

UNIVERSIDAD NACIONAL DANIEL ALCIDES CARRIÓN

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y CONTABLES

ESCUELA DE FORMACIÓN PROFESIONAL DE ECONOMÍA



T E S I S

**La recaudación tributaria y su incidencia en el crecimiento económico de la
región Pasco: 2007 - 2024**

Para optar el título profesional de:

Economista

Autores:

Bach. Yobely Maythy AYALA ANAYA

Bach. Makaule Emperatriz NAVARRO RODRIGUEZ

Asesor:

Mag. Oscar Wuilfredo HURTADO MELLADO

Cerro de Pasco – Perú – 2026

UNIVERSIDAD NACIONAL DANIEL ALCIDES CARRIÓN

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y CONTABLES

ESCUELA DE FORMACIÓN PROFESIONAL DE ECONOMÍA



T E S I S

**La recaudación tributaria y su incidencia en el crecimiento económico de la
región Pasco: 2007 – 2024**

Sustentada y aprobada ante los miembros del jurado:

Dr. José Pablo SALAS GAMARRA
PRESIDENTE

Dr. Marino Teófilo PAREDES HUERE
MIEMBRO

Mag. Felipe Orestes HUAPAYA ZAVALA
MIEMBRO



Universidad Nacional Daniel Alcides Carrión
Facultad de Ciencias Económicas y Contables
Unidad de Investigación

INFORME DE ORIGINALIDAD N° 29-2026-UNDAC-UI-FACEC

La Unidad de Investigación de la Facultad de Ciencias Económicas y Contables de la Universidad Nacional Daniel Alcides Carrión ha realizado el análisis con el software antiplagio Turnitin Similarity, que a continuación se detalla:

Presentado por
NAVARRO RODRIGUEZ Makaule Emperatriz

AYALA ANAYA Yobely Maythy

Escuela Profesional
Economía

Tipo de trabajo
Tesis

Titulado

La recaudación tributaria y su incidencia en el crecimiento económico de la región Pasco: 2007-2024

Asesor

Mg. HURTADO MELLADO Oscar Wuilfredo

Índice de similitud
14%

Calificativo
APROBADO

Se adjunta al presente el reporte de evaluación del software antiplagio

Cerro de Pasco, 3 de Septiembre del 2026



Firmado digitalmente por MARINO TEOFILLO PAREDES HUERE
DNI: 7145678901234567890
Fecha: 2026.09.03 10:22:25 -05:00

Documento firmado por

MARINO TEOFILLO PAREDES HUERE

Jefe

Unidad de Investigación
Ciencias Económicas y Contables

1741303401-1

2111303246-2

DEDICATORIA

A Dios, por ser mi guía, mi fortaleza y mi refugio en los momentos de dificultad. Gracias por darme la vida, la sabiduría y la fuerza para no rendirme y permitirme alcanzar este sueño.

A mi madre Diolicia porque nunca dejó de creer en mí, incluso cuando yo dudaba de mis propias fuerzas. Gracias por tu amor incondicional, por cada sacrificio, por sostenerme en los momentos más difíciles y por ser la única persona que siempre confió en que lograría este sueño. Este triunfo es tan tuyo como mío.

A mi hermano Enoc por acompañarme con su cariño, apoyo y por ser mi fortaleza en este camino.

Y a mi papá Elías que hoy me acompaña desde el cielo. Aunque ya no estés físicamente a mi lado, tu recuerdo, tus enseñanzas y el amor que sembraste en mi corazón han sido la fuerza que me impulsó a no rendirme. Espero que, donde quiera que estés, te sientas orgulloso de este logro.

MAKAULE NAVARRO

A Dios, por ser mi guía, brindarme fortaleza, sabiduría y permitirme culminar esta importante etapa de mi vida profesional.

A mis queridos padres, por su amor incondicional, sacrificio, apoyo constante y por inculcarme valores que me han permitido alcanzar cada una de mis metas. Este logro también les pertenece.

A mi familia, por estar siempre a mi lado, motivándome a seguir adelante y creyendo en mí en los momentos más difíciles. Finalmente, dedico este trabajo a todas las personas que, de una u otra manera, contribuyeron a mi formación personal y profesional, inspirándome a seguir creciendo y aportando al desarrollo de nuestra sociedad.

YOBELY ANAYA

AGRADECIMIENTO

A la Universidad Nacional Daniel Alcides Carrión.

A la escuela de Formación Profesional de Economía.

A Los docentes de la Escuela de Formación Profesional
de Economía.

A Nuestro Asesor Dr. José Pablo Salas Gamarra.

RESUMEN

En la tesis Recaudación tributaria y el crecimiento económico en la región Pasco 2007-2024, se ha considerado como objetivo general identificar la incidencia de la recaudación tributaria en el crecimiento de la economía de la región Pasco en el periodo 2007 al 2024.

y como objetivos específicos, conocer la incidencia de la recaudación del impuesto a la renta en el crecimiento económico del sector construcción en la región Pasco en el periodo 2007-2024, identificar la incidencia de la recaudación del impuesto a la producción y consumo en el crecimiento económico del sector agropecuario en la región Pasco en el periodo 2007-2024; así como identificar la incidencia de la recaudación de otros impuestos en el crecimiento económico del sector comercio en la región Pasco en el periodo 2007-2024. Se utilizó una muestra no probabilística, de las variables recaudación tributaria y crecimiento económico en el periodo 2007-2024. Se ha utilizado el método el método descriptivo y el método hipotético-deductivo; se hizo la prueba de normalidad con el estadístico Shapiro Wilk para determinar si las variables escogidas siguen o no una distribución normal; para utilizar adecuadamente el coeficiente de correlación; encontrándose que no siguen una distribución normal; por lo que se ha utilizado el coeficiente de correlación Rho Spearman para hacer las correlaciones y la significancia en cada hipótesis validada. Se identificó una vinculación positiva entre la recaudación tributaria y el crecimiento económico en la región Pasco 2007- 2024; se obtuvo un coeficiente de correlación de Rho de Spearman de 0,766; se encontró en cada una de las pruebas de hipótesis tanto general como específicas que el valor de la probabilidad p-valor es menor del 5% nivel de significancia.

Palabras Claves: Recaudación tributaria, crecimiento económico, impuestos.

ABSTRACT

The thesis "Tax Revenue and Economic Growth in the Pasco Region 2007-2024" has the general objective of identifying the impact of tax revenue on the economic growth of the Pasco region during the period 2007-2024. Specific objectives include understanding the impact of income tax revenue on the economic growth of the construction sector in the Pasco region during the period 2007-2024; identifying the impact of production and consumption tax revenue on the economic growth of the agricultural sector in the Pasco region during the period 2007-2024; and identifying the impact of other tax revenue on the economic growth of the commerce sector in the Pasco region during the period 2007-2024. A non-probability sample was used, examining the variables of tax revenue and economic growth for the period 2007-2024. The descriptive and hypothetico-deductive methods were employed. The Shapiro-Wilk test was used to determine whether the selected variables followed a normal distribution, thus enabling the appropriate use of the correlation coefficient. It was found that they did not follow a normal distribution; therefore, Spearman's rho correlation coefficient was used to establish correlations and significance for each validated hypothesis. A positive correlation was identified between tax revenue and economic growth in the Pasco region from 2007 to 2024, yielding a Spearman's rho correlation coefficient of 0.766. In each of the general and specific hypothesis tests, the p-value was found to be less than 5%, the significance level.

Keywords: Tax revenue, economic growth, taxes.

INTRODUCCIÓN

El estudio titulado "Recaudación tributaria y el crecimiento económico en la región Pasco 2007-2024," se estructuró en torno a la interrogante ¿Cómo incide la recaudación tributaria en el crecimiento de la economía de la región Pasco en el periodo 2007 al 2024? A nivel específico, la investigación indagó ¿Cómo incide la recaudación del impuesto a la renta en el crecimiento económico del sector construcción en la región Pasco en el periodo 2007-2024? ¿Cómo incide la recaudación del impuesto a la producción y consumo en el crecimiento económico del sector agropecuario en la región Pasco en el periodo 2007-2024? y ¿De qué manera incide la recaudación de otros impuestos en el crecimiento económico de sector comercio en la región Pasco en el periodo 2007-2024?

Al finalizar el análisis, se corroboró en todos los casos la existencia de una relación positiva y significativa. Debido a que los datos no mostraron una distribución normal, se validaron las hipótesis mediante el coeficiente de Rho de Spearman, confirmando que una buena recaudación tributaria se asocia al crecimiento de la economía de Pasco.

El documento se organiza de forma sistemática en cuatro capítulos principales y secciones complementarias:

Capítulo I: El Problema de Investigación

Se detalla la caracterización y delimitación del estudio, la formulación de las interrogantes (general y específicas), los objetivos perseguidos, así como la justificación y las limitaciones encontradas.

Capítulo II: Marco Teórico

Contiene los antecedentes de investigaciones previas, el sustento científico del planeamiento y el presupuesto, la definición de conceptos clave y la operacionalización de las variables e indicadores que guían el estudio.

Capítulo III: Metodología y Técnicas

Describe el diseño metodológico, el tipo y método de investigación empleado, la selección de la muestra de trabajadores, las herramientas de recolección de datos, el rigor estadístico aplicado y las consideraciones éticas del proceso.

Capítulo IV: Resultados y Discusión

Se expone el trabajo de campo realizado, el análisis detallado de la información recolectada y el contraste de las hipótesis formuladas, finalizando con una discusión que confronta los hallazgos con la teoría existente.

Conclusiones y Recomendaciones: Síntesis de los hallazgos más relevantes y propuestas de mejora para mejorar la recaudación tributaria y conseguir una mejora en el desarrollo económico de Pasco..

Referencias y Anexos: Listado de fuentes bibliográficas consultadas y documentación complementaria que respalda la validez de la tesis.

ÍNDICE

Página.

DEDICATORIA

AGRADECIMIENTO

RESUMEN

ABSTRACT

INTRODUCCIÓN

ÍNDICE

ÍNDICE DE TABLAS

ÍNDICE DE FIGURAS

CAPÍTULO I

PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN

1.1.	Identificación y determinación del problema	1
1.2.	Delimitación de la investigación.....	8
1.3.	Formulación del problema	8
1.3.1.	Problema general	8
1.3.2.	Problemas específicos	8
1.4.	Formulación de objetivos.....	9
1.4.1.	Objetivo general.....	9
1.4.2.	Objetivos específicos	9
1.5.	Justificación de la investigación	9
1.5.1.	Justificación Teórica	9
1.5.2.	Justificación práctica.....	10
1.5.3.	Justificación Social	11
1.6.	Limitaciones de la investigación.....	11

CAPÍTULO II

MARCO TEÓRICO

2.1.	Antecedentes de estudio.....	13
2.2.	Bases teóricas – científicas	19
2.2.1.	Variable: Recaudación tributaria	19
2.2.2.	Variable Crecimiento económico	23
2.3.	Definición de términos básicos	28
2.4.	Formulación de hipótesis	30
2.4.1.	Hipótesis general.....	30
2.4.2.	Hipótesis específicas.....	30
2.5.	Identificación de variables	31
2.6.	Definición operacional de variables e indicadores	31

CAPÍTULO III

METODOLOGÍA Y TÉCNICAS DE INVESTIGACIÓN

3.1.	Tipo de investigación.....	33
3.2.	Nivel de investigación.....	33
3.3.	Métodos de investigación	34
3.4.	Diseño de investigación	35
3.5.	Población y muestra.....	35
3.6.	Técnicas e instrumentos de recolección de datos	36
3.6.1.	Técnicas de recolección de datos	36
3.6.2.	Instrumentos de recolección de datos	36
3.7.	Selección, validación y confiabilidad de los instrumentos de investigación	36
3.8.	Técnicas de procesamiento y análisis de datos	36
3.9.	Tratamiento estadístico	37

3.10.	Orientación ética, filosófica y epistémica	37
-------	--	----

CAPÍTULO IV

RESULTADOS Y DISCUSIÓN

4.1.	Descripción del trabajo de campo	39
4.2.	Presentación, análisis e interpretación de resultados	40
4.2.1.	Análisis descriptivo.....	40
4.2.2.	Análisis Correlacional.....	81
4.3.	Prueba de hipótesis	86
4.4.	Discusión de resultados.....	89

CONCLUSIONES

RECOMENDACIONES

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

ANEXOS:

ÍNDICE DE TABLAS

	Página.
Tabla 1. Operacionalización de variables de la investigación	32
Tabla 2. Recaudación tributaria en la región Pasco: 2007-2024	45
Tabla 3. Recaudación de Impuesto a la Renta en la región Pasco 2007-2024.....	50
Tabla 4. Recaudación de Impuesto a la Producción y Consumo Pasco 2007-2024	55
Tabla 5. Recaudación de Otros Impuestos en la región Pasco 2007-2024	61
Tabla 6. Crecimiento del PBI de la región Pasco 2007-2024	66
Tabla 7. Crecimiento del PBI del sector construcción, Pasco: 2007-2024.....	71
Tabla 8. Crecimiento del PBI del sector agropecuario en la región Pasco: 2007-2024.....	76
Tabla 9. Crecimiento del PBI sector comercio en la región Pasco: 2007-2024	80
Tabla 10. Prueba de normalidad de los datos de la hipótesis general.....	83
Tabla 11. Correlación entre la recaudación tributaria y el crecimiento económico de la región Pasco 2007-2024.....	84
Tabla 12. Correlación entre el impuesto a la renta y el PIBconstrucción de la región Pasco 2007-2024.	85
Tabla 13. Correlación entre el impuesto a la producción y consumo con el crecimiento económico del sector agropecuario en la región Pasco 2007-2024	85
Tabla 14. Correlación entre otros impuestos y el crecimiento económico del sector comercio en la región Pasco 2007-2024.....	86

ÍNDICE DE FIGURAS

	Página.
Figura 1. Recaudación tributaria en la región Pasco: 2007-2024	46
Figura 2. Recaudación de Impuesto a la Renta en la región Pasco 2007-2024	51
Figura 3. Recaudación de Impuesto a la Producción y Consumo Pasco 2007-2024.....	56
Figura 4. Recaudación de Otros Impuestos en la región Pasco 2007-2024.....	62
Figura 5. Crecimiento del PBI de la región Pasco 2007-2024.....	67
Figura 6. Crecimiento del PBI del sector construcción, Pasco: 2007-2024.....	72
Figura 7. Crecimiento del PBI del sector agropecuario en la región Pasco: 2007-2024	77
Figura 8. Crecimiento del PBI sector comercio en la región Pasco: 2007-2024	81

CAPÍTULO I

PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN

1.1. Identificación y determinación del problema

En esta sección se expone la vinculación operativa entre la recaudación tributaria y el crecimiento económico, tras haber realizado un análisis exhaustivo de la documentación y los datos recopilados para el estudio.

Nivel internacional

El Problema de la Recaudación Tributaria Global: Dimensiones y Evidencia

1. La Brecha digital y la erosión de bases por intangibles

El diseño del sistema tributario internacional fue concebido para una economía física. La transición hacia una economía basada en activos intangibles (algoritmos, patentes, macrodatos) ha generado vacíos legales aprovechados por corporaciones multinacionales para el traslado de beneficios hacia jurisdicciones de baja tributación (tax havens).

Evidencia Científica: La Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE, 2024) resalta que, a pesar de los esfuerzos globales por implementar el "Impuesto Mínimo Global del 15%" (Pilar 2), las asimetrías

regulatorias entre bloques económicos continúan drenando entre el 4% y el 10% de la recaudación global del impuesto a la renta corporativa corporativa.

Asimismo, Aristovnik (2022) demuestra en sus modelos de competitividad que la falta de un marco fiscal unificado para la economía transfronteriza digital penaliza directamente el crecimiento económico de los países receptores de servicios digitales que no logran capturar ese valor impositivo.

2. Baja elasticidad tributaria e informalidad estructural

En mercados emergentes y economías en desarrollo, el principal obstáculo para financiar el crecimiento económico es la estrechez de la base de contribuyentes debido a la informalidad.

Evidencia Científica: Guzmán Pingo (2024) explica que en América Latina la elasticidad tributaria (la capacidad de la recaudación de reaccionar proactivamente ante variaciones del PIB) se encuentra severamente afectada por los altos niveles de subempleo y el comercio informal. Al contraerse la base imponible legal, los gobiernos caen en la paradoja de sobrecargar con tasas impositivas altas a un grupo muy reducido de empresas formales.

Este fenómeno, según el Fondo Monetario Internacional (FMI, 2026), reduce los incentivos para la inversión privada formal y empuja a las pequeñas y medianas empresas hacia la subdeclaración o la informalidad defensiva, estancando la productividad agregada.

3. Regresividad Fiscal y Freno al Consumo Agregado

La composición de la carga fiscal en el mundo (el tax mix) adolece de un problema de equidad distributiva que termina afectando el dinamismo económico interna.

Evidencia Científica: Lukpanova et al. (2025) exponen que las economías en desarrollo dependen excesivamente de los impuestos indirectos (como el Impuesto al Valor Agregado - IVA o IGV) debido a su facilidad de recaudación en comparación con los impuestos directos a la renta personal. Al ser el IVA un impuesto regresivo, castiga la propensión marginal a consumir de los quintiles de menores ingresos, lo que deprime el consumo interno y resta tracción al crecimiento del PIB.

4. El Fenómeno del Fiscal Drag frente a Shocks Inflacionarios

Los procesos inflacionarios globales de la última mitad de la década han desnudado fallas de calibración en las estructuras de los impuestos directos.

Evidencia Científica: García-Miralles y Balladares (2024) identifican el impacto del "arrastre fiscal" (fiscal drag) en las economías occidentales. Cuando los tramos del impuesto a la renta de las personas naturales no se indexan automáticamente a la tasa de inflación, los aumentos salariales nominales (que solo buscan compensar la pérdida de poder adquisitivo) empujan a los trabajadores a pagar tasas marginales más altas.

El resultado es un incremento artificial de la presión tributaria que contrae el ingreso real disponible de los hogares, actuando como un estabilizador contractivo involuntario que ralentiza la recuperación económica.

5. Incertidumbre Institucional y el Canal de Transmisión del Gasto

Un incremento de la recaudación bruta no se traduce automáticamente en crecimiento si el diseño institucional es deficiente.

Evidencia Científica: Estudios econométricos basados en datos de panel transnacionales (Kara, 2026; y revisiones metodológicas en PMC Dataset, 2025) concluyen que la relación entre recaudación y crecimiento está estrictamente

condicionada por el índice de Incertidumbre de la Política Económica (Economic Policy Uncertainty - EPU).

Los aumentos en la recaudación muestran coeficientes estadísticamente negativos sobre el PIB per cápita a menos que la gobernanza pública y el control de la corrupción garanticen que dichos ingresos se destinen a proyectos de inversión pública de alta rentabilidad social (como infraestructura y capital humano) y no a gasto corriente ineficiente.

Nivel nacional

El problema de la recaudación tributaria en el Perú es un desafío estructural de larga data que limita la capacidad del Estado para financiar servicios públicos e infraestructura esencial. A pesar de ciertos periodos de bonanza (impulsados mayormente por los altos precios internacionales de los metales), el sistema fiscal peruano adolece de debilidades profundas.

Un balance de los nudos críticos del problema es el siguiente:

El indicador más claro del problema es la presión tributaria (la proporción del Producto Bruto Interno que el Estado recauda mediante impuestos). Históricamente, el Perú registra un promedio de ingresos del gobierno general cercano al 20.5% del PBI, una cifra que se ubica drásticamente por debajo del promedio de América Latina (29.5%) y de la OCDE (39.2%) (Ministerio de Economía y Finanzas [MEF], 2024, citado en Rivera, 2025). Esta brecha demuestra una incapacidad estructural para ensanchar la base de contribuyentes.

La combinación de informalidad laboral y económica genera una severa erosión de la base imponible. De acuerdo con el MEF, la evasión y elusión fiscal en conjunto representan una pérdida equivalente a cerca del 8% del PBI (Agencia de Noticias Andina, 2021, citada en Evangelista, 2025).

La Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria (SUNAT) estima niveles alarmantes de incumplimiento fiscal:

Impuesto a la Renta Empresarial (IRE): El incumplimiento ronda el 40.5% (SUNAT, 2023a).

Impuesto General a las Ventas (IGV): El incumplimiento alcanza el 30.3% (SUNAT, 2023b).

Estas tasas contrastan negativamente con economías más ordenadas de la región, como México o Uruguay, donde el incumplimiento de estos tributos se gestiona por debajo del 20% (Gómez Sabaini y Morán, 2020, citados en Rivera, 2025). Sectores específicos como el textil y el de comercio ambulatorio muestran dinámicas donde la defraudación tributaria y la falta de cultura fiscal están normalizadas (Evangelista, 2025).

La recaudación peruana depende excesivamente de los ciclos económicos globales y del sector extractivo. Por ejemplo, al cierre del 2025, los ingresos tributarios del Gobierno Central alcanzaron una cifra récord de S/ 175 mil millones gracias a precios históricos del cobre y oro (Baca y Moreno, 2026).

Sin embargo, especialistas señalan que esta dependencia maquilla el problema de fondo:

"Pese a que la recaudación del sector minero constituye una cifra récord en términos absolutos, su participación relativa en la recaudación total (14%) se mantiene muy por debajo del 25% alcanzado en 2007... lo que evidencia posibles fallas en el esquema tributario vigente para capturar rentas extraordinarias" (Baca y Moreno, 2026, p. 1).

Cuando los precios de las materias primas caen o la economía se desacelera (como ocurrió en el año 2023, con una contracción promedio del -5.63% en los ingresos

fiscales), el presupuesto público sufre de inmediato, gatillando problemas de morosidad y desfinanciamiento de obras (Paredes-García, 2025).

Otro factor crítico son las exoneraciones, beneficios y regímenes especiales (conocidos técnicamente como gastos tributarios). Si bien se diseñan para incentivar ciertos sectores, muchas veces atomizan el sistema y abren flancos para la elusión. Investigaciones previas advierten que, si el Estado eliminase la totalidad de estos beneficios o regímenes ineficientes, la recaudación podría elevarse de manera inmediata en más de 1.5% del PBI (Arias, 2021).

Nivel regional

Las principales dificultades de la región giran en torno a la informalidad de las empresas, las fallas de gestión administrativa interna y una profunda debilidad en la cultura tributaria de los contribuyentes; entre los aspectos más importantes son los siguientes:

1. Informalidad empresarial y evasión tributaria

El tejido empresarial de Pasco está compuesto de manera predominante por micro y pequeñas empresas (Mypes). Una parte sustancial de estas opera al margen de la formalidad o recurre a prácticas de evasión y elusión fiscal para evitar la carga impositiva de la SUNAT.

Según datos de los registros crediticios y las administraciones correspondientes, en la región Pasco se ha llegado a contabilizar una cantidad importante de empresas informales frente a las formales (aproximadamente unas 9,889 unidades informales registradas en contraste con las formales que acceden al sistema financiero), afectando directamente la base imponible regional (Valenzuela, 2022). Esto genera brechas sociales difíciles de cerrar en salud, educación e infraestructura debido a la falta de fondos propios locales.

2. Deficiencias en la gestión pública local y planificación

A nivel de los gobiernos locales de Pasco (como la Municipalidad Provincial de Pasco y distritos como Yanacancha o Chota), la recaudación de tributos municipales (impuesto predial y arbitrios) se ve severamente afectada por una inadecuada planificación, organización y control interno.

Falta de modernización tecnológica: Muchas dependencias siguen utilizando procesos tradicionales o desactualizados que impiden cruzar bases de datos de manera óptima para identificar a los deudores (Lurita y Morales, 2024).

Débil correlación de procesos: Diversas investigaciones demuestran de manera estadística que existe una correlación directa y alta entre una gestión municipal deficiente y los bajos índices de recaudación. Si la municipalidad no planifica sus estrategias de fiscalización ni actualiza la determinación de sus tasas y arbitrios, el nivel de recaudación se estanca o decae (Beraun, 2024; Deudor, 2023).

3. Falta de cultura tributaria en la población

La resistencia o el desinterés de los ciudadanos por cumplir con sus obligaciones impositivas es un factor transversal. En distritos de alta densidad comercial en la región, como Yanacancha o Chaupimarca, se evidencia que los contribuyentes carecen de valores, creencias y conocimientos sólidos sobre la importancia de los tributos para el desarrollo comunitario (Paucar y Herrera, 2024). Al percibir que los servicios públicos locales son deficientes, se genera un círculo vicioso: el ciudadano no paga porque no ve obras, y el municipio no hace obras porque carece de recaudación.

4. Dependencia macroeconómica y fluctuaciones del sector extractivo

La recaudación tributaria general en Pasco y su Valor Agregado Bruto (VAB) están históricamente condicionados por la minería. Tras el severo impacto de la

crisis sanitaria y los problemas operativos en años posteriores, la recaudación de la región experimentó fluctuaciones notables: una recuperación marcada a partir de 2021, pero expuesta a la caída general de los ingresos impositivos del gobierno central por variaciones en el Impuesto a la Renta y el IGV observadas hacia 2023 y 2024 (Albino, 2024). Esta extrema dependencia de un solo sector vuelve vulnerable el financiamiento público ante cualquier huelga o caída del precio de los metales.

Por lo que se ha visto realizar la investigación de los ingresos tributarios y su incidencia en el crecimiento de la economía de Pasco en el periodo 2007-2024.

1.2. Delimitación de la investigación

Delimitación espacial

El espacio que cubre la investigación es la región Pasco.

Delimitación temporal

El periodo de investigación comprende los años 2007 al 2024

Delimitación conceptual o temática

La investigación considera el estudio de las variables recaudación de impuestos y el crecimiento de la economía de la región Pasco.

1.3. Formulación del problema

1.3.1. Problema general

¿Cómo incide la recaudación tributaria en el crecimiento de la economía de la región Pasco en el periodo 2007 al 2024?

1.3.2. Problemas específicos

¿Como incide la recaudación del impuesto a la renta en el crecimiento económico del sector construcción en la región Pasco en el periodo 2007-2024?

¿Cómo incide la recaudación del impuesto a la producción y consumo en el crecimiento económico del sector agropecuario en la región Pasco en el periodo 2007-2024?

¿De qué manera incide la recaudación de otros impuestos en el crecimiento económico de sector comercio en la región Pasco en el periodo 2007-2024?

1.4. Formulación de objetivos

1.4.1. Objetivo general

Identificar la incidencia de la recaudación tributaria en el crecimiento de la economía de la región Pasco en el periodo 2007 al 2024.

1.4.2. Objetivos específicos

Conocer la incidencia de la recaudación del impuesto a la renta en el crecimiento económico del sector construcción en la región Pasco en el periodo 2007-2024.

Identificar la incidencia de la recaudación del impuesto a la producción y consumo en el crecimiento económico del sector agropecuario en la región Pasco en el periodo 2007-2024.

Identificar la incidencia de la recaudación de otros impuestos en el crecimiento económico del sector comercio en la región Pasco en el periodo 2007-2024.

1.5. Justificación de la investigación

1.5.1. Justificación Teórica

La relación entre los ingresos fiscales y la actividad productiva sigue siendo uno de los campos de mayor debate en la macroeconomía del desarrollo. Esta investigación se justifica teóricamente porque permite contrastar los modelos económicos globales con la evidencia empírica de una economía emergente durante un periodo de alta volatilidad (2007-2024):

El estudio evalúa empíricamente si el incremento de la presión tributaria en ciertos tramos del periodo distorsionó los incentivos a la inversión privada (enfoque de la Oferta) o si, por el contrario, financió externalidades positivas que impulsaron el PBI potencial (Modelos de Crecimiento Endógeno de Barro y Lucas).

Permite teorizar sobre la estabilidad de la recaudación a largo plazo, determinando si el sistema tributario peruano es elástico o inelástico respecto a las fluctuaciones del ciclo económico. Esto es clave para entender la respuesta fiscal ante shocks externos negativos (como en 2008 y 2020) y expansivos (2011-2012).

Aporta literatura especializada sobre cómo la dependencia de la recaudación minera y de hidrocarburos altera la relación teórica tradicional entre impuestos directos/indirectos y el crecimiento económico, incorporando la teoría de la "maldición de los recursos naturales" o volatilidad fiscal al análisis del crecimiento.

1.5.2. Justificación práctica

El periodo 2007-2024 dejó lecciones claras sobre la vulnerabilidad de las finanzas públicas. La utilidad práctica de esta tesis radica en ofrecer herramientas analíticas directas para la gestión de la política económica:

Al analizar un horizonte temporal que incluye crisis extremas y periodos de bonanza, el estudio provee un diagnóstico práctico sobre la efectividad de las reglas fiscales y la necesidad de fortalecer el Fondo de Estabilización Fiscal (FEF) basándose en una recaudación óptima.

Los resultados prácticos servirán para que entidades como la SUNAT y el Ministerio de Economía y Finanzas (MEF) identifiquen si las reformas tributarias implementadas en este lapso (como la masificación de los comprobantes electrónicos o los cambios en los regímenes MYPE) lograron ampliar la base imponible o si terminaron asfixiando al sector formal, frenando el crecimiento.

Ofrece lineamientos prácticos para los gobiernos regionales y locales sobre cómo la recaudación propia disminuye la dependencia de las transferencias del Gobierno Central (Canon y Sobre canon), permitiendo una planificación del gasto público menos expuesta a los precios internacionales de los metales.

1.5.3. Justificación Social

En economía, la recaudación no es un fin en sí mismo, sino el medio para garantizar los derechos ciudadanos y la redistribución de la riqueza. El impacto social de esta investigación se sustenta en lo siguiente:

Una recaudación tributaria eficiente y un crecimiento económico sostenido determinan directamente la capacidad del Estado para financiar servicios públicos esenciales. Este estudio visibiliza cómo las fluctuaciones de estas variables afectaron el presupuesto asignado a salud, educación y saneamiento durante las últimas dos décadas.

Analiza implícitamente el carácter distributivo del sistema tributario. En un país con brechas socioeconómicas profundas, determinar si el crecimiento económico fue inclusivo o si la estructura tributaria (fuertemente respaldada en impuestos indirectos como el IGV) generó un efecto regresivo sobre las familias de menores ingresos es un aporte de alta sensibilidad social.

Al demostrar la conexión matemática entre el crecimiento económico, la recaudación y el gasto en bienestar, la investigación contribuye a la creación de conciencia cívica. Ayuda a que el ciudadano comprenda que la evasión fiscal debilita directamente la provisión de los bienes públicos que su propia comunidad exige.

1.6. Limitaciones de la investigación

Al realizar la investigación no se han tenido limitaciones relevantes que merezcan ser mencionadas. Sin embargo, debe mencionarse que en el estudio se está

considerando como muestra solo los años que corresponden al 2007 al 2024; pudiendo haberse estudiado al año 2025.

CAPÍTULO II

MARCO TEÓRICO

2.1. Antecedentes de estudio

Gutiérrez y Saavedra (2020), en la tesis Recaudación tributaria del gobierno y el crecimiento económico del Perú en los últimos 20 años, teniendo como objetivo analizar si aumenta el nivel de las recaudaciones tributarias, mayor será el crecimiento económico del Perú. Al término de la investigación sus conclusiones son:

Se concluyó al evaluar el impacto que genera un mayor nivel de recaudación tributaria del gobierno con respecto al crecimiento económico del Perú, los resultados estadísticos descriptivos explicaron comparando los últimos 20 años la recaudación tributaria ha alcanzado el punto más alto en 2018 respecto a la variación anual, teniendo como una de las estrategias la implementación de las facturas electrónicas, también, subieron tasas del impuesto selectivo al consumo, por otro lado, mayor punto de declive fue por la crisis financiera internacional en el 2009, así mismo, con los resultados inferenciales de regresión lineal en el modelo se corroboró, que existe correlación positiva muy fuerte entre ambas variables, rechazando la hipótesis nula y se aceptó hipótesis de la investigación, también el modelo evaluado alcanzó el 96,3% de

predicción, por lo tanto, se confirmó que la recaudación tributaria tiene una relación positiva directa significativa con el crecimiento económico y está intrínsecamente ligada al modelo predictivo, es decir, a mayor recaudación tributaria mayor será el crecimiento económico del país o viceversa. Así mismo, estadísticamente tanto de los antecedentes y el presente estudio los resultados obtenidos son similares, ratificando que para ambos países las recaudaciones forman parte muy importante para cubrir los públicos de cada país.

Se concluyó al evaluar el impacto que genera un mayor nivel de recaudación del impuesto general a las ventas con respecto al crecimiento económico del Perú. Los resultados estadísticos descriptivos señalaron, la tasa anual de mayor ingreso fue en el año 2008, se dio sobre la base del crecimiento sostenido que ha arribado desde año 2002, y mayor caída fue en año 2009 efecto de la crisis financiera internacional. Así mismo, con los resultados estadísticos inferenciales de regresión lineal se ratificó que existe correlación positiva muy fuerte entre ambas variables, también se rechazó la hipótesis nula.

Se concluyó al evaluar el impacto que genera un mayor nivel de recaudación del impuesto a la renta con respecto al crecimiento económico del Perú, los resultados estadísticos descriptivos explicaron tuvo mayor incremento fue en el año 2006 con una variación anual, proveniente de la renta empresariales de tercera categoría y aporte de las personas naturales, por otro lado, en el año 2009 descendió, el principal fuente de recaudación fue las rentas de tercera categoría y los pagos mensuales del régimen micro y pequeñas empresas, también sumó las rentas de trabajo quinta categoría y segunda categoría. El resultado inferencial de regresión lineal del modelo también revelaron existe correlación positiva directa muy fuerte entre ambas variables, así mismo, se rechazó la hipótesis nula y se aceptó hipótesis alterna, el modelo evaluado alcanzó el

99,4% de predicción, del mismo modo, Así mismo, estadísticamente tanto de los antecedentes y el presente estudio los resultados obtenidos son parecidos, ratificando que para ambos países las recaudaciones del impuesto a la renta forman parte muy importante.

Se concluyó al evaluar el impacto que genera un mayor nivel de recaudación del impuesto selectivo al consumo con respecto al crecimiento económico del Perú, los resultados de la estadística descriptiva alcanzó el punto máximo en el 2019 ello se debió al incremento de las tasas impositivas y al dinamismo de la demanda interna, también tuvo el mayor decrecimiento de este impuesto fue en el año 2008, y la caída se debe por los efectos disminución del consumo de las bebidas y cigarrillos y en el análisis inferencial de regresión lineal del modelo, se confirmó que existe una correlación positiva muy fuerte y actualizados menores a los siete años. aceptó la hipótesis alterna y modelo evaluado alcanza el 99,7% de predicción, afirmando si aumenta el nivel de la recaudación del impuesto selectivo al consumo mayor será crecimiento económico del país. Así mismo, estadísticamente tanto de los antecedentes y el presente estudio los resultados obtenidos son similares, ratificando que para Nigeria es muy importante la recaudación de impuesto petrolero y para Perú el impuesto selectivo al consumo suma al ingreso del estado para cubrir las necesidades básicas del país.

Jacay, L. y Ponce, S. (2024), en la tesis Recaudación de los regímenes tributarios y crecimiento económico del Perú, periodo 2005-2022; teniendo como objetivo general Determinar la influencia del crecimiento económico en la recaudación de los diferentes regímenes tributarios del Perú, periodo 2005-2022; al término de la investigación sus conclusiones son:

Se determinó una influencia directa y significativa de la recaudación del crecimiento económico en los regímenes tributarios en el Perú entre 2005 y 2022, con

un coeficiente de 0.494 y un p-valor de 0.001. Este resultado es crucial para entender la dinámica económica del país, sugiriendo que políticas efectivas de recaudación tributaria pueden ser un motor importante para el crecimiento económico. En términos prácticos, esto implica que fortalecer y optimizar los sistemas de recaudación podría tener un impacto positivo directo en el desarrollo económico del Perú, ofreciendo una vía clave para mejorar el bienestar general de la población.

Se halló que no hay una influencia directa y significativa del crecimiento económico en la recaudación del Nuevo Régimen Único Simplificado en el crecimiento económico, con un coeficiente de -0.167 y un p-valor de 0.102. Esta falta de relación significativa es un indicativo de que el Nuevo Régimen Único Simplificado podría no estar contribuyendo de manera efectiva al crecimiento económico del país. Esto podría señalar la necesidad de revisar o modificar este régimen, buscando estrategias que lo hagan más efectivo para estimular la economía, especialmente en lo que respecta a las pequeñas y medianas empresas que suelen estar acogidas a este régimen.

Se encontró una influencia directa y altamente significativa, con un coeficiente de 0.392 y un p-valor de 0. Este resultado indica que el Régimen Especial de Impuesto a la Renta es un factor clave en el impulso del crecimiento económico en el Perú. Esto tiene importantes implicaciones para la política fiscal, sugiriendo que mantener o incluso fortalecer este régimen podría ser beneficioso para el desarrollo económico del país. Además, podría señalar la eficacia de este régimen en la movilización de recursos financieros necesarios para el desarrollo de infraestructura y servicios públicos.

Se evidenció una influencia directa y significativa, con un coeficiente de 0.172 y un p-valor de 0.032. Este hallazgo sugiere que el Régimen MYPE Tributario, enfocado en micro y pequeñas empresas, tiene un impacto positivo en el crecimiento económico del país. Esto subraya la importancia de apoyar a las pequeñas empresas a

través de políticas fiscales adecuadas, ya que estas constituyen una parte significativa de la economía peruana. Mejorar este régimen podría conducir a un crecimiento económico más inclusivo y diversificado.

Se estableció una influencia y significativa, con un coeficiente de 0.407 y un pvalor de 0.032. Este resultado indica que la recaudación bajo el Régimen General, que engloba a las empresas de mayor tamaño, es fundamental para el crecimiento económico del país. Implica que una gestión eficiente y equitativa de este régimen puede tener un impacto considerable en el desarrollo económico. Esto sugiere la necesidad de políticas que aseguren una recaudación efectiva y justa dentro de este régimen, potenciando su capacidad para financiar proyectos de desarrollo y servicios públicos esenciales.

Alarcón, L. (2023), en la tesis La recaudación tributaria y el crecimiento económico en la región Huánuco periodo 2010-2019, considerando como objetivo general Analizar la relación de la recaudación tributaria y el crecimiento económico en la región Huánuco, periodo 2010-2019; al término de la investigación sus conclusiones son:

Después de realizar el análisis de la relación entre la recaudación tributaria y el crecimiento económico en la región Huánuco durante el periodo 2010-2019, se puede concluir que existe una confirmación positiva entre ambos indicadores (ver tabla 10, 12 y 16). Es decir, a medida que la recaudación tributaria aumenta, también se observa un crecimiento económico en la región.

La relación de la recaudación de los impuestos directos con el crecimiento económico en la región Huánuco en el periodo 2010-2019 es positivo y directo esto indica que a nivel regional existe un crecimiento del empleo y de manera sostenida (ver tabla 3, 4, 13), esto se verifica al obtener un crecimiento del impuesto aplicado a la

renta del trabajo, lo que sugiere que la recaudación tributaria ha sido un factor importante en el desarrollo económico de la región.

La relación de la recaudación de los impuestos indirectos con el crecimiento económico en la región Huánuco en el periodo 2010-2019 es positivo y directo, esto indica que a nivel de la región Huánuco el impuesto indirecto que recae sobre los contribuyentes y aplicado a los bienes de consumo este se ha incrementado de manera sostenida en este periodo, tal como se evidencia en la tabla 3, 4, 14. lo que indica que la política tributaria ha sido efectiva para estimular el desarrollo económico de la región.

La contribución de la recaudación tributaria de la región Huánuco con respecto a la recaudación nacional en el periodo 2010-2019 este recae en dos tributos de forma permanente y sostenida, ingresos vía impuestos directos e indirectos, y su contribución si bien es cierto es mínimo con respecto a otras regiones, pero no deja de ser importante ya que este crece de manera sostenida y positivo (ver tabla 17) pasa de un 0.06% a un 0.12% durante el periodo en estudio. Esto indica que la región ha contribuido de manera importante a la economía del país.

La contribución del Producto Bruto Interno de la región Huánuco respecto al PBI nacional en el periodo 2010-2019 la tabla 18 nos muestra que este tiene una relación positiva con crecimiento sostenido, en el año 2010 aporta con 0.99% y el año 2019 con un 1,21%. ha sido creciente durante el período 2010-2019, lo que sugiere que la región tiene un potencial de crecimiento económico aún mayor.

2.2. Bases teóricas – científicas

2.2.1. Variable: Recaudación tributaria

Teoría de la imposición

La teoría de la imposición (o teoría de la tributación) es un pilar fundamental de la economía pública y el derecho financiero. Su objetivo es analizar cómo el Estado distribuye la carga financiera entre los ciudadanos para financiar el gasto público, basándose en principios de justicia, equidad y eficiencia económica.

Los principales enfoques son:

1. El Principio del Beneficio (Enfoque de Intercambio)

Este enfoque sostiene que los ciudadanos deben pagar impuestos en proporción directa a los beneficios que reciben de los servicios públicos prestados por el Estado. Se asemeja a un sistema de precios de mercado.

Como señalan Musgrave y Musgrave (1992), este principio conceptualiza al sistema fiscal como un contrato social de compraventa: el Estado provee bienes públicos y el contribuyente paga su equivalente exacto en tributos. Sin embargo, este enfoque presenta serias limitaciones prácticas, especialmente al intentar medir el beneficio individual de bienes no excluibles (como la seguridad nacional) o al aplicarlo a políticas redistribución del ingreso.

2. El Principio de la Capacidad Contributiva (Enfoque de Equidad)

A diferencia del anterior, este principio ignora los beneficios recibidos y establece que la carga tributaria debe distribuirse según la capacidad económica de cada individuo. Este análisis se divide en dos dimensiones esenciales:

Equidad Horizontal: Exige que los contribuyentes con igual capacidad económica paguen la misma cantidad de impuestos.

Equidad Vertical: Dictamina que quienes poseen mayor capacidad económica deben pagar una proporción mayor de impuestos (progresividad fiscal).

De acuerdo con Stiglitz (2000), la implementación de la equidad vertical es el núcleo de los debates sobre justicia distributiva, ya que requiere definir de manera objetiva qué constituye "capacidad" (renta, patrimonio o consumo) y determinar qué tan progresivas deben ser las tasas impositivas sin desincentivar la actividad económica.

3. La Teoría de la Imposición Óptima (Eficiencia vs. Equidad)

El desarrollo moderno de la teoría de la imposición se centra en minimizar las distorsiones económicas que causan los tributos. Los impuestos alteran los precios relativos y las decisiones de consumo o trabajo, generando lo que en economía se conoce como pérdida irre recuperable de eficiencia o exceso de carga.

El trabajo pionero de Ramsey (1927) introdujo la regla de la imposición óptima sobre el consumo (Regla de Ramsey), la cual demuestra que, para maximizar el bienestar social, las tasas impositivas deben ser inversamente proporcionales a la elasticidad de la demanda de los bienes. Es decir, se debe gravar más alto a los bienes cuya demanda no varía mucho ante cambios en el precio.

Posteriormente, Mirrlees (1971) revolucionó la teoría al formular el modelo de imposición óptima sobre la renta. Mirrlees demostró matemáticamente que el diseño del impuesto sobre los ingresos debe

equilibrar la necesidad de equidad (redistribuir la riqueza) con los incentivos laborales, evitando que tasas impositivas marginales excesivamente altas destruyan el incentivo de los individuos para trabajar y producir.

Teoría de la Tributación Según David Ricardo

La teoría de la tributación de David Ricardo, formulada originalmente en su obra cumbre de 1817, *Principles of Political Economy and Taxation*, constituye un pilar de la escuela clásica. A diferencia de enfoques puramente recaudatorios, Ricardo vinculó de forma directa los impuestos con su teoría de la distribución de la riqueza entre las tres grandes clases sociales: terratenientes (renta), capitalistas (beneficios) y trabajadores (salarios).

1. El Conflicto de Clases y la Distribución de la Riqueza

Para David Ricardo, el análisis del sistema impositivo no podía desligarse de cómo este afectaba las leyes de distribución del ingreso nacional.

Como explica Mesino (2020), el núcleo del pensamiento ricardiano detecta que el problema central de la economía política radica en las regulaciones e impuestos que impactan de forma asimétrica a los propietarios de la tierra, a los peones o trabajadores del campo y a los poseedores de capital. Bajo esta perspectiva, una mala estructuración de las leyes fiscales tiende a distorsionar la distribución de la riqueza global, facilitando que unos pocos actores económicos absorban el esfuerzo productivo de los demás, acelerando así el empobrecimiento de las clases menos favorecidas.

2. El Origen de los Impuestos y el Impacto en el Capital

Ricardo concebía al tributo como una transferencia forzosa de recursos privados hacia el sector público, lo cual generaba una inevitable reducción en la capacidad de acumulación de la economía.

En consonancia con este enfoque, Retchkiman Kirk (1977) destaca que el modelo analítico de Ricardo define formalmente a los impuestos como una porción del producto de la tierra y del trabajo de una nación que se entrega al gobierno. El problema fundamental que plantea este autor al interpretar a Ricardo es la procedencia del pago: si el importe del impuesto se deduce de las rentas netas de los ciudadanos, estos solo disminuyen su consumo superfluo; sin embargo, si el tributo se paga afectando directamente al capital del país, se reduce el fondo destinado a la inversión productiva, mermando la capacidad de generación de empleo y el crecimiento económico a largo plazo.

3. La Neutralidad Fiscal y la Incidencia Impositiva

La escuela clásica abogaba por un Estado limitado donde los gravámenes afectaran lo menos posible las fuerzas naturales del mercado.

Al respecto, la investigación del Instituto de Investigaciones Jurídicas [IIJ] (2026) señala que tanto Adam Smith como David Ricardo sentaron las bases para que los impuestos cumplieran con principios de certeza, comodidad y, fundamentalmente, neutralidad. La neutralidad fiscal ricardiana exige que los tributos no alteren las decisiones de inversión privada ni los precios relativos del mercado de forma artificial. No obstante, Ricardo demostró analíticamente el fenómeno de la incidencia impositiva (quién termina pagando realmente el impuesto): por ejemplo, un tributo

sobre los salarios de los trabajadores no sería absorbido por estos debido al nivel de subsistencia, sino que se trasladaría como un costo directo a los capitalistas, reduciendo sus beneficios y frenando la expansión económica (IIJ, 2026).

2.2.2. Variable Crecimiento económico

A. Teorías del crecimiento económico

1. La escuela clásica: Tierra, población y el estado estacionario

El análisis del crecimiento comenzó con Adam Smith (1776), quien identificó que el motor de la riqueza de las naciones es la división del trabajo, la cual expande la productividad y fomenta la acumulación de capital. Sin embargo, fueron David Ricardo (1817) y Thomas Malthus (1798) quienes introdujeron el pesimismo clásico al añadir un factor de producción fijo: la tierra.

Ricardo formuló la ley de los rendimientos decrecientes. A medida que la población crece, se requiere cultivar tierras cada vez menos fértiles. Esto eleva el costo de los alimentos, empuja los salarios nominales al alza y devora los beneficios de los capitalistas. Al extinguirse los beneficios, se frena la inversión, conduciendo inevitablemente al estado estacionario, una situación donde el crecimiento económico se detiene por completo.

"A medida que la población aumenta y se recurre a tierras de calidad inferior, los salarios nominales tienden a subir, lo que comprime las ganancias de los empresarios y detiene el estímulo para la acumulación de capital" (Ricardo, 1817/2004, p. 95).

2. El modelo neoclásico: El progreso tecnológico exógeno

A mediados del siglo XX, el enfoque cambió drásticamente con el desarrollo del modelo de crecimiento neoclásico, formulado de manera independiente por Robert Solow (1956) y Trevor Swan (1956).

Solow demostró matemáticamente que la acumulación de capital físico (maquinaria, infraestructura) no puede sostener el crecimiento a largo plazo por sí sola debido, nuevamente, a los rendimientos decrecientes del capital: cada unidad adicional de maquinaria genera cada vez menos producto.

El aporte fundamental de Solow fue demostrar que el crecimiento per cápita a largo plazo depende única y exclusivamente del progreso tecnológico, al cual trató como una variable exógena (determinada fuera del sistema económico).

"La tasa de crecimiento a largo plazo de una economía está completamente determinada por el ritmo del progreso tecnológico, el cual actúa como una fuerza externa que contrarresta la tendencia natural hacia los rendimientos decrecientes del capital" (Solow, 1956, p. 85).

De este modelo se deriva la hipótesis de la convergencia: las economías pobres, al tener menos capital, experimentan tasas de rendimiento más altas y deberían crecer más rápido que las ricas, igualándose con el tiempo.

3. La teoría del crecimiento endógeno: El conocimiento y el capital humano

A finales de la década de 1980, economistas como Paul Romer (1986) y Robert Lucas (1988) expresaron su insatisfacción con el modelo neoclásico. Consideraban inaceptable que la variable más importante para el crecimiento (la tecnología) fuera una "caja negra" que caía del cielo sin explicación económica.

La Teoría del Crecimiento Endógeno postula que el crecimiento sostenible a largo plazo no surge de fuerzas exógenas, sino que se genera dentro del sistema económico a través de la inversión en capital humano, innovación e Investigación y Desarrollo (I+D).

Romer revolucionó la teoría al tratar las ideas y los conocimientos como bienes no rivales que generan externalidades positivas (rendimientos crecientes a escala). Cuando una empresa inventa algo, ese conocimiento beneficia a toda la sociedad, evitando que la economía caiga en el estado estacionario.

"El crecimiento económico a largo plazo es impulsado principalmente por la acumulación de conocimientos. Las ideas son bienes no rivales cuyo valor social supera con creces su costo de producción privada" (Romer, 1990, p. S72).

Por su parte, Lucas (1988) enfatizó que la educación y la capacitación constante de los trabajadores (capital humano) alteran de forma permanente la productividad de una nación.

B. El crecimiento económico según Krugman

El enfoque de Paul Krugman (Premio Nobel de Economía 2008) sobre el crecimiento económico rompe con la visión tradicional que solo analiza variables agregadas (como el ahorro, el capital o el empleo). Krugman introduce el espacio, el comercio internacional y las imperfecciones del mercado, revolucionando la materia a través de dos grandes vertientes: la Nueva Teoría del Comercio (NTC) y la Nueva Geografía Económica (NGE); los mismos que se pasan a describir:

1. El crecimiento no viene solo de la eficiencia: El efecto "escala" y variedad

En la teoría neoclásica tradicional, los países crecen si tienen ventajas comparativas (diferencias en tecnología o recursos). Krugman (1979, 1980) demostró que gran parte del crecimiento y del comercio moderno ocurre entre países con recursos similares (por ejemplo, Alemania y Francia intercambiando automóviles).

Para Krugman, el crecimiento sectorial y nacional es impulsado por las economías de escala internas (producir más reduce los costos unitarios) y el deseo de los consumidores por la variedad de productos. Al abrirse al comercio, los mercados se expanden, permitiendo a las empresas crecer a gran escala, reducir costos y transferir esa riqueza a la economía global en forma de mayor productividad y salarios más altos.

"El comercio internacional no se debe únicamente a las diferencias inherentes en la dotación de factores de producción, sino a las ventajas

inherentes de la especialización que surgen de la existencia de rendimientos crecientes a escala" (Krugman, 1979, p. 469).

2. La nueva geografía económica: El crecimiento es regional y desigual

El aporte más influyente de Krugman al crecimiento a largo plazo es la explicación de por qué la riqueza se concentra geográficamente (ciudades frente a zonas rurales, o el modelo Centro-Periferia).

Krugman (1991) plantea que el crecimiento económico es un proceso de causalidad circular acumulativa. Si una región toma una ligera ventaja inicial, se detona un efecto de atracción:

1. Las empresas se instalan allí para estar cerca del mercado más grande y reducir costos de transporte.
2. Al haber más empresas, llegan más trabajadores buscando empleo.
3. Más trabajadores aumentan el mercado local, atrayendo a más empresas.

Este fenómeno crea rendimientos crecientes que fijan un crecimiento perpetuo en el "Centro", dejando rezagada a la "Periferia".

"La concentración geográfica de la producción es una clara evidencia de la influencia generalizada de algún tipo de rendimientos crecientes. [...] El crecimiento regional tiende a alimentarse de sí mismo, provocando que las regiones diverjan en lugar de converger" (Krugman, 1991, p. 484).

2.3. Definición de términos básicos

Administración tributaria

Es el órgano o institución pública facultada por el Estado para gestionar, recaudar, fiscalizar y aplicar las leyes relativas a los tributos (impuestos, tasas y contribuciones). Su función principal es asegurar el cumplimiento de la política fiscal y facilitar de manera operativa la recaudación de los recursos financieros que el Estado requiere para su sostenimiento y gasto público.

Contribuyente

Es la persona natural o jurídica (empresa, institución) sobre la cual recae la obligación legal de pagar un tributo al Estado, al configurarse el "hecho generador" previsto en la ley (por ejemplo, generar ingresos, poseer una **propiedad** o realizar una venta). Jurídicamente se le conoce como el sujeto pasivo de la relación tributaria y es quien manifiesta la capacidad contributiva que justifica la carga fiscal.

Cultura tributaria

Es el conjunto de valores, conocimientos, actitudes y comportamientos que comparten los miembros de una sociedad respecto a sus deberes y derechos fiscales. Una sólida cultura tributaria implica que la ciudadanía comprende la importancia social del impuesto como una herramienta para financiar los servicios públicos y el desarrollo, lo que fomenta el cumplimiento voluntario de las obligaciones sin necesidad de recurrir exclusivamente a la coacción o la sanción estatal.

Evasión tributaria

Es un acto ilícito, deliberado y fraudulento mediante el cual un contribuyente oculta información, altera documentos o simula situaciones económicas con el objetivo de omitir total o parcialmente el pago de los impuestos que legalmente le corresponden.

A diferencia de la elusión (que aprovecha vacíos legales), la evasión viola de manera directa y consciente la ley penal y tributaria de un país.

Exoneración tributaria

Es una técnica de desgravación mediante la cual la ley libera temporalmente a ciertos sujetos, sectores económicos o actividades específicas del pago de un tributo que, bajo condiciones normales, estarían obligados a liquidar. Se otorga con fines de política económica o social (por ejemplo, incentivar la inversión en zonas de frontera, promover la cultura o mitigar el impacto de crisis socioeconómicas).

Fiscalización tributaria

Es el conjunto de acciones, procedimientos e investigaciones que realiza la Administración Tributaria para verificar que los contribuyentes hayan determinado y declarado correctamente sus obligaciones fiscales. A través de la auditoría de libros contables, estados financieros y cruces de información, el Estado comprueba la veracidad de lo declarado y determina, si fuera el caso, la deuda tributaria omitida.

Obligación tributaria

Es el vínculo jurídico de derecho público que se establece entre el Estado (acreedor tributario) y el contribuyente o responsable (deudor tributario), a partir del momento en que ocurre el presupuesto de hecho previsto en la norma legal. Su objeto principal es el pago del tributo (obligación sustancial), aunque también abarca deberes formales como presentar declaraciones escritas, emitir comprobantes o llevar registros contables.

Presión tributaria

Es un indicador macroeconómico que mide la intensidad con la que un Estado extrae recursos de la economía privada a través de la recaudación fiscal. Se calcula dividiendo los ingresos tributarios totales (recaudación neta de impuestos y

contribuciones a la seguridad social) entre el Producto Bruto Interno (PBI) de un país en un período determinado, expresándose habitualmente en porcentaje (Presión

$$\text{Tributaria} = \frac{\text{Ingresos tributarios}}{\text{Producto Bruto Interno}} * 100).$$

Crecimiento económico

Es la evolución positiva de los estándares de vida de un territorio, medida a través del incremento sostenido de la capacidad productiva de bienes y servicios finales de una economía a lo largo del tiempo. Teóricamente, refleja la expansión real del mercado, el empleo y los ingresos acumulados por los factores de producción, y se evalúa a través de la tasa de variación porcentual del PBI real.

Producto bruto interno (PBI)

Es el valor monetario total de todos los bienes y servicios finales producidos por los factores de producción (empresas y trabajadores, tanto nacionales como extranjeros) ubicados dentro de las fronteras geográficas de un país durante un período específico (generalmente un trimestre o un año). Es la métrica macroeconómica estándar para medir el tamaño, la producción y la salud económica general de una nación.

2.4. Formulación de hipótesis

2.4.1. Hipótesis general

Existe una incidencia positiva y significativa entre la recaudación tributaria y el crecimiento de la economía de la región Pasco en el periodo 2007 al 2024.

2.4.2. Hipótesis específicas

HE1: Existe una relación positiva y significativa entre la recaudación del impuesto a la renta en el crecimiento económico del sector construcción en la región Pasco en el periodo 2007-2024.

HE2: Hay una la relación positiva y significativa entre la recaudación del impuesto a la producción y consumo en el crecimiento económico del sector agropecuario en la región Pasco en el periodo 2007-2024.

HE3: Existe una relación positiva y significativa entre la recaudación de otros impuestos en el crecimiento económico del sector comercio en la región Pasco en el periodo 2007-2024.

2.5. Identificación de variables

Variable Independiente

X_1 = Recaudación tributaria

Variable Dependiente

y_1 = Crecimiento económico

2.6. Definición operacional de variables e indicadores

Definición operacional de la recaudación tributaria

En el entorno fiscal peruano, la recaudación tributaria "constituye la parte operativa del sistema tributario y en ella se definen, diseñan, programan, ejecutan y controlan las acciones concretas para alcanzar las metas trazadas en lo que a recaudación se refiere" (Reátegui, 2015, p. 82).

Definición operacional del crecimiento económico

Para Mankiw (2020), el crecimiento económico se entiende como "el aumento continuo de la producción real de bienes y servicios de un país a lo largo del tiempo, impulsado principalmente por el progreso tecnológico y la acumulación de capital" (Mankiw, 2020, p. 245).

En la tabla 1 se muestra las dimensiones, los indicadores y la medición de las variables consideradas en la investigación.

Tabla 1. Operacionalización de variables de la investigación

Variables	Dimensión	Indicadores	Medición
V.1. Recaudación Tributaria	Gestión Tributaria	Impuesto a la renta	Miles de soles
		Impuesto a la Producción y Consumo.	
		Otros Impuestos	
V.2. Crecimiento Económico	Economía Regional	Actividad Construcción	Miles de soles
		Actividad Agropecuaria	
		Actividad Comercio	

Nota: La tabla describe la operacionalización de la variables e indicadores de la investigación

CAPÍTULO III

METODOLOGÍA Y TÉCNICAS DE INVESTIGACIÓN

3.1. Tipo de investigación

Teniendo en cuenta la naturaleza de la investigación propuesta, la investigación es aplicada. La investigación aplicada se define como el proceso sistemático diseñado para resolver problemas prácticos y específicos de la sociedad, la industria o la política, utilizando y adaptando el conocimiento teórico existente para desarrollar soluciones funcionales (Hernández-Sampieri & Mendoza, 2018).

3.2. Nivel de investigación

Corresponde un nivel descriptivo, correlacional y explicativo. El nivel de investigación descriptivo consiste en la caracterización detallada de una variable, fenómeno, situación o población de estudio tal como se presenta en su estado natural (Hernández-Sampieri & Mendoza, 2018). El nivel de investigación correlacional busca identificar la relación o asociación entre dos o más variables dentro de una misma muestra o población, a través

de un patrón de variación conjunta (Hernández-Sampieri & Mendoza, 2018). Mientras que el nivel explicativo permite identificar el sentido de causalidad en las variables estudiadas.

3.3. Métodos de investigación

En la investigación no es posible seguir un solo método, por lo que se utilizan desde el método universal que abarca a todas las esferas de la realidad, los métodos generales que utilizan todas las ciencias; así como los métodos de investigación empírica, que explican las características observables de los hechos reales.

Por lo que en la investigación se sigue el método descriptivo y el método hipotético- deductivo. A través del método descriptivo en la investigación se hace la revisión del comportamiento de las variables consideradas en la investigación durante el periodo de la investigación; haciendo uso de la estadística descriptiva. El nivel de investigación descriptivo consiste en la caracterización detallada, minuciosa y sistemática de una variable, fenómeno, población o situación, tal como existe en un momento dado (Hernández-Sampieri & Mendoza, 2018).

Mediante el método hipotético-deductivo se pretende corroborar la teoría con la realidad en el periodo de investigación mediante la validación de las hipótesis construidas con las variables Planeamiento estratégico y el desarrollo local de la provincia de Daniel Alcides Carrión; con las cuales se busca establecer la relación o grado de asociación con las variables para el periodo de estudio. Hernández-Sampieri y Mendoza (2018) detallan que los métodos varían en su objetivo, siendo el descriptivo de caracterización y el hipotético-deductivo de prueba de teorías.

3.4. Diseño de investigación

La investigación sigue un diseño no experimental de corte longitudinal; y comprende el tipo y nivel de estudio, la población, la recolección y análisis de datos durante el periodo 2007-2024.

Se ha obtenido la información a través de la ficha de registro de datos de las variables recaudación tributaria y crecimiento económico en el periodo mencionado. Es no experimental ya que el estudio se realizará sin la manipulación deliberada de variables, solo se observarán los fenómenos en su ambiente natural para después analizarlos.

Es descriptivo ya que se describirán las variables consideradas a fin de ver su comportamiento en el tiempo. Es correlacional en la medida que se busca determinar el grado de relación o asociación entre 2 variables de interés en una misma muestra. Se considera explicativo debido a que se busca explicar el crecimiento económico en la región Pasco mediante la recaudación de impuestos.

3.5. Población y muestra

Población

La población en la investigación está constituida por la serie histórica de las variables recaudación tributaria y crecimiento económico de la región Pasco; disponibles en el Instituto Nacional de Estadística Pasco.

Muestra

La muestra es no probabilística, que toma las variables considerando los años 2007-2024. En cuanto a la recaudación tributaria se considera la recaudación de impuestos a la renta, a la producción y consumo y otros impuestos, mientras que en el crecimiento de la economía se considera las actividades de construcción, las actividades agropecuarias y las actividades de comercio.

3.6. Técnicas e instrumentos de recolección de datos

3.6.1. Técnicas de recolección de datos

La técnica para recolectar datos fue el análisis documental, ya que se recolectaron datos de fuentes secundarias; es decir los resultados oficiales que se tienen en el INEI; BCRP y el MEF.

3.6.2. Instrumentos de recolección de datos

Para el estudio se ha considerado como instrumento de recolección de datos la Ficha de registro; considerando los años 2007-2024; en el cual se considera los indicadores de cada variable por año medido en miles de soles.

3.7. Selección, validación y confiabilidad de los instrumentos de investigación

En la investigación se ha utilizado la ficha de registro de datos como instrumento de investigación, considerando la variable recaudación tributaria y la variable crecimiento económico debido a que incluye los datos requeridos para hacer la investigación.

Sobre la validación del instrumento se debe indicar que existen investigaciones con las mismas variables; así como con las dimensiones que se ha tomado para la presente investigación; y que estas dimensiones ya fueron validadas en otras investigaciones.

Respecto a la confiabilidad del instrumento se atribuye a que los valores de las variables escogidas para la investigación se consideran datos oficiales que se generan en las instituciones y son difundidas por el INEI, BCRP y MEF, no se ha sometido a prueba con ningún estadístico.

3.8. Técnicas de procesamiento y análisis de datos

Recopilación de datos, esto comienza con la revisión de la información existente sobre las variables de nuestro interés en el periodo de investigación.

Preparación de datos, una vez recopilado los datos de fuentes secundarias, se elabora la tabla que corresponde a las variables a estudiar,

Ingreso de datos, los datos serán ingresados al Microsoft Excel; para luego hacer las estimaciones con el programa SPSS.

Procesamiento, se realizará con el programa SPSS haciendo las estimaciones de las correlaciones, así como la validación de las hipótesis.

Interpretación de los Datos, se interpretan los resultados obtenidos de los datos analizados; así como de las pruebas de hipótesis tanto general como específicas.

Almacenamiento de Datos, etapa donde se almacena en un archivo los datos y resultados que se utilizaron en la investigación.

3.9. Tratamiento estadístico

En la investigación, se hace uso de la estadística descriptiva e inferencial; con el apoyo de los programas Excel y SPSS; en lo que corresponde a la estadística descriptiva donde se hacen las representaciones gráficas, las tablas de frecuencia y la interpretación de resultados; información que sirve para ver el comportamiento de las variables con el cual se realizará el análisis descriptivo en la investigación.

En lo que corresponde a la estadística inferencial se utilizó para estimar parámetros poblacionales, probar hipótesis y determinar la significancia estadística de los resultados.

3.10. Orientación ética, filosófica y epistémica

Desde el proyecto de investigación; así como en el desarrollo de la investigación; se tiene en cuenta lo estipulado en el Reglamento de Grados y Títulos de la Universidad Nacional Daniel Alcides Carrión, el Código de Ética de la Universidad; reconociendo la autoría de los documentos que se utilizan en la investigación, citándolo

a cada uno de ellos reconociendo el aporte del texto que contribuye a la presente investigación; a fin de no ser considerado plagio.

CAPÍTULO IV

RESULTADOS Y DISCUSIÓN

4.1. Descripción del trabajo de campo

El trabajo de campo en la investigación corresponde a la recopilación de la información disponible referidos a las variables de estudio de recaudación tributaria y sus dimensiones; así como de la variable Crecimiento económico de la región Pasco y sus dimensiones elegidas en la investigación. Este proceso se inició en el mes de abril del 2026 hasta fines del mes de junio. En dicho trabajo se utilizó un registro de datos considerando los años del 2007 al 2024 y como variables a la recaudación tributaria que realizó la Sunarp; incluyendo las dimensiones como el impuesto a la renta, el impuesto a la producción y consumo, así como la recaudación de otros impuestos. De igual manera se procedió con la variable crecimiento económico cuyas dimensiones elegidas son el PBI del sector comercio, el PBI de la actividad agropecuaria y el PBI del sector construcción de la región Pasco en el periodo de investigación.

Cabe indicar que el impuesto está considerado en miles de soles, el PBI de la región Pasco se considera en términos Per cápita; mientras del sector comercio, agropecuario y Construcción en miles de soles.

La información requerida fue obtenida del Instituto Nacional de Estadística e Informática Pasco; así como del Banco Central de Reserva del Perú en su documento Síntesis Pasco en los diversos años.

Con la información disponible se procedió a elaborar las tablas correspondientes; así como hacer el test de normalidad de las variables a fin utilizar adecuadamente el coeficiente para realizar las respectivas correlaciones y continuar con las pruebas de hipótesis, así como la discusión de resultados.

4.2. Presentación, análisis e interpretación de resultados

4.2.1. Análisis descriptivo

En esta parte se describe el comportamiento de las variables recaudación tributaria y crecimiento económico de la región Pasco en el periodo 2007 al 2024

Variable: Recaudación Tributaria

La recaudación tributaria en la región Pasco durante el periodo 2007-2024; según la SUNAT ha crecido a una tasa de crecimiento promedio anual en 7,6%; pasando de 46 275 en miles de soles a 162 901 miles de soles.

En el periodo ha tenido variaciones porcentuales positivas y negativas; por lo que se procede a revisar los años de mayor crecimiento:

Entre los años 2011 al 2014, la variación porcentual de la recaudación tributaria respecto al año anterior fue 25,4%, 57,5%, 20,3% y 9,0%. Estas variaciones porcentuales se atribuyen fundamentalmente a la actividad minera, la coyuntura de precios internacionales de los minerales y la reforma tributaria del sector minero implementada en el Perú durante dicho periodo.

Pasco es una de las regiones con mayor dependencia fiscal de la minería extractiva (polimetálica: zinc, plomo, plata y cobre). La evolución de estas tasas de crecimiento responde a tres factores clave:

El "Superciclo" de los Commodities y Precios de Minerales (2011–2012)

En estos años, las cotizaciones internacionales del cobre, zinc, plomo y plata alcanzaron niveles históricamente altos.

Esto generó un incremento exponencial en las utilidades operativas de las grandes y medianas empresas mineras que operan en la región (como Volcan, El Brocal, Milpo y Atacocha), multiplicando la recaudación del Impuesto a la Renta de Tercera Categoría y las regularizaciones anuales.

Implementación del Nuevo Marco Tributario Minero (a partir de 2012)

A finales de 2011, el Gobierno peruano promulgó el Nuevo Marco Tributario Minero, creando el Impuesto Especial a la Minería (IEM), el Gravamen Especial a la Minería (GEM) y modificando la Regalía Minera.

Este esquema comenzó a impactar fuertemente las arcas fiscales en 2012 al gravar directamente la utilidad operativa minera en lugar de las ventas brutas, explicando en gran parte el pico del +57,5% registrado en 2012.

Fortalecimiento Institucional y Control de SUNAT

Durante el periodo 2011-2014, la SUNAT intensificó sus acciones de fiscalización, control del IGV a través del sistema de detracciones/retenciones, y el seguimiento a los Principales Contribuyentes (PRICOS) regionales y locales.

A partir de 2013, los precios internacionales de los metales comenzaron una tendencia a la baja debido a la desaceleración de la economía china. Aunque la recaudación siguió creciendo en términos nominales positivos, la tasa se redujo paulatinamente (20,3% en 2013 y 9% en 2014) debido al menor margen de ganancias de las mineras y al enfriamiento progresivo del sector.

En el 2018 la variación porcentual con respecto al año anterior que alcanzó un 14,3% se dio por el repunte en la cotización de minerales: Tras varios años de caídas

en el mercado global (2014–2016), en 2017 y 2018 las cotizaciones de metales clave para la región (especialmente el zinc, plomo y cobre) registraron una importante recuperación.

Mayor volumen de producción: Las principales unidades mineras operativas en Pasco incrementaron sus niveles de extracción y exportación, lo que elevó sus utilidades gravables y los pagos a cuenta del Impuesto a la Renta de Tercera Categoría.

Control fiscal: La SUNAT intensificó las acciones de fiscalización y cobranza coercitiva sobre grandes contribuyentes del sector extractivo e industrial.

En el 2021 se alcanza una variación porcentual con respecto al año anterior de 55,3% debido al “efecto rebote” y precios récord de metales.

Efecto de base estadística baja (post-COVID): Durante el año 2020, la crisis sanitaria y las restricciones operativas paralizaron temporalmente gran parte de las operaciones mineras y comerciales en la región, reduciendo drásticamente la recaudación. Al comparar el desempeño de 2021 contra un 2020 inusualmente bajo, la tasa de variación resulta porcentualmente muy elevada.

Precios históricos de los commodities: El año 2021 estuvo marcado por un fuerte “superciclo” de los metales. El cobre, la plata y el zinc alcanzaron cotizaciones máximas a nivel internacional por la reactivación de las potencias industriales (China y EE. UU.).

Aumento en pagos por Gravamen, Regalías e Impuesto a la Renta: Al calcularse las utilidades operativas mineras sobre precios de venta históricos, la recaudación por Impuesto Especial a la Minería (IEM), Regalías Mineras y el Impuesto a la Renta regularizado se disparó considerablemente.

En el 2022, se ha tenido una variación porcentual de 20,8% de la recaudación tributaria respecto al año anterior por la consolidación y regularización fiscal.

Efecto de la Regularización Anual del Impuesto a la Renta: Las utilidades récord generadas en 2021 se declararon y pagaron mediante la Regularización Anual a inicios de 2022, aportando ingresos extraordinarios directos a las arcas fiscales.

Precios de minerales aún competitivos: Aunque en la segunda mitad de 2022 comenzó un ajuste en los mercados globales por el alza de la inflación mundial, los promedios anuales de cotización de los metales se mantuvieron en niveles elevados.

Reducción de la morosidad y digitalización: SUNAT consolidó herramientas de facturación electrónica y control sobre la cadena de valor minera y proveedores locales, mejorando los niveles de cumplimiento voluntario y recuperación de deuda.

Factor clave común: Salvo por el «efecto rebote» puntual de 2021 tras la pandemia, el comportamiento de la recaudación tributaria en Pasco está fuertemente acoplado a la cotización internacional de los metales, ya que las empresas mineras representan la mayor fuente de ingresos fiscales directos e indirectos de la región.

De igual manera la variación porcentual de la recaudación tributaria de la región de Pasco también ha tenido variaciones porcentuales negativas como:

En el 2008 (-17,9%) por la repercusión de la Crisis Financiera Internacional (efecto inicial): Hacia la segunda mitad de 2008, el estallido de la crisis de las hipotecas subprime en EE. UU. desencadenó la contracción de la demanda global y un desplome acelerado en las cotizaciones internacionales de los metales.

Menores utilidades mineras: Las principales empresas mineras que operan en Pasco experimentaron una reducción inmediata en sus ingresos, recortando sus pagos a cuenta del Impuesto a la Renta (IR) de tercera categoría.

En el 2009 (-20,1%) por el Impacto pleno de la Gran Recesión: En 2009 se sintió el impacto acumulado de la recesión global. Los precios promedio anuales de los minerales cayeron drásticamente respecto al boom registrado entre 2006 y 2007.

Efecto de regularización e ingresos negativos: Al bajar las utilidades netas del ejercicio anterior, muchas mineras declararon pérdidas o ingresos menores, generando saldos a favor o reduciendo a niveles mínimos la regularización anual del Impuesto a la Renta.

Menor dinamismo del comercio local: La desaceleración económica regional redujo la recaudación por IGV interno y el consumo en actividades comerciales y de servicios asociadas a la cadena de suministros de la minería.

En el 2020 (-22,8%) por la Pandemia de COVID-19 y restricciones de movilidad: La declaración del estado de emergencia nacional y la cuarentena estricta decretada a partir de marzo de 2020 paralizaron temporalmente las operaciones mineras y el resto del aparato productivo regional.

Caída generalizada del Impuesto a la Renta e IGV: Las operaciones de las grandes y medianas mineras operaron a capacidad mínima durante los primeros meses. Asimismo, los sectores de servicios, transporte y comercio regional colapsaron debido a los confinamientos.

Medidas de alivio fiscal y prórrogas: El Gobierno aplicó prórrogas en el cronograma de vencimientos de las declaraciones del Impuesto a la Renta y el IGV, además de otorgar fraccionamientos especiales a las empresas, lo que postergó y redujo temporalmente los ingresos recaudados por la SUNAT en ese año fiscal.

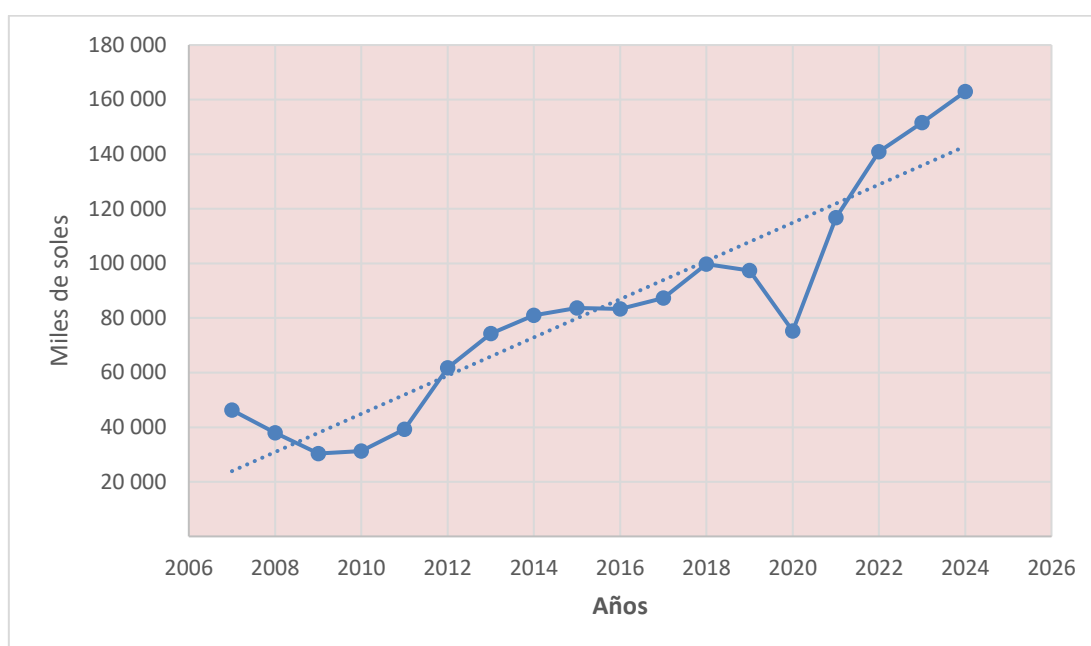
Factor común: En los tres periodos, el denominador común fue la alta vulnerabilidad de la caja fiscal de Pasco ante factores externos (shocks de precios de commodities en 2008-2009 e interrupción de la producción física en 2020).

Tabla 2. Recaudación tributaria en la región Pasco: 2007-2024

Años	Miles de soles	Variación Porcentual
2007	46275	-
2008	37984	-17.9
2009	30367	-20.1
2010	31304	3.1
2011	39249	25.4
2012	61802	57.5
2013	74351	20.3
2014	81035	9.0
2015	83716	3.3
2016	83359	-0.4
2017	87291	4.7
2018	99737	14.3
2019	97387	-2.4
2020	75186	-22.8
2021	116752	55.3
2022	140868	20.7
2023	151630	7.6
2024	162901	7.4

Nota: La tabla muestra la variación porcentual de la recaudación Tributaria de la
región Pasco durante el periodo 2007-2024

Figura 1. Recaudación tributaria en la región Pasco: 2007-2024



Recaudación de Impuesto a la Renta: Pasco 2007-2024

La recaudación del impuesto a la renta, según la SUNAT en la región Pasco durante el periodo 2007-2024 ha crecido a una tasa de crecimiento promedio anual de 10,9%; pasando de 10 339 miles de soles a 60 152 miles de soles.

En el periodo 2007-2024, el ingreso recaudado del impuesto a la renta en la mayoría de los años ha tenido una variación porcentual positiva y solo tres años ha tenido una tasa negativa.

El comportamiento del Impuesto a la Renta en Pasco depende en gran medida del sector minero. Esta actividad representa cerca del 55% del Producto Bruto Interno (PBI) de la región gracias a la extracción de zinc, plomo, plata y cobre por parte de empresas como Volcan, Nexa Resources y Sociedad Minera El Brocal.

Cuando las empresas mineras generan mayores utilidades, el pago del Impuesto a la Renta de Tercera Categoría (y su correspondiente regularización anual) se dispara,

generando los picos de crecimiento; por lo que se pasa a indicar los factores clave detrás de los años de mayor crecimiento.

En el 2008 (78,6%): El punto cumbre del superciclo de commodities; previo a que la crisis financiera global impactara a finales de ese año, los precios internacionales de los metales (especialmente zinc, plomo y cobre) alcanzaron cotizaciones históricas. Esto incrementó de manera extraordinaria las utilidades operativas de las mineras en Pasco.

En el 2010 (17,9%): La reactivación económica poscrisis mundial; tras la desaceleración del 2009, el masivo plan de estímulo económico de China disparó la demanda global de materias primas. Los precios de los metales industriales se recuperaron rápidamente, impulsando la recaudación tributaria.

En el 2012 (25,5%) y 2013 (29,9%): Ampliaciones operativas y altos volúmenes de extracción; coincidió con la entrada en fase operativa de importantes proyectos de ampliación y procesamiento en unidades locales (como los proyectos de expansión en El Brocal y Volcan). El aumento en el volumen extraído, sumado a cotizaciones aún elevadas de la plata y el zinc, se tradujo en mayores pagos del impuesto anual.

En el 2021 (46,4%): Efecto rebote pospandemia y precios récord, tras el confinamiento y la paralización parcial de 2020, las operaciones mineras volvieron a su capacidad plena. En 2021, la reactivación económica global generó máximos históricos en el precio del cobre y subidas acentuadas en el zinc y la plata, impulsando las ganancias netas de las mineras.

En el 2022 (11,4%): Regularización tributaria del año previo; aunque en 2022 los precios de algunos metales mostraron volatilidad, el Impuesto a la Renta recaudado al inicio del año incluyó la regularización de la Declaración Jurada Anual del ejercicio 2021 (que había sido excepcionalmente lucrativo).

En el 2023 (18,8%) y 2024 (11,9%): Recuperación de producción local y cotizaciones sostenidas; que destacan:

La producción física: La reactivación gradual de minas clave (como el Tajo Norte/Colquijirca y mayor extracción en El Porvenir y Atacocha) incrementó los volúmenes de finos de cobre, zinc y plata producidos en la región.

El entorno internacional: Las cotizaciones del cobre y el oro se mantuvieron en niveles elevados sostenidos por la transición energética mundial y la demanda de refugios de valor.

Sin embargo, en el periodo de investigación se ha tenido tasas negativas que se explican por:

Las caídas en la recaudación del Impuesto a la Renta en Pasco corresponden a periodos en los que confluyeron crisis externas, emergencias sanitarias o caídas en las cotizaciones globales y en la producción local.

Al ser una economía altamente especializada e impulsada por el sector extractivo, reducciones en los márgenes de ganancia de las grandes unidades mineras (como Volcan, El Brocal o Nexa) impactan de forma directa e inmediata en los pagos a cuenta y la regularización tributaria de la región.

Los factores que afectaron se atribuyen a los siguientes acontecimientos:

En el 2009 (-31,1%): La Crisis Financiera Global (Subprime), que muestra el colapso de cotizaciones; tras el estallido de la crisis financiera internacional a finales de 2008, la demanda mundial de metales industriales se desplomó. Precios clave para Pasco como el zinc, el plomo y el cobre sufrieron caídas drásticas, reduciendo de manera severa las utilidades netas de las empresas extractivas y provocando un fuerte desplome en el pago del Impuesto a la Renta de Tercera Categoría.

En el 2017 (-8,1%): Fenómeno El Niño Costero y menor producción local; que tiene que ver con el impacto climático y logístico: Los embates climáticos de El Niño Costero en los primeros meses del año afectaron la infraestructura vial y logística de transporte de minerales desde la sierra central hacia la costa. Los Ajustes operativos; donde, algunas unidades mineras emblemáticas de la zona registraron suspensiones temporales de planta para mantenimiento y menores leyes de mineral extraído, reduciendo el volumen comercializable y las utilidades operativas.

En el 2020 (-10,0%): La pandemia de COVID-19 y el confinamiento obligatorio; donde se dio la paralización de actividades; durante el segundo trimestre de 2020, las medidas de aislamiento social obligatorio por la emergencia sanitaria paralizaron temporalmente las operaciones y los proyectos de expansión minera en Pasco.

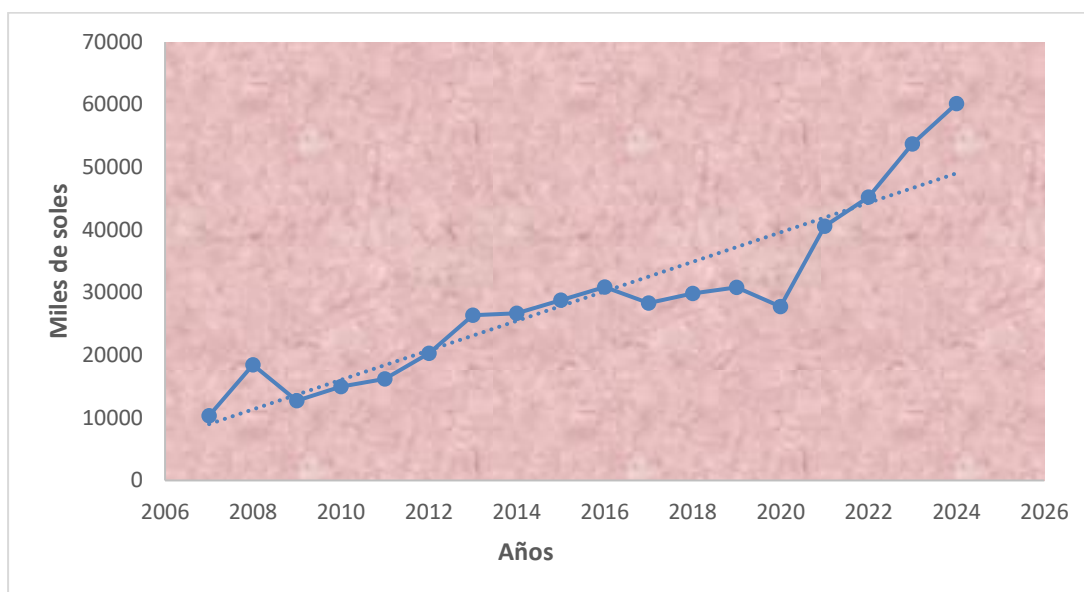
La caída en las utilidades comerciales: La interrupción de las cadenas de suministro y el freno en la demanda global durante el primer semestre impactaron de lleno en los ingresos empresariales y, consecuentemente, en las retenciones y pagos del impuesto del ejercicio 2020.

De lo mencionado se tiene la ciclicidad tributaria; donde al igual que las alzas responden a periodos de bonanza en el sector minero, las caídas reflejan la volatilidad a la que están expuestas las finanzas públicas regionales cuando dependen de un recurso no renovable sensible a los vaivenes del mercado mundial.

Tabla 3. Recaudación de Impuesto a la Renta en la región Pasco 2007-2024

Años	Miles de soles	Variación Porcentual
2007	10339	
2008	18463	78.6
2009	12713	-31.1
2010	14990	17.9
2011	16197	8.1
2012	20324	25.5
2013	26409	29.9
2014	26715	1.2
2015	28772	7.7
2016	30875	7.3
2017	28328	-8.2
2018	29854	5.4
2019	30821	3.2
2020	27748	-10.0
2021	40618	46.4
2022	45246	11.4
2023	53743	18.8
2024	60152	11.9

Figura 2. Recaudación de Impuesto a la Renta en la región Pasco 2007-2024



Recaudación de Impuesto a la Producción y Consumo Pasco 2007-2024

La recaudación del impuesto a la producción y consumo, según la SUNAT en la región Pasco durante el periodo 2007-2024 ha crecido a una tasa de crecimiento promedio anual de 5,0%; pasando de 32 617 miles de soles a 75 078 miles de soles.

Los impuestos a la producción y al consumo en el Perú comprenden principalmente el Impuesto General a las Ventas (IGV interno) y el Impuesto Selectivo al Consumo (ISC).

A diferencia del Impuesto a la Renta (que mide únicamente la ganancia neta de las empresas), este grupo tributario mide la dinámica comercial diaria, la inversión operativa y el nivel de gasto: las compras de insumos por parte de las mineras, las contrataciones de obras/servicios, el comercio local y el consumo de las familias en las provincias de Pasco, Daniel Alcides Carrión y Oxapampa.

Entre los factores de mayor crecimiento se tiene:

En el 2011 (40,4%), 2012 (60,1%) y 2013 (20,0%): El boom de inversión en infraestructura minera y servicios; donde se hace presente; las grandes contrataciones operativas: entre 2011 y 2013, las grandes empresas mineras de la región iniciaron importantes obras de ampliación en sus plantas de procesamiento y tajos (como las expansiones en El Brocal y unidades de Volcan). La adquisición masiva de bienes, maquinaria, repuestos y la subcontratación de empresas de servicios gravadas con IGV dinamizaron fuertemente la recaudación interna.

Efecto en el consumo local: El incremento del empleo formal en el sector extractivo elevó la masa salarial y la capacidad de gasto de la población, impulsando las ventas en el comercio minorista, transporte y servicios en Cerro de Pasco.

En el 2018 (20,4%): Recuperación del comercio local y mayor fiscalización digital; donde se destaca:

Mayor dinamismo económico: Coincidió con una reactivación del comercio interno y un aumento de la demanda de insumos para la actividad extractiva y de transporte regional.

Digitalización tributaria de la SUNAT: La masificación de la factura y boleta electrónica emprendida por la SUNAT en estos años redujo la informalidad en las transacciones comerciales de la provincia, capturando un mayor porcentaje de operaciones comerciales que antes no declaraban IGV.

En el 2021 (52,9%): Rebote pospandemia y presión inflacionaria

Reapertura comercial: Tras el confinamiento estricto de 2020, el comercio, el sector transporte y las contrataciones de construcción e insumos en Pasco volvieron a operar al 100%. Esto generó un "efecto rebote" estadístico extraordinario.

Efecto precio en la base imponible: El inicio del incremento en los precios de bienes finales y combustibles a nivel global aumentó el valor total gravado por el IGV (al ser un impuesto porcentual del 18%, si el precio del producto sube, el monto recaudado por IGV sube de forma proporcional).

En el 2022 (20,7%): Consumo privado sostenido y diversificación provincial

Actividad económica diversificada: Más allá de la minería en Chaupimarca y Tinyahuarco, el empuje de sectores como el turismo, la agroindustria (café, cacao, ganadería) y el comercio en la provincia de Oxapampa mantuvo la demanda interna en niveles elevados.

Gasto continuo en insumos extractivos: El elevado precio global de los metales mantuvo activas las compras operativas de las mineras, sosteniendo un flujo robusto de crédito fiscal y débito fiscal por IGV en la región.

Diferencia clave con el Impuesto a la Renta: Mientras que el Impuesto a la Renta de Pasco puede ser muy volátil si las mineras reducen margen por imprevistos, el Impuesto a la Producción y Consumo es más estable y resiliente, ya que refleja las compras que realizan las empresas y familias de manera constante para mantener sus actividades diarias.

Las principales variaciones porcentuales negativas se explican por los siguientes sucesos:

En el 2008 (-50,4%): Transición en la facturación corporativa y ajuste de inventarios

Efecto de crédito fiscal y centralización: En 2008, varias de las contratistas y empresas que daban servicios a la minería en Pasco reestructuraron sus domicilios fiscales hacia Lima. Cuando una gran empresa compra insumos masivos fuera de la

región o consolida su crédito fiscal centralmente, la facturación del IGV gravado formalmente "en la región Pasco" cae drásticamente.

Freno preventivo pre-crisis: A mediados de 2008, ante los primeros indicios de la desaceleración global, las mineras redujeron preventivamente sus órdenes de compra de insumos y mantenimiento local, contrayendo el movimiento comercial gravado.

En el 2009 (-37,4%): Impacto pleno de la Crisis Financiera Internacional

Contracción de compras operativas: El estallido de la crisis global redujo drásticamente el presupuesto operativo de las unidades mineras. Al paralizar expansiones, compras de repuestos, combustible y servicios de tercerización, cayó de golpe el débito fiscal generado por las compras de insumos en la zona.

Caída del consumo familiar y empleo: El recorte de personal y la paralización de proyectos mineros redujeron la masa salarial disponible en Cerro de Pasco y distritos aledaños, contrayendo el comercio minorista, el transporte local y los servicios comerciales de consumo masivo.

En el 2020 (-25,5%): Parálisis por la pandemia de COVID-19 y cuarentenas estipuladas

Cierre del comercio e interrupción de la cadena de pagos: Durante el periodo de confinamiento estricto, los establecimientos comerciales, hoteles, restaurantes y empresas de transporte en Pasco permanecieron cerrados por meses, congelando la facturación gravada por IGV.

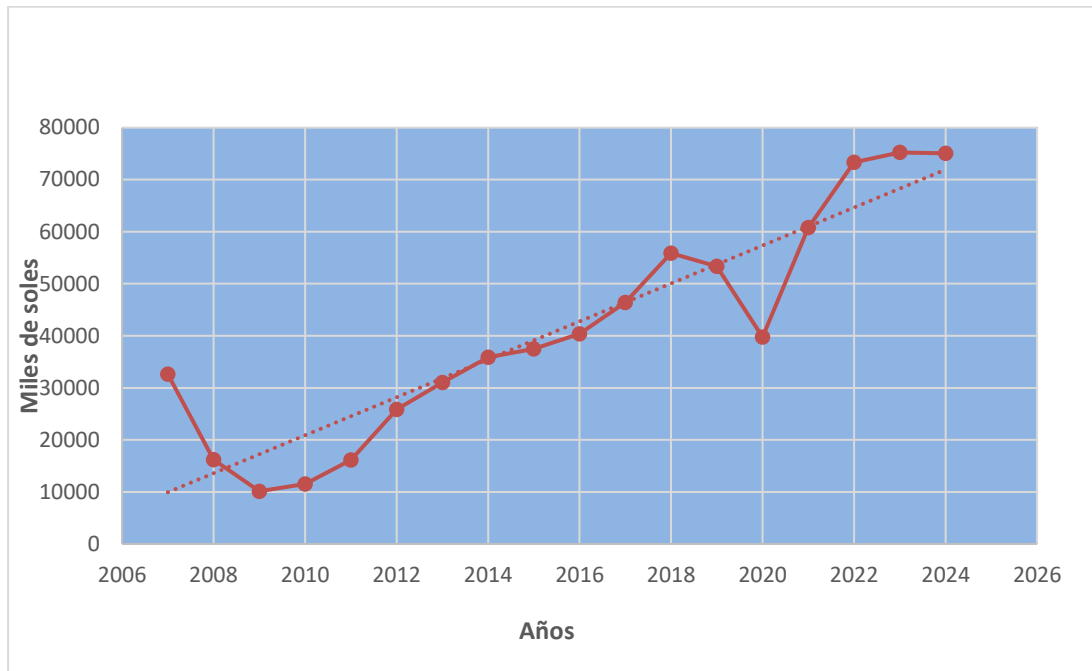
Cese temporal de operaciones mineras y obras públicas: Salvo operaciones mínimas de mantenimiento, la actividad extractiva redujo su ritmo operativo, paralizando la compra de insumos locales. De igual forma, las obras de infraestructura de los gobiernos locales se detuvieron por completo durante el primer semestre, reduciendo a cero el flujo de compras de materiales de construcción gravados.

Diferencia de comportamiento: Mientras que en 2008 y 2009 la caída del IGV respondió a un ajuste económico y corporativo ligado al ciclo minero, en 2020 la contracción se debió a un freno administrativo y sanitario que paralizó directamente la circulación de dinero en toda la economía local.

Tabla 4. Recaudación de Impuesto a la Producción y Consumo Pasco 2007-2024

Años	Miles de soles	Variación Porcentual
2007	32617	-
2008	16182	-50.4
2009	10133	-37.4
2010	11500	13.5
2011	16151	40.4
2012	25857	60.1
2013	31028	20.0
2014	35908	15.7
2015	37456	4.3
2016	40359	7.7
2017	46389	14.9
2018	55866	20.4
2019	53334	-4.5
2020	39736	-25.5
2021	60762	52.9
2022	73344	20.7
2023	75225	2.6
2024	75078	-0.2

Figura 3. Recaudación de Impuesto a la Producción y Consumo Pasco 2007-2024



Recaudación de Otros Impuestos Pasco 2007-2024

La recaudación de otros impuestos, según la SUNAT en la región Pasco durante el periodo 2007-2024 ha crecido a una tasa de crecimiento promedio anual de 13,2%; pasando de 3319 miles de soles a 27 672 miles de soles.

También en este tipo de impuesto la variación porcentual ha tenido picos positivos y negativos, por lo que se pasa a describir algunos de ellos.

Las elevadas tasas de crecimiento registradas en estos años responden a cambios normativos clave, mayor fiscalización y picos de liquidez en las operaciones mineras y comerciales de la región; se describen los principales factores:

En el 2009 (125,2%): Cobro de fiscalizaciones, sanciones y pagos por fraccionamiento.

Efecto de la crisis de 2008: Tras la caída abrupta de las utilidades en 2008, muchas empresas en Pasco solicitaron fraccionamientos tributarios ante la SUNAT para

postergar deudas de ejercicios anteriores, activando cobros por intereses y cuotas que computan en esta partida.

Auditorías y regularizaciones: Durante periodos de desaceleración económica, la SUNAT intensifica procesos de fiscalización y cobranza coactiva. La resolución de litigios tributarios o el pago extemporáneo de deudas y multas de grandes contribuyentes mineros en ese año generó un salto porcentual atípico respecto a la baja base de comparación anterior.

En el 2011 (43,3%): Entrada en vigencia del Marco Tributario Minero

Nuevos gravámenes a la minería: En septiembre de 2011 se aprobó la reforma tributaria minera que introdujo el Gravamen Especial a la Minería (GEM) y modificó el cálculo de las Regalías Mineras (pasando a calcularse sobre la utilidad operativa y no sobre las ventas brutas). El inicio de la recaudación de estos nuevos conceptos por el boom de precios internacionales incrementó sustancialmente este rubro en Pasco.

Incremento del ITAN: Las inversiones en maquinaria y ampliaciones operativas en minas como El Brocal elevaron la base patrimonial de activos netos gravados por el ITAN.

En el 2021 (99,6%): Liquidez extraordinaria, regularizaciones y reanudación de pagos

Pagos de regularización post-cuarentena: Tras la suspensión de plazos tributarios y la parálisis de 2020 por la pandemia, en 2021 se concentraron los pagos diferidos, fraccionamientos de la emergencia y procesos de cobranza atrasados.

Boom del ITAN y Regalías por precios récord: Las utilidades operativas históricas de las mineras en 2021 dispararon el pago del Gravamen Especial y las Regalías Mineras. Asimismo, los mayores movimientos bancarios de las contratistas y proveedores reactivados incrementaron de forma notable la recaudación del ITF.

En el 2022 (49,9%): Efecto arrastre del ITAN y actualización de activos

Declaración y pago del ITAN sobre activos renovados: El ITAN se calcula sobre el valor de los activos netos al 31 de diciembre del año anterior. Tras el vertiginoso 2021, el valor patrimonial reportado por las grandes unidades mineras y contratistas fue significativamente más alto, resultando en un incremento directo del pago de este impuesto en 2022.

Pagos continuos de regalías: Las cotizaciones elevadas del zinc y la plata durante la primera mitad de 2022 sostuvieron montos elevados por concepto de regalías mineras operativas.

En el 2024 (22,1%): Campañas de fiscalización digital y regularización voluntaria

Recuperación de la regalía minera por mayor volumen: El incremento en la producción física de finos de zinc, plomo y cobre en las unidades mineras de la región amplió la base operativa sobre la que se aplican las regalías y gravámenes.

Cobro de intereses y sanciones digitales: La SUNAT fortaleció sus cruces de información automatizados (libros y comprobantes electrónicos), detectando inconsistencias que derivaron en pagos de multas, moras y regularizaciones voluntarias por parte de medianas y pequeñas empresas locales.

Naturaleza de este rubro: Al incluir conceptos como multas, cobranzas coactivas, fraccionamientos y ajustes por activos fijados en años previos, "Otros Impuestos" suele presentar picos porcentuales muy marcados (efectos escalón), ya que un solo pago extraordinario de una gran minera o la entrada en vigor de una ley puede duplicar la recaudación de un año a otro.

Respecto a las caídas de las variaciones porcentuales de este tipo de impuesto; se tienen los siguientes argumentos:

En el 2010 (-36,0%): Regularización poscrisis de 2009 y ajuste de activos

Efecto base por pagos atípicos en 2009: En 2009 se registró un pico extraordinario (125,2%) debido a fraccionamientos y cobranzas coactivas tras la crisis subprime. Al normalizarse estos pagos en 2010, la recaudación volvió a sus niveles habituales, generando una fuerte caída porcentual por un simple efecto estadístico de comparación.

Ajuste en el ITAN: Tras la caída de inversiones durante 2009, la base del Impuesto Temporal a los Activos Netos (ITAN) declarada para 2010 se redujo de forma considerable al registrarse un menor valor de activos fijos nuevos en las mineras de la región.

En el 2016 (-30,7%): El punto más bajo en el precio de las materias primas (Bear Market)

Caída en Regalías y Gravamen Minero: 2015 y 2016 marcaron el piso del ciclo de precios de los metales a nivel global (el zinc y el plomo cotizaron en mínimos de varios años). Como las Regalías Mineras (Ley 29788) y el Gravamen Especial a la Minería (GEM) se calculan sobre la utilidad operativa, el margen de las mineras en Pasco se redujo al mínimo, desplomando el pago de estos conceptos.

Depreciación acumulada: La falta de nuevos grandes proyectos de inversión en la región durante los años previos provocó que el valor neto contable de las maquinarias e infraestructura existente se redujera por depreciación, disminuyendo la recaudación del ITAN.

En el 2020 (-41,8%): Paralización por la pandemia, prórrogas y freno de la bancarización

Postergación de calendarios tributarios: Ante la emergencia sanitaria por la COVID-19, la SUNAT otorgó prórrogas para la declaración y pago de obligaciones

tributarias (incluyendo fraccionamientos y pagos a cuenta), difiriendo los ingresos hacia el ejercicio 2021.

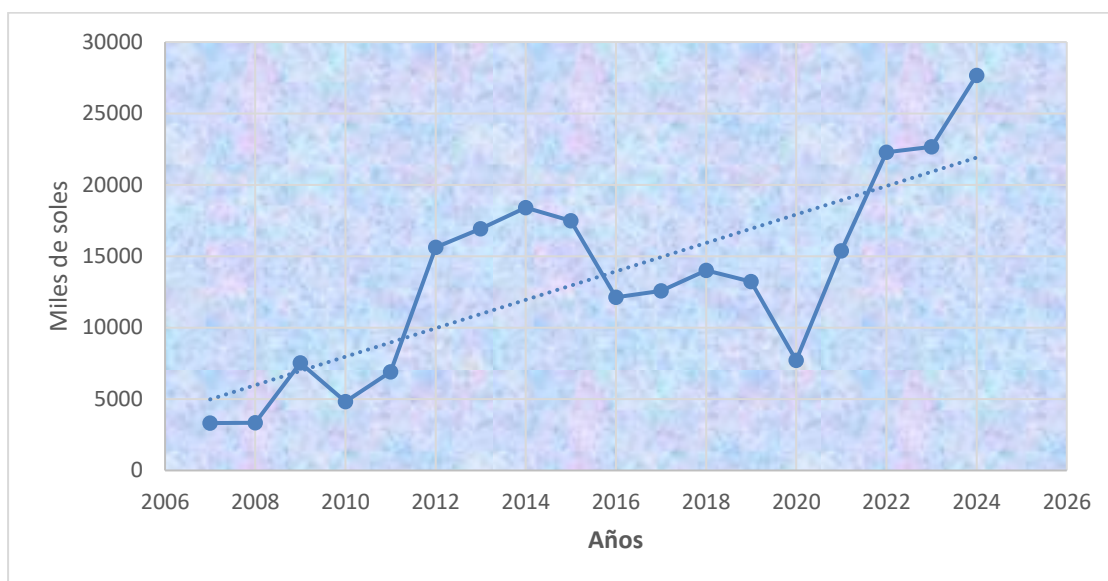
Caída abrupta del ITF y menor actividad operativa: La parálisis temporal de las unidades mineras y el cierre comercial redujeron drásticamente las transacciones financieras y bancarias en Pasco, contrayendo la recaudación del Impuesto a las Transacciones Financieras (ITF). Asimismo, la menor utilidad operativa trimestral redujo al mínimo el pago de regalías mineras en ese ejercicio.

Resumen del ciclo tributario en Pasco: Con esta última pieza, el comportamiento tributario de Pasco muestra un patrón claro: el Impuesto a la Renta varía con la utilidad corporativa; el IGV/ISC varía con las compras e inversión operativa diaria; y Otros Impuestos reacciona al valor del patrimonio (ITAN), las regalías operativas y las decisiones regulatorias de la SUNAT.

Tabla 5. Recaudación de Otros Impuestos en la región Pasco 2007-2024

Años	Miles de soles	Variación Porcentual
2007	3319	-
2008	3340	0.6
2009	7521	125.2
2010	4814	-36.0
2011	6900	43.3
2012	15621	126.4
2013	16914	8.3
2014	18413	8.9
2015	17488	-5.0
2016	12126	-30.7
2017	12574	3.7
2018	14017	11.5
2019	13232	-5.6
2020	7701	-41.8
2021	15372	99.6
2022	22279	44.9
2023	22663	1.7
2024	27672	22.1

Figura 4. Recaudación de Otros Impuestos en la región Pasco 2007-2024



Variable: Crecimiento Económico

El crecimiento de la economía en la región Pasco durante el periodo 2007-2024, medido por el PBI; ha crecido a una tasa de crecimiento promedio anual de -0,2%; pasando de 5 486 459 miles de soles a 5 299 660 miles de soles.

En el periodo 2007-2024 el PBI de Pasco ha tenido variaciones porcentuales con respecto al año anterior tasas positivas y negativas, por lo que se pasa a describir las más significativa; teniendo en cuenta lo siguiente:

El comportamiento positivo del Producto Bruto Interno (PBI) de la región Pasco en los años mencionados se atribuye principalmente a tres factores estructurales: el peso dominante del sector minero, el ciclo de precios internacionales de los metales y el efecto de recuperación económica post-pandemia.

En Pasco, la actividad de extracción de minerales (plomo, zinc, cobre, plata y oro) representa habitualmente más del 50% del PBI departamental. Por lo tanto, cualquier aumento en la capacidad instalada o en el volumen de extracción de las principales unidades operativas se traduce directamente en un crecimiento del PBI regional.

Entre los factores específicos por periodo se tiene:

2012 (5,1%): Impulsado por la consolidación del superciclo de precios internacionales de los minerales y el incremento en la producción de unidades clave (como Sociedad Minera El Brocal, Nexa Resources - El Porvenir/Atacocha y Compañía Minera Chungar).

Mayor dinamismo en la inversión pública regional en infraestructura vial y social.

En el periodo 2014-2016 (2014: 3,3%, 2015: 3,3%, 2016: 2,3%):

Ampliación de capacidad operativa: Puesta en marcha y consolidación de proyectos de expansión de concentradoras y explotación de cobre y zinc (destacando los proyectos de ampliación de El Brocal y avances en Huarón y Atacocha).

Diversificación agrícola y comercial: Incremento en la producción agropecuaria e industrial en la provincia de Oxapampa (café, ganadería, frutales), lo que ayudó a amortiguar la volatilidad minera.

En el 2021 (19,0%):

Efecto rebote estadístico: Es la consecuencia directa del fuerte shock negativo sufrido en 2020 debido a las restricciones de la pandemia del COVID-19 (efecto base de comparación).

Reactivación total de unidades mineras: En 2021 se reanudaron plenamente las operaciones extractivas de cobre, plomo, oro y zinc en empresas como NEXA Resources, El Brocal, Pan American Silver Huarón y Chungar.

Máximos históricos en precios de metales: El fuerte repunte global de la demanda y las cotizaciones internacionales de metales como el cobre y el zinc dinamizaron la producción local.

En lo que respecta a las principales tasas negativas se explica por:

Las contracciones del Producto Bruto Interno (PBI) de Pasco en los años 2009, 2010, 2020 y 2024 responden principalmente a la alta vulnerabilidad de la región ante shocks externos, la volatilidad del sector minero y factores climáticos o sanitarios.

Dado que la minería concentra más de la mitad de la economía regional, cualquier paralización operativa, caída de precios de los metales o reducción en las leyes del mineral arrastra de inmediato al resto de sectores locales (como el comercio, transporte y servicios).

Los Factores que explican son:

En el 2009 (-6,9%), la crisis financiera internacional:

Cálculo del impacto global: La crisis subprime mundial provocó un desplome drástico en los precios internacionales de los metales industriales (especialmente zinc, plomo y cobre).

Reducción de volumen: Las principales empresas mineras operando en Pasco redujeron ritmo extractivo, pausaron inversiones de capital y redujeron personal para contener costos, desacelerando toda la cadena de proveedores locales.

En el 2010 (-6,7%), por problemas operativos y menor ley de mineral:

A diferencia del resto del país (que se recuperó rápidamente en 2010), Pasco enfrentó dificultades técnico-operativas en sus yacimientos maduros.

Se registraron caídas en los volúmenes de extracción de plomo, zinc y plata debido a menores leyes del mineral (menor concentración del metal por tonelada procesada) e interrupciones temporales por mantenimiento y reestructuración en unidades clave.

En el 2020 (-18,6%), por la Pandemia de COVID-19 y paralización productiva:

Shock de oferta y demanda: Fue el golpe más severo del periodo. Las estrictas medidas de confinamiento declaradas durante la emergencia sanitaria paralizaron

temporalmente las operaciones en los asientos mineros (Atacocha, El Porvenir, Chungar, Huaron, Brocal).

Efecto multiplicador negativo: El cierre temporal del comercio, el transporte interprovincial y la paralización de obras públicas agravaron la caída de la actividad económica regional.

En el 2024 (-3,0%), por la menor producción extractiva e incertidumbre operativa:

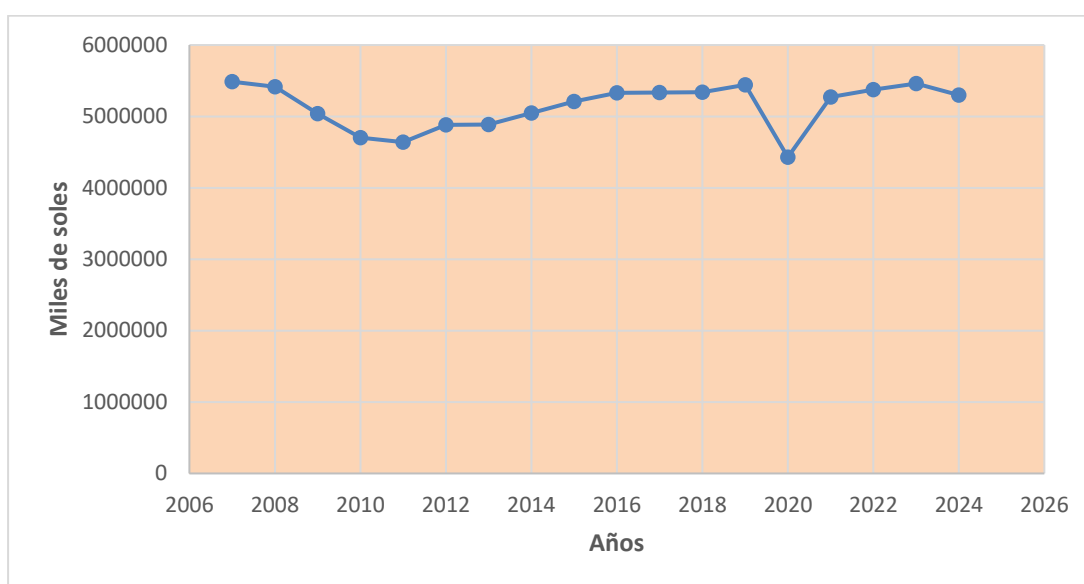
Menor extracción de metales clave: Registró caídas acumuladas en los volúmenes de producción de zinc, plomo, plata y cobre.

Agotamiento de reservas y conflictos socioambientales: Algunas unidades mineras atravesaron fases de transición operativa, retrasos en la obtención de permisos de expansión y bloqueos o suspensiones temporales motivados por demandas socioambientales de las comunidades locales.

Tabla 6. Crecimiento del PBI de la región Pasco 2007-2024

Años	Miles de soles	Variación Porcentual
2007	5486459	-
2008	5416732	-1.3
2009	5040946	-6.9
2010	4702403	-6.7
2011	4641887	-1.3
2012	4880072	5.1
2013	4885819	0.1
2014	5046668	3.3
2015	5211406	3.3
2016	5329324	2.3
2017	5333755	0.1
2018	5337612	0.1
2019	5443881	2.0
2020	4429724	-18.6
2021	5271646	19.0
2022	5374594	2.0
2023	5462370	1.6
2024	5299660	-3.0

Figura 5. Crecimiento del PBI de la región Pasco 2007-2024



Crecimiento del PBI del sector construcción en la región Pasco: 2007-2024

El crecimiento de la economía del sector construcción de la región Pasco durante el periodo 2007-2024 ha crecido a una tasa de crecimiento promedio anual de 3,1%; pasando de 185 156 miles de soles a 309 051 miles de soles.

A diferencia de otras regiones del país, en Pasco la actividad constructora está estrechamente encadenada tanto a los presupuestos de los gobiernos locales como a los planes de desarrollo de las grandes unidades extractivas.

Las tasas de crecimiento positivas se explican por:

En el 2010 (11,6%), por los avances en infraestructura regional: Marcado por el incremento en el gasto público para el asfaltado y mejoramiento de la red vial departamental y local en la provincia de Pasco y Daniel Alcides Carrión.

Infraestructura urbana y de servicios: Ejecución de obras de agua, saneamiento y equipamiento urbano financiadas por transferencias de canon minero y sobrecanon a las municipalidades provinciales y distritales.

En el 2012 (25,9%) y 2013 (34,5%), por el “boom” de inversión pública y privada:

Grandes obras de ingeniería minera: Coincidió con la fase de edificación e instalación de importantes proyectos mineros privados, principalmente las obras de ampliación de la Planta Concentradora Industrial de Sociedad Minera El Brocal (Colquijirca) y proyectos de infraestructura subterránea en Nexa Resources (Atacocha y El Porvenir).

Pico en transferencias de Canon: Los ingresos récord por precios de minerales entre 2011 y 2012 permitieron al Gobierno Regional y municipalidades ejecutar presupuestos históricos en infraestructura vial, colegios y hospitales.

Conexión vial estratégica: Inicio y avance de tramos clave para el mantenimiento y mejoramiento de las carreteras de integración entre la sierra de Pasco y la selva central (Oxapampa).

En el 2015 (18,1%), por proyectos de transporte de envergadura: Avance físico sustancial en megaproyectos viales nacionales y departamentales para conectar Pasco con el centro del país (por ejemplo, la mejora de los ejes viales hacia Huánuco y Junín).

Infraestructura de salud y educación: Inicio y continuación de la construcción del Hospital Regional Fernando Lora Carbajal de Chaupimarca y obras de infraestructura pública financiadas a través del mecanismo de Obras por Impuestos impulsado por empresas mineras de la zona.

En el 2021 (22,9%), por reactivación post-pandemia:

Efecto rebote estadístico: Tras el confinamiento de 2020 que paralizó las obras, en 2021 se reiniciaron de manera masiva las construcciones pendientes.

Aceleración de obras públicas clave: Destacó la alta ejecución de devengados en grandes proyectos viales, como la modernización y asfaltado de la carretera Oyón -

Ambo (eje de integración interregional financiado por el Ministerio de Transportes) y proyectos hospitalarios.

Las contracciones en el PBI del sector construcción en Pasco durante los años 2011, 2020 y 2023 reflejan la alta sensibilidad de esta industria a tres factores principales: la discontinuidad en la ejecución de la inversión pública (común en los ciclos de cambio de autoridades), las restricciones sanitarias mundiales y la parálisis de la inversión privada y pública nacional.

En el 2011 (-16,0%), por el cambio de gestión subnacional y caída del gasto público:

Efecto recambio de autoridades: El año 2011 marcó el inicio de una nueva gestión regional y municipal (tras las elecciones subnacionales a fines de 2010). Como es recurrente en la administración pública peruana, el primer año de gestión suele presentar un bajo nivel de ejecución presupuestal y una paralización temporal de obras debido a la revisión de expedientes técnicos y reestructuración de proyectos.

Agotamiento del ciclo de grandes obras iniciales: Concluyeron varias obras de infraestructura vial y urbana financiadas en el periodo previo, generando una brecha temporal hasta la licitación de nuevos proyectos.

En el 2020 (-32,8%), por la parálisis por la emergencia sanitaria del COVID-19:

Suspensión total de actividades: Es la contracción histórica más drástica del sector. Las estrictas medidas de confinamiento y el estado de emergencia nacional decretados entre marzo y mayo de 2020 detuvieron completamente las obras de edificación urbana, infraestructura vial y proyectos de ingeniería minera.

Caída severa en la demanda de insumos: Las restricciones de transporte interprovincial paralizaron el despacho y la distribución de cemento y materiales de

construcción, ralentizando la posterior reactivación gradual de obras públicas y de autoconstrucción.

En el 2023 (-8,1%), por la incertidumbre política, convulsión social e inicio de ciclo autoridades:

Crisis social y bloqueos al inicio del año: Los acontecimientos de inestabilidad política y manifestaciones sociales a nivel nacional afectaron el flujo de insumos y el normal desarrollo de obras en la región central.

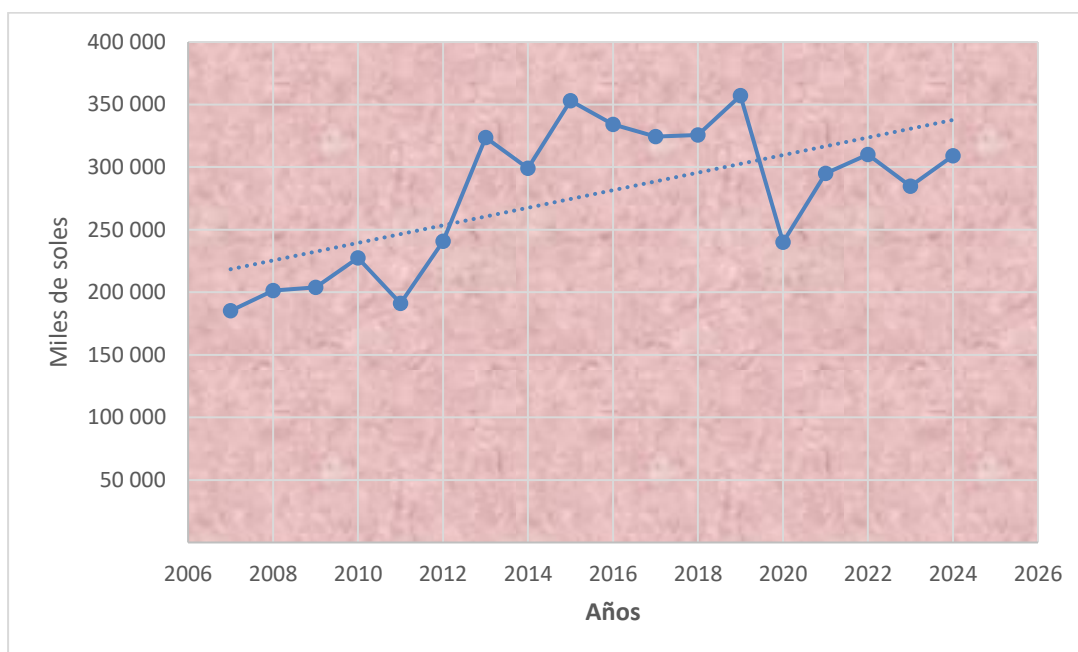
Nuevo ciclo de autoridades subnacionales: Al igual que en 2011, el 2023 correspondió al primer año de gestión de los nuevos alcaldes y gobernador regional (electos en 2022). Esto derivó en una notable lentitud para ejecutar el presupuesto de inversión pública en los primeros tres trimestres del año.

Freno en la inversión pública nacional y privada: Se registró una reducción en la transferencia de recursos para obras de infraestructura de gran escala y un entorno de cautela en la inversión privada en edificación y proyectos mineros.

Tabla 7. Crecimiento del PBI del sector construcción, Pasco: 2007-2024

Años	Miles de soles	Variación Porcentual
2007	185 156	-
2008	201 420	8.8
2009	203 788	1.2
2010	227 438	11.6
2011	191 129	-16.0
2012	240 660	25.9
2013	323751	34.5
2014	298982	-7.7
2015	353061	18.1
2016	334249	-5.3
2017	324364	-3.0
2018	325674	0.4
2019	357120	9.7
2020	239908	-32.8
2021	294921	22.9
2022	309985	5.1
2023	284815	-8.1
2024	309051	8.5

Figura 6. Crecimiento del PBI del sector construcción, Pasco: 2007-2024



Crecimiento del PBI del sector agropecuario en la región Pasco: 2007-2024

El crecimiento de la economía del sector agropecuario en la región Pasco durante el periodo 2007-2024 ha crecido a una tasa de crecimiento promedio anual de 4,6%; pasando de 234 185 miles de soles a 501 900 miles de soles.

A diferencia de la minería o la construcción, el sector agropecuario pasqueño se caracteriza por su dualidad geográfica: por un lado, la producción agrícola y pecuaria de altura en las provincias de Pasco y Daniel Alcides Carrión (papas, maca, pastos naturales y ganadería ovina/vacuna); y por otro, la agricultura intensiva y de exportación en la provincia de Oxapampa (café, cacao, granadilla, achiote y plátano).

Los principales factores que explican las tasas de crecimiento positivo son:

En el 2008 (16,0%) por las buenas condiciones meteorológicas: Ausencia de heladas severas en la sierra durante la campaña agrícola, lo que permitió un rendimiento óptimo en la producción de papa y maca.

Dinamismo en Oxapampa: Incremento significativo en los volúmenes de cosecha de café y frutas en la selva central, impulsado por una demanda nacional creciente y precios de exportación favorables.

En el 2011 (14,4%), por la recuperación del cultivo de café y plátano: Tras años previos de menor rendimiento, la provincia de Oxapampa registró un repunte productivo importante en sus principales cultivos permanentes.

Expansión pecuaria: Aumento en la producción de carne (vacuno y ovino) y leche, apoyado por la mejora en el manejo de pastos cultivados y suplementación alimentaria en las zonas de altitud.

En el 2015 (10,1%), por la renovación de cafetales y control de plagas: Las campañas de control phytosanitario para mitigar la roya del cafeto (que afectó gravemente a la selva en años anteriores) comenzaron a rendir frutos, recuperando los niveles de cosecha.

Aumento en la producción tuberosa: Mayor rendimiento por hectárea en el cultivo de papa blanca y nativa debido al uso de semillas mejoradas y a una oferta hídrica regular durante las siembras.

En el 2017 (10,6%), por el efecto clima moderado: A diferencia del norte del país -afectado drásticamente por El Niño Costero en 2017-, la sierra y selva central mantuvieron un régimen de lluvias favorable que benefició las siembras y cosechas.

Crecimiento de frutales y productos nativos: Incremento en los volúmenes cosechados de granadilla, palta y cacao en Oxapampa, consolidándose como abastecedores clave del mercado limeño.

En el 2021 (23,7%), por el pico histórico de crecimiento:

Efecto rebote post-confinamiento: Tras la flexibilización de las restricciones de movilidad del 2020, se normalizó el transporte de insumos agrícolas y la salida de productos hacia las grandes ciudades.

Demanda de alimentos y retorno al campo: El incremento de la demanda nacional por alimentos frescos, sumado al retorno de mano de obra a zonas rurales durante la pandemia, impulsó una mayor superficie cosechada de tubérculos y transitorios.

Consolidación del sector pecuario: Fuerte incremento en la producción de ave, vacuno y porcino, así como en la recolección de leche fluida para atender la demanda local e interprovincial.

Las tasas de crecimiento negativo en el sector agropecuario se explican por:

En el 2009 (-4,9%), por sequías atípicas y contracción del comercio exterior:

Déficit hídrico en la sierra: La presencia de veranillos (ausencia prolongada de lluvias) durante la campaña agrícola afectó los rendimientos de los cultivos dependientes del riego por lluvia (secano), especialmente la papa y la maca.

Caída en la demanda de exportaciones: La crisis financiera global redujo los pedidos internacionales y los precios de productos como el café de Oxapampa, desincentivando la cosecha total en algunas áreas de la selva central.

En el 2014 (-4,2%), por el pico de la plaga de la Roya Amarilla:

Crisis del café en Oxapampa: El sector agrícola de la región se vio severamente golpeado por la propagación de la roya del cafeto (*Hemileia vastatrix*). Esta plaga mermó drásticamente la productividad de las hectáreas de café, que es el cultivo de exportación y sustento principal en la provincia de Oxapampa.

Impacto en cultivos nativos: Paralelamente, bajas temperaturas y heladas a destiempo en las provincias de Pasco y Daniel Alcides Carrión redujeron los volúmenes de producción pecuaria y de tubérculos.

En el 2022 (-9,1%), por la crisis mundial de fertilizantes y sequía prolongada:

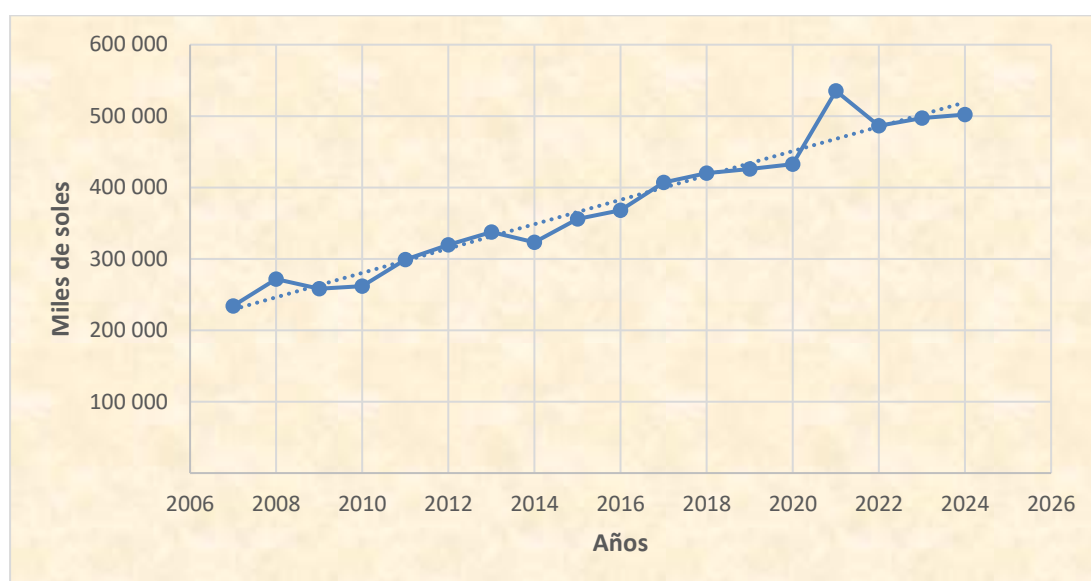
Escasez y alza del costo de insumos: El conflicto bélico entre Rusia y Ucrania provocó un desabastecimiento y un encarecimiento desmedido de los fertilizantes sintéticos (como la urea). Esto llevó a que los agricultores redujeran las dosis de fertilización y la superficie sembrada de papa, maíz y hortalizas.

La peor sequía en décadas: El segundo semestre de 2022 estuvo marcado por el fenómeno de La Niña, que trajo consigo un severo retraso en el periodo de lluvias en la sierra central del Perú. La falta de agua causó la pérdida de siembras tempranas, redujo el volumen cosechado y afectó la disponibilidad de pastos naturales para la ganadería vacuna y ovina.

Tabla 8. Crecimiento del PBI del sector agropecuario en la región Pasco: 2007-2024

Años	Miles de soles	Variación Porcentual
2007	234 185	-
2008	271 642	16.0
2009	258 356	-4.9
2010	261 586	1.3
2011	299 225	14.4
2012	319 566	6.8
2013	337461	5.6
2014	323370	-4.2
2015	355907	10.1
2016	367858	3.4
2017	406905	10.6
2018	419872	3.2
2019	425896	1.4
2020	432657	1.6
2021	535263	23.7
2022	486484	-9.1
2023	497257	2.2
2024	501900	0.9

Figura 7. Crecimiento del PBI del sector agropecuario en la región Pasco: 2007-2024



Crecimiento del PBI del sector comercio en la región Pasco: 2007-2024

El crecimiento de la economía en el sector comercio de la región Pasco durante el periodo 2007-2024 ha crecido a una tasa de crecimiento promedio anual de 3,7%; pasando de 157 152 miles de soles a 290 802 miles de soles.

En la estructura económica de Pasco, el comercio actúa como un sector derivado: cuando la minería, la construcción o la agricultura generan mayores empleos e ingresos, las familias incrementan su gasto en bienes de consumo masivo, duraderos y servicios, impulsando las ventas al por mayor y menor.

Entre las principales tasas de crecimiento positivas en el PBI de sector comercio se explican por los siguientes:

En el 2008 (13,6%), por la mayor capacidad de gasto de las familias: El dinamismo económico previo y la generación de empleo en la zona andina y la selva central aumentaron el consumo interno.

Incremento en la comercialización de alimentos y bienes de consumo: Aumento significativo en las ventas mayoristas y minoristas de alimentos, bebidas y abarrotes, tanto en la ciudad de Cerro de Pasco como en Oxapampa y Yanahuanca.

En el periodo 2010-2012 (2010: 11,2%, 2011: 9,6%, 2012: 9,4%); por el "boom" del consumo local y proveeduría:

Efecto derrame de la bonanza minera: Durante estos años coincidentes con altos precios de los minerales y expansiones mineras (como las obras en El Brocal o Nexa), se generó una mayor contratación local de mano de obra y de proveedores de bienes.

Comercio de insumos y materiales: No solo creció el comercio al por menor de consumo masivo, sino también la venta al por mayor de insumos, maquinaria, combustibles y materiales de construcción para abastecer tanto a la minería como a las obras de infraestructura en marcha.

Expansión del crédito de consumo: Mayor acceso al crédito personal y comercial en la región, estimulando la compra de bienes duraderos (electrodomésticos, vehículos y equipos de transporte).

En el 2021 (19,6%), por reactivación de ventas post-pandemia:

Efecto rebote tras el confinamiento: Es la tasa de crecimiento más alta del periodo, explicada por la reapertura masiva de los establecimientos comerciales (tiendas, mercados, galerías y distribuidores) que habían permanecido cerrados o restringidos en 2020.

Recuperación del empleo local: La reanudación total de las operaciones en las minas, las obras de infraestructura (como la carretera Oyón - Ambo) y el campo inyectaron liquidez a la población, reactivando las compras de primera necesidad y equipamiento del hogar.

Crecimiento del canal minorista e inyección de liquidez: El retiro de fondos de pensiones/CTS a nivel nacional y la entrega de subsidios estatales proporcionaron mayor liquidez a las familias pasqueñas para el gasto diario.

Las tasas de crecimiento negativo del PBI del sector comercio en la región Pasco en el periodo 2007-2024; se explican por:

En el 2009 (-2,9%), por el impacto indirecto de la crisis financiera internacional:

Contracción del consumo de los hogares: Ante la crisis global de 2008-2009, el sector minero regional redujo contrataciones, compras a proveedores y planes de inversión. Esto derivó en menor liquidez disponible para la población local, reduciendo la compra de bienes no esenciales (electrodomésticos, prendas de vestir, vehículos).

Caída en la comercialización de insumos: Las ventas al por mayor de combustible, repuestos, herramientas y materiales cayeron de forma paralela al ajuste productivo que hicieron las mineras y las contratistas locales.

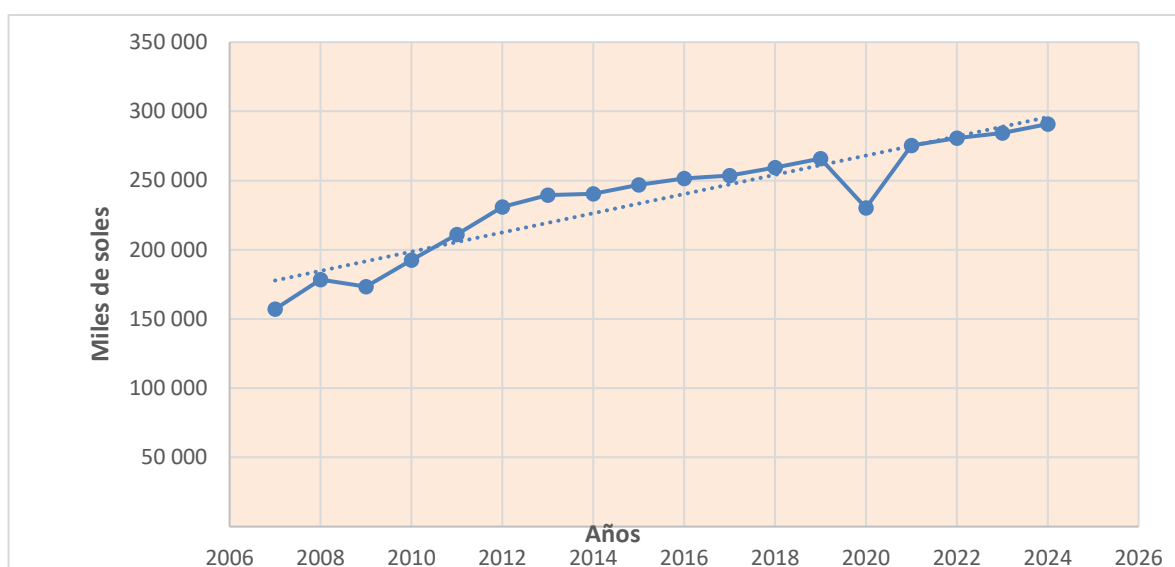
En el 2020 (-13,4%); restricciones sanitarias y paralización por el COVID-19:

Cierre temporal del comercio masivo: Fue el impacto más drástico del periodo. Las medidas de confinamiento estricto declaradas durante el estado de emergencia obligaron al cierre prolongado de tiendas minoristas, mercados no esenciales, galerías y distribuidoras comerciales en las tres provincias de Pasco.

Tabla 9. Crecimiento del PBI sector comercio en la región Pasco: 2007-2024

Años	Miles de soles	Variación Porcentual
2007	157 152	-
2008	178 496	13.6
2009	173 277	-2.9
2010	192 662	11.2
2011	211 119	9.6
2012	230 928	9.4
2013	239 456	3.7
2014	240 495	0.4
2015	246 982	2.7
2016	251 578	1.9
2017	253 551	0.8
2018	259 439	2.3
2019	265 845	2.5
2020	230 296	-13.4
2021	275 327	19.6
2022	280 672	1.9
2023	284 371	1.3
2024	290 802	2.3

Figura 8. Crecimiento del PBI sector comercio en la región Pasco: 2007-2024



4.2.2. Análisis Correlacional

Para asegurar la precisión técnica y la validez de los contrastes de hipótesis, se procedió a realizar un análisis de normalidad sobre las variables principales: Recaudación tributaria y Crecimiento económico.

Este paso es fundamental para definir la naturaleza del estadístico de asociación a emplear; es decir, determinar si corresponde aplicar el coeficiente r de Pearson (para distribuciones paramétricas) o el Rho de Spearman (para distribuciones no paramétricas). Dado que la muestra analizada consta de menos de 50 registros, se seleccionó el test de Shapiro-Wilk como la herramienta adecuada para evaluar la distribución de los datos.

Prueba de normalidad de las variables en la Hipótesis General

Para la ejecución del análisis de normalidad orientado a la hipótesis general, se estableció un protocolo estructurado que garantiza el rigor estadístico. Donde el procedimiento de la metodología de la evaluación de normalidad es el siguiente:

Formulación de Hipótesis: Se definen formalmente la hipótesis nula (H_0), que asume una distribución normal, y la hipótesis alterna (H_a), que plantea lo contrario.

Nivel de Confianza: Se fija un nivel de significancia estándar α igual al 5%, el cual actúa como el umbral crítico para la toma de decisiones.

Selección del Estadístico: Debido a las dimensiones de la muestra (número de observaciones), se emplea la prueba de Shapiro-Wilk para contrastar los datos de las variables involucradas.

Criterio de Decisión: La interpretación se basa en el p-valor obtenido:

Si $p < \alpha$, se rechaza la H_0 , concluyendo que los datos no siguen una distribución normal.

Si $p > \alpha$, no hay evidencia suficiente para rechazar la H_0 , aceptando así la naturaleza normal de la muestra.

Este proceso sistemático permite validar la estructura de los datos antes de proceder con el análisis de la hipótesis general y sus respectivas variables, asegurando que el tratamiento estadístico posterior sea el adecuado.

Prueba de normalidad de los datos de la hipótesis general

H_0 : Los datos que corresponden a las variables de la hipótesis general siguen una distribución normal.

H_a : Los datos que corresponden a las variables de la hipótesis general no siguen una distribución normal.

Con el apoyo del programa estadístico SPSS, se presenta la prueba de normalidad.

Tabla 10. Prueba de normalidad de los datos de la hipótesis general

	Shapiro -Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
Recaudación tributaria	,936	18	,245
Crecimiento económico	,848	18	,008

Decisión y Conclusión

Dado que el p-valor obtenido es inferior al umbral de significancia del 5%, se procede a rechazar la hipótesis nula y aceptar la hipótesis alterna (H_a). Este resultado confirma que los datos asociados a la hipótesis general no presentan un comportamiento Gaussiano.

Tras concluir la fase de validación de normalidad, queda demostrado que las variables analizadas en el estudio poseen una distribución no paramétrica. En consecuencia, para cuantificar la fuerza y dirección de la asociación entre las variables, se ha seleccionado el coeficiente de correlación de Rho de Spearman (ρ), herramienta idónea para datos que no cumplen con el principio de normalidad.

Correlación entre la recaudación tributaria y el crecimiento económico en la región Pasco 2007-2024

Se determinó la existencia de una vinculación positiva entre la recaudación tributaria y el crecimiento económico en la región Pasco 2007- 2024.

Dicha aseveración se sustenta en los resultados del análisis estadístico, donde se obtuvo un coeficiente de correlación de Rho de Spearman (ρ) de 0,766. Este valor numérico refleja que la relación entre ambas variables no solo es estadísticamente significativa, sino que además posee una intensidad positiva considerable, lo que implica que una elevada recaudación tributaria tiende a fortalecer el crecimiento económico en la región Pasco.

Tabla 11. Correlación entre la recaudación tributaria y el crecimiento económico de la región Pasco 2007-2024.

			Recaudación Tributaria	Crecimiento Económico
Rho de Spearman	Recaudación Tributaria	Coeficiente de correlación	1,000	,766**
		Sig. (bilateral)	.	,000
		N	18	18
	Crecimiento Económico	Coeficiente de correlación	,766**	1,000
		Sig. (bilateral)	,000	.
		N	18	18

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Correlación entre el impuesto a renta y el crecimiento económico del sector construcción en la región Pasco 2007-2024.

En la región Pasco 2007-2024, se ha verificado que existe una asociación directa entre el impuesto a renta y el crecimiento económico del sector construcción.

Esta conclusión se respalda cuantitativamente mediante el coeficiente de correlación de Rho de Spearman, el cual arrojó un valor de 0,651. De acuerdo con las escalas de medición estadística, este resultado ($p = 0,651$) evidencia una relación positiva considerable y significativa, lo que sugiere que una buena recaudación del impuesto a la renta se traduce en un crecimiento económico del sector construcción.

Tabla 12. Correlación entre el impuesto a la renta y el PBI construcción de la región Pasco 2007-2024.

			Impuesto a la Renta	PBI construcción
Rho de Spearman	Impuesto a la Renta	Coefficiente de correlación	1,000	,651**
		Sig. (bilateral)	.	,003
		N	18	18
	PBI construcción	Coefficiente de correlación	,651**	1,000
		Sig. (bilateral)	,003	.
		N	18	18

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Correlación entre el impuesto a la producción y consumo con el crecimiento económico del sector agropecuario en la región Pasco 2007-2024.

Para el periodo 2007-2024 en la región Pasco, se ha constatado que la recaudación del impuesto a la producción y consumo mantiene un vínculo directo con el crecimiento económico del sector agropecuario.

Esta relación queda validada por el cálculo del coeficiente de Rho de Spearman, el cual arrojó un resultado de 0,913. Dicho valor ($\rho = 0,913$) permite calificar la correlación entre ambas dimensiones como positiva, considerable y con relevancia estadística, lo que demuestra que una adecuada recaudación del impuesto a la producción y consumo en la región Pasco influye de manera favorable en el crecimiento de la economía en el sector agropecuario.

Tabla 13. Correlación entre el impuesto a la producción y consumo con el crecimiento económico del sector agropecuario en la región Pasco 2007-2024

			Impuesto a la producción y consumo	PBI agropecuario
Rho de Spearman	Impuesto a la producción y consumo	Coefficiente de correlación	1,000	,913**
		Sig. (bilateral)	.	,000
		N	18	18
	PBI agropecuario	Coefficiente de correlación	,913**	1,000
		Sig. (bilateral)	,000	.
		N	18	18

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Correlación entre otros impuestos y el crecimiento económico del sector comercio en la región Pasco 2007-2024.

Dicha relación se ratifica a partir del análisis estadístico realizado, donde el coeficiente de Rho de Spearman alcanzó un valor de 0,798. Este resultado ($\rho = 0,798$) certifica la existencia de una relación con tendencia positiva, significativa y de magnitud considerable entre las variables estudiadas, confirmando que ambas fluctúan de manera directamente proporcional.

Tabla 14. Correlación entre otros impuestos y el crecimiento económico del sector comercio en la región Pasco 2007-2024.

			Otros Impuestos	PBI comercio
Rho de Spearman	Otros Impuestos	Coeficiente de correlación	1,000	,798**
		Sig. (bilateral)	.	,000
		N	18	18
	PBI comercio	Coeficiente de correlación	,798**	1,000
		Sig. (bilateral)	,000	.
		N	18	18

**. La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

4.3. Prueba de hipótesis

La validación de las conjeturas de investigación se fundamentó en el análisis de la significancia estadística a través del p-valor. Bajo este criterio, se establece que una correlación es estadísticamente relevante siempre que dicho valor sea menor al umbral del 5%.

Este parámetro de evaluación fue aplicado rigurosamente tanto para la hipótesis general como para cada una de las hipótesis específicas. El protocolo sistemático empleado para el contraste de hipótesis, es el siguiente:

Definición de Hipótesis: Se formularon los enunciados de la hipótesis nula (H_0) y la hipótesis alterna (H_a).

Establecimiento del Nivel de Significancia: Se fijó un margen de error admisible de $\alpha = 0,05$.

Obtención del p-valor: Cálculo del valor de probabilidad resultante de cada análisis de correlación.

Regla de Decisión: Si $p\text{-valor} < \alpha$: Se procede al rechazo de la H_0 y se valida la hipótesis alterna (H_a).

Si $p\text{-valor} > \alpha$: No existe evidencia suficiente para rechazar la H_0 , por lo que esta es aceptada.

Prueba de la Hipótesis General

H_0 : No existe una incidencia positiva y significativa entre la recaudación tributaria y el crecimiento de la economía de la región Pasco en el periodo 2007 al 2024.

H_a : Existe una incidencia positiva y significativa entre la recaudación tributaria y el crecimiento de la economía de la región Pasco en el periodo 2007 al 2024.

Dado que $p\text{-valor} = 0,000$ es menor que $\alpha = 0,05$; se rechaza la hipótesis nula (H_0), entonces:

Existe una incidencia positiva y significativa entre la recaudación tributaria y el crecimiento de la economía de la región Pasco en el periodo 2007 al 2024.

Prueba de la Primera Hipótesis Específicas

H_0 : No existe una relación positiva y significativa entre la recaudación del impuesto a la renta en el crecimiento económico del sector construcción en la región Pasco en el periodo 2007-2024.

H_a: Existe una relación positiva y significativa entre la recaudación del impuesto a la renta en el crecimiento económico del sector construcción en la región Pasco en el periodo 2007-2024.

Debido a que el p-valor obtenido (0,003) es inferior al nivel de significancia establecido ($\alpha = 0,05$), se procede al rechazo de la hipótesis nula (H₀).

En consecuencia, se confirma que existe una relación positiva y significativa entre la recaudación del impuesto a la renta en el crecimiento económico del sector construcción en la región Pasco en el periodo 2007-2024.

Prueba de la Segunda Hipótesis Específica

H₀: No hay una la relación positiva y significativa entre la recaudación del impuesto a la producción y consumo en el crecimiento económico del sector agropecuario en la región Pasco en el periodo 2007-2024.

H_a: Hay una la relación positiva y significativa entre la recaudación del impuesto a la producción y consumo en el crecimiento económico del sector agropecuario en la región Pasco en el periodo 2007-2024.

Puesto que el p-valor calculado (0,000) se sitúa por debajo del umbral de significancia ($\alpha = 0,05$), se descarta la hipótesis nula (H₀).

Esta evidencia permite concluir que hay una la relación positiva y significativa entre la recaudación del impuesto a la producción y consumo en el crecimiento económico del sector agropecuario en la región Pasco en el periodo 2007-2024.

Prueba de la Tercera Hipótesis Específica

H₀: No existe una relación positiva y significativa entre la recaudación de otros impuestos en el crecimiento económico del sector comercio en la región Pasco en el periodo 2007-2024.

Ha: Existe una relación positiva y significativa entre la recaudación de otros impuestos en el crecimiento económico del sector comercio en la región Pasco en el periodo 2007-2024.

Al ser el p-valor registrado (0,000) inferior al margen de error admitido ($\alpha = 0,05$), se desestima la hipótesis nula (H_0).

De este modo, queda demostrado que hay una la relación positiva y significativa entre la recaudación del impuesto a la producción y consumo en el crecimiento económico del sector agropecuario en la región Pasco en el periodo 2007-2024.

4.4. Discusión de resultados

La evaluación de los hallazgos se efectuó contrastando las hipótesis de estudio con las evidencias reportadas en investigaciones previas de naturaleza similar.

En la hipótesis general, se planteó que existe una incidencia positiva y significativa entre la recaudación tributaria y el crecimiento de la economía de la región Pasco en el periodo 2007 al 2024. Al concluir la investigación, esta premisa fue corroborada mediante la aplicación del coeficiente Rho de Spearman, el cual determinó una asociación positiva y significativa con una intensidad de 0,766.

Asimismo, la validación estadística arrojó un p-valor de 0,000, cifra que, al ser sustancialmente inferior al límite de significancia establecido ($\alpha = 0,05$), ratifica de manera concluyente la relación entre ambas variables.

Los resultados encontrados se corroboran con la investigación de Gutiérrez y Saavedra (2020), quienes en la tesis Recaudación tributaria del gobierno y el crecimiento económico del Perú en los últimos 20 años, teniendo como objetivo analizar si aumenta el nivel de las recaudaciones tributarias, mayor será el crecimiento económico del Perú. Al término de la investigación concluye que los resultados estadísticos descriptivos explicaron comparando los últimos 20 años la recaudación

tributaria ha alcanzado el punto más alto en 2018 respecto a la variación anual, teniendo como una de las estrategias la implementación de las facturas electrónicas, también, subieron tasas del impuesto selectivo al consumo, por otro lado, mayor punto de declive fue por la crisis financiera internacional en el 2009, así mismo, con los resultados inferenciales de regresión lineal en el modelo se corroboró, que existe correlación positiva muy fuerte entre ambas variables, rechazando la hipótesis nula y se aceptó hipótesis de la investigación, también el modelo evaluado alcanzó el 96,3% de predicción, por lo tanto, se confirmó que la recaudación tributaria tiene una relación positiva directa significativa con el crecimiento económico y está intrínsecamente ligada al modelo predictivo, es decir, a mayor recaudación tributaria mayor será el crecimiento económico del país o viceversa. Así mismo, estadísticamente tanto de los antecedentes y el presente estudio los resultados obtenidos son similares, ratificando que para ambos países las recaudaciones forman parte muy importante para cubrir los públicos de cada país.

También los resultados obtenidos guardan una estrecha coherencia con los resultados encontrados por Jacay, L. y Ponce, S. (2024), en su investigación Recaudación de los regímenes tributarios y crecimiento económico del Perú, periodo 2005-2022; teniendo como objetivo general Determinar la influencia del crecimiento económico en la recaudación de los diferentes regímenes tributarios del Perú, periodo 2005-2022; determinan una influencia directa y significativa de la recaudación del crecimiento económico en los regímenes tributarios en el Perú entre 2005 y 2022, con un coeficiente de 0.494 y un p-valor de 0.001. Sostienen que este resultado es crucial para entender la dinámica económica del país, sugiriendo que políticas efectivas de recaudación tributaria pueden ser un motor importante para el crecimiento económico.

En la misma línea, el estudio de Alarcón, L. (2023), en la tesis La recaudación tributaria y el crecimiento económico en la región Huánuco periodo 2010-2019, considerando como objetivo general Analizar la relación de la recaudación tributaria y el crecimiento económico en la región Huánuco, periodo 2010-2019; al término de la investigación concluye que existe una confirmación positiva entre ambos indicadores. Es decir, a medida que la recaudación tributaria aumenta, también se observa un crecimiento económico en la región.

En relación a la primera hipótesis específica, se planteó que existe una relación positiva y significativa entre la recaudación del impuesto a la renta en el crecimiento económico del sector construcción en la región Pasco en el periodo 2007-2024. Luego del análisis, esta premisa fue validada mediante el coeficiente Rho de Spearman, obteniendo un valor de 0,651, lo que refleja una correlación positiva de magnitud considerable. Asimismo, la robustez estadística se confirmó con un p-valor de 0,003, cifra que, al ser inferior al margen de error de 0,05, permite aceptar la hipótesis de investigación.

En la segunda hipótesis específica, se propuso que hay una la relación positiva y significativa entre la recaudación del impuesto a la producción y consumo en el crecimiento económico del sector agropecuario en la región Pasco en el periodo 2007-2024. Al finalizar el estudio, esta afirmación fue corroborada a través del coeficiente Rho de Spearman, alcanzando un valor de 0,913, lo que representa una correlación positiva de nivel muy fuerte.

La validez de esta relación se ve reforzada por los resultados del contraste de hipótesis, donde el p-valor de 0,000 resultó ser inferior al límite de significancia de 0,05. Estos indicadores estadísticos confirman que las recaudaciones de los impuestos

a la producción y consumo están directamente asociadas con el crecimiento económico del sector agropecuario.

Respecto a la tercera hipótesis específica, se planteó que existe una relación positiva y significativa entre la recaudación de otros impuestos en el crecimiento económico del sector comercio en la región Pasco en el periodo 2007-2024. Al finalizar el estudio, esta premisa fue ratificada mediante el coeficiente Rho de Spearman, obteniendo un valor de 0,798, lo que evidencia una correlación positiva muy fuerte.

Asimismo, la solidez de este hallazgo se sustenta en el contraste estadístico, donde el p-valor de 0,000 resultó ser inferior al umbral de significancia de 0,05.

CONCLUSIONES

1. Se identificó la existencia de una vinculación positiva entre la recaudación tributaria y el crecimiento económico en la región Pasco 2007- 2024. Dicha aseveración se sustenta en los resultados del análisis estadístico, donde se obtuvo un coeficiente de correlación de Rho de Spearman de 0,766. Este valor numérico refleja que la relación entre ambas variables no solo es estadísticamente significativa, sino que además posee una intensidad positiva considerable, lo que implica que una elevada recaudación tributaria tiende a fortalecer el crecimiento económico en la región Pasco.
2. Se llegó a conocer que existe una asociación directa entre el impuesto a renta y el crecimiento económico del sector construcción en la región Pasco en el periodo 2007- 2024. Esta conclusión se respalda cuantitativamente mediante el coeficiente de correlación de Rho de Spearman, el cual arrojó un valor de 0,651. De acuerdo con las escalas de medición estadística, evidencia una relación positiva considerable y significativa, lo que sugiere que una buena recaudación del impuesto a la renta se traduce en un crecimiento económico del sector construcción.
3. Se identificó que la recaudación del impuesto a la producción y consumo mantiene un vínculo directo con el crecimiento económico del sector agropecuario. Esta relación se valida con el cálculo del coeficiente de Rho de Spearman, el cual arrojó un resultado de 0,913; que permite calificar la correlación entre ambas dimensiones como positiva, considerable y con relevancia estadística, lo que demuestra que una adecuada recaudación del impuesto a la producción y consumo en la región Pasco influye de manera favorable en el crecimiento de la economía en el sector agropecuario.
4. Se identificó que existe una relación positiva y significativa entre la recaudación de otros impuestos y el crecimiento económico del sector comercio. Dicha relación se ratifica a partir del análisis estadístico realizado, donde el coeficiente de Rho de Spearman alcanzó

un valor de 0,798; certifica la existencia de una relación con tendencia positiva, significativa y de magnitud considerable entre las variables estudiadas, confirmando que ambas fluctúan de manera directamente proporcional.

5. La recaudación tributaria en la región Pasco durante el periodo 2007-2024; según la SUNAT ha crecido a una tasa de crecimiento promedio anual en 7,6%; pasando de 46 275 en miles de soles a 162 901 miles de soles. La recaudación del impuesto a la renta, ha crecido a una tasa de crecimiento promedio anual de 10,9%. La recaudación del impuesto a la producción y consumo, ha crecido a una tasa de crecimiento promedio anual de 5,0% y la recaudación de otros impuestos, ha crecido a una tasa de crecimiento promedio anual de 13,2%.
6. El crecimiento de la economía en la región Pasco durante el periodo 2007-2024, medido por el PBI; ha crecido a una tasa de crecimiento promedio anual de -0,2%; pasando de 5 486 459 miles de soles a 5 299 660 miles de soles. El crecimiento de la economía del sector construcción de la región Pasco ha crecido a una tasa de crecimiento promedio anual de 3,1%. El crecimiento de la economía del sector agropecuario en la región Pasco ha crecido a una tasa de crecimiento promedio anual de 4,6%; y el crecimiento de la economía en el sector comercio de la región Pasco ha crecido a una tasa de crecimiento promedio anual de 3,7%.

RECOMENDACIONES

- Se recomienda a SUNAT Pasco, implementar estrategias orientadas a ampliar la base tributaria y reducir la informalidad laboral y comercial en la región. Dado que la recaudación tributaria muestra un vínculo positivo y fuerte con el crecimiento económico regional, fortalecer los mecanismos de fiscalización pedagógica, simplificar los trámites para nuevos contribuyentes y promover la cultura tributaria permitirán consolidar la recaudación como un motor sostenible para el desarrollo socioeconómico local.
- Se recomienda a la Intendencia Regional de la SUNAT en Pasco, en coordinación con las municipalidades provinciales, implementar programas de formalización y fiscalización tributaria dirigidos específicamente a las empresas contratistas, subcontratistas y proveedores del sector construcción.
- Se recomienda a la Dirección Regional de Agricultura de Pasco, en alianza con el Ministerio de la Producción (PRODUCE) y la SUNAT, diseñar planes de incentivos y formalización tributaria adaptados a las pequeñas y medianas asociaciones agropecuarias de la región.
- Se recomienda a la Intendencia Regional de la SUNAT en Pasco, en coordinación con las municipalidades provinciales, impulsar campañas de capacitación y simplificación para la incorporación de pequeños comerciantes al Nuevo Régimen Único Simplificado (NRUS) y Régimen MYPE Tributario, promoviendo además el uso de medios de pago digitales (bancarización).
- Se recomienda a la Intendencia Regional de la SUNAT en Pasco replantear las estrategias de fiscalización y control del Impuesto a la Producción y Consumo (IGV e ISC), implementando campañas intensivas de bancarización y exigencia de comprobantes de pago electrónicos en los establecimientos de la región.

- Se sugiere a las Direcciones Regionales de Comercio Exterior y Turismo (DIRCETUR) y de Agricultura de Pasco apalancar los sectores de mayor dinamismo mediante la creación de clústeres productivos e infraestructura de soporte (riego, centros de acopio y corredores comerciales).

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Alarcón, L. (2023). La recaudación tributaria y el crecimiento económico en la región Huánuco periodo 2010-2019. [Tesis pregrado. Universidad Nacional Agraria de la Selva].
- Aristovnik, A. (2022). Fiscal competitiveness and economic growth in the digital era: A cross-country panel data analysis. *Journal of International Fiscal Studies*, 28(2), 145–162. <https://doi.org/10.1016/j.jifs.2022.04.011>
- Arias, L. A. (2021). *Política fiscal y tributaria frente a la pandemia global del coronavirus*. Consorcio de Investigación Económica y Social (CIES).
- Albino Ramirez, S. W. (2024). *Análisis de la recaudación tributaria y su relación con el valor agregado bruto en la región Pasco*. Tesis de grado, Escuela Profesional de Contabilidad, Universidad Nacional Agraria de la Selva.
- Baca, E. y Moreno, A. (2026). *La tributación minera en 2025 aumenta, pero no convence*. Nota de Investigación Alerta (NIA 50-2026). Grupo Propuesta Ciudadana.
- Beraun Carlos, S. S. (2024). *La gestión municipal y la recaudación del impuesto predial de los contribuyentes en la Honorable Municipalidad Provincial de Pasco*. Tesis de licenciatura, Repositorio Institucional de la Universidad Nacional Daniel Alcides Carrión (UNDAC).
- Deudor Daga, Y. P. (2023). *La gestión tributaria y su incidencia en la recaudación de los arbitrios municipales en la Municipalidad Provincial de Pasco, año 2023*. Tesis de grado, Universidad Nacional Daniel Alcides Carrión (UNDAC).
- Evangelista, B. L. C. (2025). La evasión tributaria y la influencia de la recaudación fiscal del sector textil, San Juan de Lurigancho, 2024. *Arandu UTIC*, 12(4).
- Fondo Monetario Internacional. (2026). *Digitalización de las administraciones tributarias y reducción de la brecha de informalidad en mercados emergentes* (Informes Técnicos

del FMI n.º 26/04). <https://www.imf.org/es/Publications/REO/Doc/2026/03/tax-digitalization-informality>

- García-Miralles, E., & Balladares, J. (2024). El arrastre fiscal (*fiscal drag*) en entornos inflacionarios de la OCDE: Impacto sobre el ingreso disponible y el consumo privado. *Revista de Economía Aplicada*, 32(94), 45–71. <https://doi.org/10.3242/rea.2024.94.02>
- Guzmán Pingo, J. C. (2024). Elasticidad y flotabilidad tributaria en América Latina: Desafíos metodológicos ante la informalidad estructural. *Revista de Investigación Econométrica y Política Fiscal*, 12(1), 89–112. <https://doi.org/10.21142/riepf.2024.v12.n1.05>
- Gutiérrez, A. y Saavedra, L. (2020). Recaudación tributaria del gobierno y el crecimiento económico del Perú en los últimos 20 años. [Tesis pregrado. Universidad Cesar Vallejo].
- Instituto de Investigaciones Jurídicas [IIJ]. (2026). *Evolución de los principios constitucionales de la tributación y la neutralidad fiscal* [Fascículo de investigación jurídica]. Universidad Nacional Autónoma de México.
- Jacay, L. y Ponce, S. (2024). Recaudación de los regímenes tributarios y crecimiento económico del Perú, periodo 2005-2022. [Tesis pregrado. Universidad Nacional del centro del Perú].
- Kara, M. (2026). Macroeconomic predictability and institutional quality as moderators of the tax-growth relationship: A dynamic GMM panel approach. *Economic Modeling and Fiscal Policy*, 54(2), 210–228. <https://doi.org/10.1016/j.econmod.2025.106412>
- Krugman, P. (1979). Increasing returns, monopolistic competition, and international trade [Rendimientos crecientes, competencia monopolística y comercio internacional]. *Journal of International Economics*, 9(4), 469-479. [https://doi.org/10.1016/0022-1996\(79\)90017-5](https://doi.org/10.1016/0022-1996(79)90017-5)

- Krugman, P. (1980). Scale economies, product differentiation, and the pattern of trade [Economías de escala, diferenciación del producto y el patrón de comercio]. *The American Economic Review*, 70(5), 950-959. [suspicious link removed]
- Krugman, P. (1991). Increasing returns and economic geography [Rendimientos crecientes y geografía económica]. *Journal of Political Economy*, 99(3), 483-499. <https://www.jstor.org/stable/2937739>
- Lukpanova, Z., Alshimbayeva, G., & Saparova, G. (2025). Tax mix and income inequality: Assessing the regressive effects of value-added tax in developing economies. *Sustainability and Fiscal Systems*, 17(3), Artículo 412. <https://doi.org/10.3390/su17030412>
- Lucas, R. E. (1988). On the mechanics of economic development [Sobre la mecánica del desarrollo económico]. *Journal of Monetary Economics*, 22(1), 3-42. [https://doi.org/10.1016/0304-3932\(88\)90168-7](https://doi.org/10.1016/0304-3932(88)90168-7)
- Lurita Mayuri, J. A., & Morales Muñoz, M. X. (2024). *Desarrollo de un sistema web para la gestión del proceso de recaudación tributaria*. Repositorio de la Universidad Autónoma de Ica. (Estudio comparativo/referencial de aplicación tecnológica).
- Malthus, T. R. (1998). *Ensayo sobre el principio de la población* (P. de Azcárate, Trad.). Editorial Claridad. (Obra original publicada en 1798).
- Mesino Rivero, L. (2006). *Las políticas fiscales y su impacto en el bienestar social de la población* [Disertación doctoral / Artículo de revisión]. Universidad del Zulia. (Nota: El texto base refiere el año 2020 por la fecha de una citación secundaria o compilación, pero el marco conceptual ricardiano del autor data originalmente de sus publicaciones indexadas de 2006/2010).
- Mirrlees, J. A. (1971). An exploration in the theory of optimum income taxation. *The Review of Economic Studies*, 38(2), 175–208. <https://doi.org/10.2307/2296779>

- Mankiw, N. G. (2020). Principios de economía (8.^a ed.). Cengage Learning.
- Musgrave, R. A., y Musgrave, P. B. (1992). Hacienda pública teórica y aplicada (J. M. Lozano, Trad.; 5.^a ed.). McGraw-Hill.
- Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos. (2024). *Tax challenges arising from the digitalisation of the economy: Global anti-base erosion model rules (Pillar Two)*. OECD Publishing. <https://doi.org/10.1787/g2g51900-en>
- Paucar Ticlavilca, H. C., & Herrera Rojas, K. Y. (2024). *La política fiscal y su incidencia en la recaudación tributaria de las Mypes ubicadas en el distrito de Yanacancha, Pasco 2024*. Proyecto / Tesis de investigación recopilado en la base de datos ALICIA-CONCYTEC.
- Paredes-García, S. G. (2025). Morosidad tributaria del sector privado y su repercusión en el presupuesto público. *SciELO / Revista Venezolana de Gerencia*, 30(3).
- PubMed Central Dataset (PMC). (2025). *Statistical analysis of fiscal pressure and governance indices in sub-Saharan Africa and Latin America (2015-2024)* (Dataset n.º PMC1084201). National Institutes of Health. <https://www.ncbi.nlm.nih.gov/pmc/articles/PMC1084201/>
- Ramsey, F. P. (1927). A contribution to the theory of taxation. *The Economic Journal*, 37(145), 47–61. <https://doi.org/10.2307/2222721>
- Rivera, J. A. P. (2025). El perfil de cumplimiento tributario en el Perú: puesta en marcha, desafíos y perspectivas. *Crónica Tributaria*, (IEF), Número 2444.
- Retchkiman Kirk, B. (1977). David Ricardo y la teoría fiscal. *Problemas del Desarrollo. Revista Latinoamericana de Economía*, 8(31), 159-182. <https://doi.org/10.22201/ieec.20078951e.1977.31.41059>
- Ricardo, D. (2004). *Principios de economía política y tributación* (F. V. Leguizamo, Trad.). Fondo de Cultura Económica. (Obra original publicada en 1817).

- Romer, P. M. (1986). Increasing returns and long-run growth [Rendimientos crecientes y crecimiento a largo plazo]. *Journal of Political Economy*, 94(5), 1002-1037.
<https://www.jstor.org/stable/1833190>
- Romer, P. M. (1990). Endogenous technological change [Cambio tecnológico endógeno]. *Journal of Political Economy*, 98(5), S71-S102. <https://www.jstor.org/stable/2937632>
- Reátegui, M. A. (2015). Importancia de la cultura tributaria en el Perú. *Revista de Investigación Apuntes Universitarios*, 5(1), 73-90.
- Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria [SUNAT]. (2023a). *Estimación del incumplimiento en el Impuesto a la Renta de la Tercera Categoría 2022*. Lima, Perú.
- Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria [SUNAT]. (2023b). *Estimación del incumplimiento del Impuesto General a las Ventas 2022*. Lima, Perú.
- Stiglitz, J. E., y Rosengard, J. K. (2015). La economía del sector público
- Smith, A. (2007). *La riqueza de las naciones* (C. Rodríguez Braun, Trad.). Alianza Editorial. (Obra original publicada en 1776).
- Solow, R. M. (1956). A contribution to the theory of economic growth [Una contribución a la teoría del crecimiento económico]. *The Quarterly Journal of Economics*, 70(1), 65-94.
<https://doi.org/10.2307/1884513>
- Valenzuela Lavado, V. G. (2022). *La cultura tributaria y su influencia en la evasión tributaria en los micro y pequeños empresarios en la ciudad de Yanahuanca, Pasco*. Tesis de grado, Repositorio Institucional de la Universidad Nacional Daniel Alcides Carrión (UNDAC).

ANEXOS:

INSTRUMENTOS DE RECOLECCIÓN DE DATOS

Registro de datos de las variables recaudación tributaria y crecimiento económico

Años	Total de Impuestos	Impuest a la Renta	Producción y Consumo	Otros Impuestos	PBI	PBI Construcción	PBI Agropecuario	PBI Comercio
2007								
2008								
2009								
2010								
2011								
2012								
2013								
2014								
2015								
2016								
2017								
2018								

2019								
2020								
2021								
2022								
2023								
2024								

Grado de relación según coeficiente de correlación Rho Spearman

RANGO	RELACIÓN
-0.91 a -1.00	Correlación negativa perfecta
-0.76 a -0.90	Correlación negativa muy fuerte
-0.51 a -0.75	Correlación negativa considerable
-0.11 a -0.50	Correlación negativa media
-0.01 a -0.10	Correlación negativa débil
0.00	No existe correlación
+0.01 a +0.10	Correlación positiva débil
+0.11 a +0.50	Correlación positiva media
+0.51 a +0.75	Correlación positiva considerable
+0.76 a +0.90	Correlación positiva muy fuerte
+0.91 a +1.00	Correlación positiva perfecta

Nota: La tabla muestra los grados de correlación, se ha tomado de Mónica Alejandra Mondragón Barrera 2014.

Matriz de Consistencia

Tesis: La recaudación tributaria y su incidencia en el crecimiento económico de la región Pasco: 2007-2024

PROBLEMA	OBJETIVO	HIPOTESIS	VARIABLES E INDICADORES	METODOLOGÍA
Problema General ¿Cómo incide la recaudación tributaria en el crecimiento de la economía de la región Pasco en el periodo 2007 al 2024? Problemas Específicos PE1: ¿Como incide la recaudación del impuesto a la renta en el crecimiento económico del sector construcción en la región Pasco en el periodo 2007-2024? PE2: ¿Cómo incide la recaudación del impuesto a la producción y consumo en el crecimiento económico del sector agricultura en	Objetivo General Identificar la incidencia de la recaudación tributaria en el crecimiento de la economía de la región Pasco en el periodo 2007 al 2024 Objetivos Específicos OE1: Conocer la incidencia de la recaudación del impuesto a la renta en el crecimiento económico del sector construcción en la región Pasco en el periodo 2007-2024. OE2: Identificar la incidencia de la recaudación del impuesto a la producción y consumo	Hipótesis General Existe una incidencia positiva y significativa entre la recaudación tributaria y el crecimiento de la economía de la región Pasco en el periodo 2007 al 2024. Hipótesis Específicos HE1: Existe una relación positiva y significativa entre la recaudación del impuesto a la renta en el crecimiento económico del sector construcción en la región Pasco en el periodo 2007-2024. HE2: Hay una la relación positiva y significativa entre la recaudación del impuesto a la producción y consumo en el	Variable Dependiente Crecimiento Económico Dimensión Economía Regional Indicadores Actividad Construcción Actividad Agropecuaria Actividad Comercio Variable Independiente Crecimiento económico Dimensiones Recaudación Tributaria Indicador	Tipo de la Investigación: Aplicada Nivel de la Investigación: Descriptivo y correlacional. Método de investigación: Descriptivo e Hipotético-deductivo Diseño de la Investigación: Correlacional, longitudinal no experimental Población y Muestra Población: Serie histórica de las variables recaudación tributaria y crecimiento económico representado por el PBI. Muestra:

la región Pasco en el periodo 2007-2024? PE3:¿De qué manera incide la recaudación de otros impuestos en el crecimiento económico del sector comercio en la región Pasco en el periodo 2007-2024?	en el crecimiento económico del sector agricultura en la región Pasco en el periodo 2007-2024. OE3: Identificar la incidencia de la recaudación de otros impuestos en el crecimiento económico del sector comercio en la región Pasco en el periodo 2007-2024.	crecimiento económico del sector agricultura en la región Pasco en el periodo 2007-2024. HE3: Existe una relación positiva y significativa entre la recaudación de otros impuestos en el crecimiento económico del sector comercio en la región Pasco en el periodo 2007-2024.	Impuesto a la renta Impuesto a la Producción y Consumo. Otros Impuestos	Constituida por la serie histórica de las variables recaudación tributaria y crecimiento de la economía, periodo 2007 hasta el 2024. Técnica e Instrumentos de Recolección de Datos: Técnica: Análisis documental Instrumento: Ficha de registro
---	---	---	--	---