de la región y el País?

❖ Si

❖ No

❖ No contesta

6. ¿Usted piensa que los desequilibrios y déficit presupuestarios frena el crecimiento y desarrollo económico?

❖ Si

❖ No

❖ No contesta

7. ¿Usted piensa que una economía sectorial poco desarrollada como la peruana atraiga inversiones privadas?

- ❖ Si
- ❖ No
- ❖ No contesta

8. ¿Usted piensa que la inversión privada en la agricultura no es beneficioso para el inversionista?

- ❖ Si
- ❖ No
- ❖ No contesta

9. ¿usted piensa que una economía poco consolidada como la de pasco espera inversión en los sectores productivos?

- ❖ Si
- ❖ No
- ❖ No contesta

ANEXO N° 2**FLUJOS DE INVERSION EXTRANJERA DIRECTA REGISTRADA POR****SECTOR DE DESTINO**

(US\$ Millones)

Sector	2010-2013	2014-2016	2017-2018
Agricultura	48	57	78
Comercio	185	187	229
Comunicaciones	687	712	789
Construcción	45	50	78
Energía	886	903	118
Finanzas	716	787	913
Industria	498	535	611
Minería	625	654	755
Pesca	05	8	13
Petróleo	15	26	62
Servicios	115	136	171
Silvicultura	0	0	0
Transporte	126	143	184
Turismo	24	38	68
Vivienda	15	31	76
Total	3,377	8899	987

CUADRO N° 3

RESULTADO ECONÓMICO PERUANO (En miles de soles)

SUPERAVIT Y DEFICIT FISCAL (En porcentajes)

(AÑOS 2010-2018)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
1. Ingresos cte. Gob.	87930	102444	113795	121686	128371	122860	122654	126583	142637
2. Gastos no financ. del Gob.	83172	87574	98045	111770	123845	130152	130755	139894	149264
3. Otros	-590	247	1129	847	-321	625	-118	682	-186
Resultado Primario 1+2+3	4168	15116	16879	10763	4205	-6667	-8218	-12629	-6923
Intereses pagados	5083	5541	5568	6090	6206	6331	-7182	-8340	-10015
Resultado Econ.	916	9573	11319	4673	-2002	-12998	-15400	-20969	-16938
Déficit. Fiscal	0,2	2,0	2,2	0,9	-0,3	-2,1	-2,3	-3,0	-2,3

FUENTE: Cuadro elaborado con las memorias del BCRP – (2010-2018)

ANEXO N° 4

DEUDA PUBLICA EXTERNA E INTERNA 2010 – 2018

(En millones de soles) (*)

DEUDAS	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
D. PUBLICA: I+II	102150	103856	103825	107044	115386	142831	156663	173976	190741
% del PIB	23,5	21,4	19,7	19,6	20,0	23,3	23,9	24,9	25,8
I: EXTERNA	55233	53514	49900	48084	50373	68006	68057	61163	65505
II: D INTERNA	46917	50341	53925	58961	65014	74825	88606	112813	125236

(*) 20.2 % promedio del PIB, en el periodo

Fuente: Cuadro elaborado con las memorias del BCRP – (2010-2018)